



Desafios e superações na busca por produtividade

Cooperados visitados pelo Rally Cocamar de Produtividade nesta edição mostram o que têm feito para superar obstáculos e garantir boa rentabilidade na safra



APRESENTAÇÃO



Carnes Cocamar fazem sucesso no Aberto do Maringá Golf Club

PREMIAÇÃO



Cooperativa é a melhor do Brasil no ramo agropecuário e uma das vencedoras do GPTW



JOHN DEERE



Cocamar Máquinas comemora sete anos de sucesso e se torna referência

Conselheiros participam de gestão em Foco

O objetivo é oferecer subsídios para que os produtores cooperados evoluam na condução de seus negócios

Trinta e oito integrantes dos Conselhos de Administração, Fiscal e Consultivo da Cocamar Cooperativa Agroindustrial, participaram dia 25/10, em Maringá, do primeiro módulo do programa Gestão em Foco, promovido pela cooperativa. Tendo como tema Gestão da Continuidade, a primeira aula foi ministrada pela especialista Marina Funari, da consultoria Safras e Cifras.



FAMÍLIA - “Desde a sua fundação há 32 anos, a Safras e Cifras tem trabalhado para proteger o maior insumo do agronegócio brasileiro, que é a harmonia familiar”, citou o seu diretor João Francisco da Silveira. O foco, segundo ele, é a família empresária e a gestão precisa ser bem planejada para que o negócio tenha seguimento e prospere.

APRIMORAR - Ao saudar os participantes, o cooperado José Rogério Volpato, que faz parte do Conselho de Administração, comentou que ainda é comum o produtor chegar na cooperativa e pedir para o colaborador fazer um levantamento de seus débitos, informação essa que deveria fazer parte de seu controle financeiro. Segundo Volpato, são exemplos que demonstram a

necessidade do aprimoramento gerencial para que seja possível saber se, efetivamente, a atividade está dando resultado.

SUBSÍDIOS - O objetivo do programa é oferecer subsídios para que os produtores cooperados evoluam na condução de seus negócios, explicou o analista de Cooperativismo, Wellington Costa Martins, citando: “Não basta ser bom em produzir, é preciso que a propriedade seja gerenciada criteriosamente como uma empresa”.

SUCESSÃO - Em sua apresentação, Marina Funari começou falando de sua própria experiência como filha de produtor rural em Pelotas (RS) para chamar a atenção para um tema que não

pode ser deixado em segundo plano: a sucessão na propriedade. O pai teve um problema de saúde e a família - ela, duas irmãs e a mãe - não estava vinculada à atividade rural. “Foi uma situação caótica, pois não tínhamos como saber onde ele havia comprado os insumos, se estava devendo, se havia feito contrato, enfim”, comentou.

ENVOLVIMENTO - Em quinze dias apenas, graças a um funcionário que era o braço direito deles, os familiares aprenderam muito do que o pai, ao longo de anos, não havia se preocupado em transmitir. Para complicar, esse funcionário faleceu, o pai demorou a se restabelecer e a família teve que experimentar na prática o quão importante e ne-

cessário era o seu envolvimento no negócio, para não colocá-lo em risco.

CONTEÚDO - O primeiro módulo, Gestão da Continuidade, a especialista abordou temas como o desafio da continuidade, profissionalização da empresa familiar, o papel da governança, protocolo família/acordos familiares, principais ameaças à continuidade, principais oportunidades para construir a continuidade e planejamento da gestão da continuidade, entre outros.

MÓDULOS - Os outros três módulos são voltados à Gestão Econômica e Financeira, Desenvolvimento Humano e Organizacional, e Cooperativismo e Comercialização de Grãos.



Estrada Oswaldo de Moraes Corrêa, 1.000, Fone: (44) 3221-3007
CEP 87065-240 - Parque Industrial Cocamar - www.cocamar.com.br

CONSELHO DE ADMINISTRAÇÃO (2022/2025)

Luiz Lourenço (presidente), Luiz Pío Lonardoni (vice-presidente), Afonso Akiochi Shiozaki (diretor-secretário), Adauto Lazarin, Anderson Rufato, Antonio César Pacheco Formighieri, Cleber Veroneze Filho, Fred Frand Frandsen, Johny Nakashima, José Rogério Volpato, Luiz Antonio dos Reis, Luiz Henrique Pedroni, Paulo Vinicius Tamborlin, Sérgio Luis Viudes e Valdomiro Peres Júnior

CONSELHO FISCAL 2023

Guilherme Martins Gomes Santos (Assai), Ricardo Cypriano (Japurá), Danilo Paiva Trujillo (Paranacity), Mariluce Teixeira de Anchieta (Astorga), Luis Gustavo Brusco (Maringá) e Márcio Zanzin (Jussara)

DIRETORIA EXECUTIVA

Divanir Higino - presidente
José Cicero Aderaldo - vice-presidente

SUPERINTENDENTES

Alair Zago - Administrativo e Financeiro
Osmar Liberato - Operações
Leandro Cezar Teixeira - Relação com o Cooperado
Anderson Alves Bertolleti - Negócios
Arquimedes Alexandrino - Concessionárias

MISSÃO

Atender o Cooperado, assegurando a perpetuação da Cooperativa de forma sustentável

VISÃO

Crescer com rentabilidade

VALORES

• Rentabilidade • Qualidade • Confiabilidade • Ética • Transparência
• Equidade • Pessoas • Responsabilidade Socioambiental • Segurança

POLÍTICA INTEGRADA DA QUALIDADE

Estamos comprometidos com a obtenção de resultados e a satisfação de nossos clientes e cooperados, através da melhoria contínua de nossos processos orientados pelos princípios da Governança Cocamar.

1. Liderança e governança.
2. Estratégia e resultados.
3. Riscos.
4. Relações com partes interessadas.
5. Cooperativismo.
6. Mercado.
7. Social.
8. Ambiental.
9. Qualidade e Segurança do Produto.
10. Processos.
11. Cadeia de Suprimentos.
12. Melhoria.
13. Pessoas.
14. Saúde e Segurança Ocupacional.
15. Informação.



Fone: 44 3028-5005 - www.jornalcocamar.com.br

Jornalistas: Rogério Recco (DRT-087) e Marly Aires
Edição Gráfica: André Bacarin

Registro: Este periódico foi matriculado no Cartório Civil de Pessoas Jurídicas da Comarca de Maringá, sob número 8, livro B, folha 4.

Representante Local
Isa Simões - 44 - 3028-5005 - 99963-3500

Representantes nacionais
Agromidia Ltda - 11 5092-3305
Guerreiro Agro Marketing - 44 3026-4457/99180-4450

Sólida e comprometida com o desenvolvimento, a Cocamar é a sua segunda casa

Enquanto muitas corporações do setor que atuam na região se fragilizaram com a inesperada situação, a cooperativa seguiu registrando recordes de recebimento

Na reta final de 2023, um ano marcado por forte queda das cotações dos principais grãos, a Cocamar se manteve firme ao lado dos produtores cooperados, que não podem prescindir de uma cooperativa sólida e que lhes oferece absoluta segurança em suas operações.

Enquanto muitas corporações do setor que atuam na região se fragilizaram com a inesperada situação, a Cocamar seguiu registrando recordes de recebimento de soja e milho e, na soma de seus negócios, estima chegar a um faturamento de R\$ 13 bilhões até o final do exercício, uma marca igualmente histórica e 15% acima em comparação ao ano anterior.

Ao mesmo tempo, a cooperativa tem avançado em seu programa de expansão horizontal, chegando a outros municípios do Mato Grosso do Sul e São Paulo, além de inaugurar suas primeiras instalações no Mato Grosso e Goiás, aproveitando oportunidades em regiões que oferecem grande potencial e onde os produtores clamavam pela presença de uma organização tão bem estruturada como a Cocamar.

Ao longo do ano, também, a cooperativa recebeu vários reconhecimentos importantes que denotam sua excelente governança corporativa e sustentabilidade financeira, bem como a capacidade de buscar soluções em inovação e qualidade, recursos humanos e responsabilidade social. Pelo terceiro ano

consecutivo, por exemplo, ela foi eleita pela Revista IstoÉ Dinheiro a melhor cooperativa agropecuária do Brasil.

O crescimento é fundamental para a perpetuação da Cocamar, haja vista sua presença em mercados altamente competitivos. Porém, tão importante quanto evoluir em números e conquistas é consolidar a participação das famílias dos cooperados em suas atividades, ampliando o envolvimento das esposas e também dos filhos e filhas, de maneira a somar esforços e fortalecer cada vez mais os seus negócios por meio de decisões tomadas em conjunto.

Em resumo, a Cocamar não apenas contribui de forma decisiva para com o desenvolvimento econômico das regiões onde atua e a evolução tecnológica dos cooperados para que aprimorem o gerenciamento e seus níveis de produtividade. A cooperativa está sempre levando informações do interesse e para o crescimento das mais de 19 mil famílias atualmente representadas em seu quadro social.

Vale frisar ainda que a Jornada do Cooperado, realizada pela cooperativa, visa prestar um atendimento de excelência, sendo que melhorias são implementadas a partir de pesquisas nas quais os cooperados são convidados a participar.

Portanto, seja participativo, valorize e fortaleça a cooperativa que, afinal, é a sua segunda casa



Divanir Higino, presidente da Cocamar



O crescimento é fundamental para a perpetuação da Cocamar, mas, tão importante quanto evoluir em números e conquistas é consolidar a participação das famílias dos cooperados em suas atividades

Altas produtividades no arenito e na terra roxa

Numa das áreas com apenas 17% a 20% de teor de argila, os Pedroni colhem praticamente o mesmo que em outra com 50% a 60% de teor de argila

Na última safra de soja, do ciclo 2022/23, o produtor Luiz Henrique Pedroni e seu filho Luiz Gustavo, de Cianorte (PR), alcançaram uma média de produtividade de 217 sacas por alqueire no Prêmio de Super Produtividade de Soja promovido pela Cocamar. A marca é respeitável, considerando que eles cultivam solos de transição do latossolo para o arenito, o que é desafiador. O Rally Cocamar de Produtividade esteve lá em outubro.

BRAQUIÁRIA - Numa das áreas com apenas 17% a 20% de teor de argila, ou seja, com menos fertilidade, os Pedroni colhem praticamente o mesmo que em outra com 50% a 60% de teor de argila. "Falando em soja, as médias não são muito diferentes, só umas quatro a cinco sacas a menos. Então eu posso dizer que estamos conseguindo uma produtividade igual, mas não é por acaso", diz Luiz Henrique. A família investe em um trabalho de manutenção de solo e cobertura, com seis anos de braquiária solteira, seguido de dois de aveia porque faltaram sementes de braquiária, e não há do que reclamar.

RESULTADO - A média de produtividade, à exceção apenas de 2021, que foi um ano extremamente seco, não tem baixado de 180 a 190 sacas por alqueire. "Se a gente pegar uma terra de areia, que é um custo mais baixo que a terra roxa, e fizer um trabalho bem-feito, dá resultado", assegura o produtor. Eles fizeram a opção de semear uma



Luiz Gustavo (o primeiro a partir da esquerda) e o pai Luiz Henrique (ao centro) com profissionais da Cocamar: boas médias não são por acaso

cultivar de ciclo longo, no dia 17 de setembro, sem visar o milho de inverno, uma vez que a mesma apresenta maior estabilidade de produção.

CLIMA AMENIZADO - "Se tem uma coisa que responde ao investimento é a agricultura", observa Luiz Henrique, citando que alguns produtores poderiam questionar: mas tem o problema do clima. "Sim, mas você pode se defender, e como é que se defende? Preparando o solo, fazendo a soja buscar umidade mais para baixo, fazendo um perfil de solo, com calagem e adubação corretos e uma cobertura adequada. Você não vai, é claro, resolver o problema do clima, mas vai minimizar por mais tempo esse problema, até vir a chuva". Fazendo isso, o produtor consegue, por mais tempo, manter uma planta saudável, que vai produzir mais.

TRABALHO DIFERENCIADO - Luiz Henrique explica também que eles não fazem tudo igual em todas as suas áreas: "eu procuro a melhor cultivar, a melhor forma de plantio e uma adubação diferente em cada solo. A cultivar é importante? É muito importante, mas você tem que utilizar essa tecnologia em solo adequado, que deve ser preparado para receber isso". E não se cansa de repetir: a base da produtividade se chama solo e o cuidado com ele, em termos de adubação, calagem e matéria orgânica. "A gente procura fazer o ciclo completo do solo para depois pensar em variedade", conclui.

SUCESSÃO - O filho dele, Luiz Gustavo, que se formou engenheiro agrônomo em 2017, conta representar a quarta geração de uma família de produtores rurais e, aos 11 anos, já sentindo que esse seria seu fu-

turo, começou a operar o maquinário. "Com 15 anos eu tinha autonomia para pilotar uma colheitadeira sozinho", lembra.

PIONEIRISMO - Segundo ele, a tradição de sua família na agricultura é uma escola, sendo geralmente uma das primeiras da região a introduzir novas tecnologias na lavoura. "Na safra passada (2022/23) tivemos um ótimo resultado que foi demonstrado na produtividade", comenta.

GRUPO MAIS - Os Pedroni são atendidos pelo Grupo Mais de consultoria agrônômica especializada da Cocamar, cujos serviços em Cianorte são prestados pelo engenheiro agrônomo Jancey Rodrigues. "Eles são produtores de referência, que seguem à risca tudo o que a gente passa de planejamento, na questão de correção de solo e adubação,

plântio, controle de ervas, pragas e doenças, e estão sempre buscando novas tecnologias. O que eles vêm alcançando em produtividade na comparação com outros produtores que plantam nas mesmas condições deles, os colocam em um patamar superior”, ressalta Jancey, completando: “a agricultura é muito dinâmica e vai evoluindo a cada ano. E quem não busca acompanhar isso, vai perdendo em rentabilidade”.

REGULAGEM - O gerente técnico Rafael Furlanetto, que acompanhou o Rally, cita que são comuns duas realidades de se-meadura na região: de um lado, em cima de palhada de milho; e, de outro, sobre palha de braquiária/aveia. “Se for semear em cima da palhada de milho, precisa ajustar a máquina, pois geralmente esse solo é mais compactado que o outro. Em solo com palhada de braquiária/aveia, devido a vários fatores,

o condicionamento para a semente é muito mais favorável do que numa área onde foi cultivado milho. Para ter boas produtividades, é preciso uma boa semente, pois de nada adianta comprar uma semente com bom vigor e germinação, se no momento de colocá-la no solo isto não for feito com capricho e qualidade. A cultura antecessora vai determinar o ajuste da máquina para ela fazer o melhor serviço”.

RALLY - O Rally Cocamar de Produtividade, em sua 9ª temporada, acompanha o ciclo da soja do pré-plantio à colheita, ouvindo os produtores, acompanhando seu dia a dia e valorizando as boas práticas agrícolas. A realização conta com o patrocínio da Basf, Sicredi Dexis, Fertilizantes Viridian, Nissan Bonsai Motors, Cocamar Máquinas, Texaco e Estratégia Ambiental, com o apoio da Unicampo, Aprosoja-PR e Cesb.

Produtores falam de seus desafios

Nos últimos três anos, em que os produtores cultivaram seis safras - três de verão e três de inverno - uma série de problemas e dificuldades reduziu drasticamente o resultado que esperavam ter com as lavouras. O Rally Cocamar de Produtividade esteve em Paiçandu, município vizinho a Maringá, onde conversou com alguns deles.

PROBLEMAS - Nos ciclos 2020/21 e 2021/22, depois da ocorrência de geadas, granizo e um intenso ataque da cigarrinha - uma das mais vorazes pragas da cultura do milho -, os agricultores, que já viviam a preocupação com o risco de faltar fertilizantes, assistiram a uma escalada dos custos de produção. Não bastasse, sofreram naquele segundo ano uma das piores secas de todos os tempos.

MAIS CARA - Em 2022/23, as safras de verão e inverno foram semeadas como as mais caras

da história, mas o clima ajudou e a soja e o milho produziram bem. O problema é que o mercado, tão generoso durante a pandemia, veio abaixo pressionado pelas supersafras e a recomposição dos estoques internacionais.

REALIDADE - O produtor José Iakestest, o Zinho, espelha bem a realidade vivida por muitos de seus colegas. Ele e seu sócio tiveram uma boa produtividade de soja, entre 150 e 160 sacas por alqueire (62 a 66 na medida em hectare), mas o ano que prometia compensar em parte as perdas dos dois anos anteriores, não correspondeu às expectativas.

COMERCIALIZAÇÃO - Zinho tinha contrato e vendeu uma pequena parte a R\$ 200 a saca, depois outra quantidade a R\$ 155 e, por fim, um lote a R\$ 122 a unidade. “Vendi só o necessário e ainda tenho um terço da produção guardada, esperando uma



Zinho (à direita) com o agrônomo Luís Moncalvo

boa oportunidade”, afirma. Já em relação ao milho colhido no inverno, cuja média ficou entre 220 e 260 sacas por alqueire (90

a 107 por hectare), ele vendeu a R\$ 42 e R\$ 43 a saca e garante: “fiquei no vermelho, nem deu para cobrir os custos”. ➡➡



9º Rally Cocamar de Produtividade





Dê um passo à frente com a Sicredi Dexis.

Impulsione seu agronegócio com a **segurança e expertise de quem acredita no campo.**

Seja para investir em maquinário, expansão ou custeio, oferecemos linhas de crédito sob medida para sua produção.

Nossos especialistas estão prontos para fazer a diferença no seu agronegócio!

Sicredi Dexis



ARMAZÉNS - Comercializar o mínimo possível de soja na esperança de ver o mercado reagir foi o que grande parte dos produtores fez neste ano. Por isso os armazéns permaneceram cheios ao longo dos meses, situação que até dificultou o recebimento da safra de milho de inverno. Zinho lamenta que as cotações da soja e do milho tenham caído tanto. A torcida, agora, é para que o tempo favoreça uma boa produtividade.

EM FRENTE - A exemplo dele, a

família Bologuese faz a semeadura na expectativa de que chova bem e os preços reajam. "Se Deus quiser e correr bem o clima, quem sabe a gente consegue uma boa colheita e os preços melhorem um pouco", afirma João Bologuese, ao lado do sobrinho José Adenilton Bianco. "É mais um desafio, vamos seguir em frente", diz. José cita que a família está iniciando uma safra de verão já preocupada também com o milho de inverno. "Este ano que era para gente ter ganhado dinheiro, não conseguimos".



João Bologuese, José Adenilton e o agrônomo Luís

"A palhada é a salvação da lavoura"

O Rally Cocamar de Produtividade foi para a estrada em direção a São Jorge do Ivaí, na região de Maringá. No caminho, já naquele município, a equipe parou para conversar com o Valdair, o popular Maisena, administrador da Fazenda de propriedade da cooperada Denise Felipe, onde a semeadura já estava bem adiantada.

PALHADA - Depois, seguiu com destino às terras do cooperado Arthur Baptistella, que se espalham por São Jorge, Ourizona e Presidente Castelo Branco. Arthur é assistido pelo engenheiro agrônomo Márcio Buffaliere, da unidade da Cocamar em São Jorge. O produtor fala com experiência: a palhada é essencial para viabilizar a lavoura em solos com menos teor de argila.

RECOMENDAÇÕES - "A gente segue todas as normas técnicas e recomendações da área técnica da Cocamar, faz uma análise de solo todo ano e a manutenção de tudo para não diminuir em nada a produtividade e tentar aumentar. E nesses solos mais arenosos, quando planta milho, planta

com braquiária, e no ano que não planta milho, entra com aveia", afirma.

PROTEÇÃO DO SOLO - Arthur explica que em região arenosa, se não tem palhada, a temperatura no nível do solo fica muito alta. E como o solo não tem capacidade de reter água, se não houver palhada, a pro-



Arthur é atendido pelo agrônomo Márcio



bilidade de perder uma lavoura é grande. "A palhada é essencial, temos que ano a ano desenvolver essa palhada para fazer uma proteção do solo e segurar um pouco de umidade"

BENEFÍCIOS - Um quarto das terras do produtor fica em solos arenosos e o restante em áreas com alto teor de argila. Na chamada terra roxa, o solo

é coberto com uma espessa camada de palha do consórcio milho e braquiária, prática que re-

tém umidade, cria condições favoráveis para o desenvolvimento da lavoura, controla e erosão e apresenta uma série de outros benefícios no subsolo com seu intenso enraizamento.

PRODUZIR MAIS - "Nós temos que aumentar a nossa produtividade para diluir custo. Fazendo isso, a gente consegue

ter um mínimo de rentabilidade para tocar o negócio. Se produzir menos, com os custos do jeito que estão, vai inviabilizar, então, tem que produzir mais pra poder viabilizar o negócio", acrescenta o cooperado.

INVESTIR - Segundo explica o engenheiro agrônomo Márcio Buffaliere, o produtor Arthur Baptistella vem buscando a cada ano, principalmente em solo com teor maior de areia, investir na palhada com braquiária ou aveia, sendo que nos solos mais argilosos ele trabalha com consórcio de milho e braquiária, sempre seguindo as orientações técnicas da Cocamar. ➡➡

Há 31 anos

realizando conexão dos profissionais UNICAMPO
com as demandas do Agronegócio Brasileiro

UNINDO FORÇAS NO CAMPO



+128
CLIENTES

+7mil
COOPERADOS



www.unicampo.coop.br



JUREMA ÁGUAS QUENTES

Viva a experiência única do maior paraíso
de águas termais do Sul do Brasil



Descubra
Jurema
Águas
Quentes

0800 44 3131 | juremaaguasquentes.com.br



Cooperado espera ano desafiador, mas produtivo

O município de Araçongas foi o destino do Rally Cocamar de Produtividade onde, no dia 19/10, grande parte das áreas esperavam para ser semeadas e já havia lavouras em germinação e desenvolvimento. Acompanhados do agrônomo Roverson Flach, da unidade local da Cocamar, a equipe foi até a propriedade do produtor Dércio Nogueira Santos, que cultiva soja, milho e trigo. Ele só esperava a chuva dar um tempo, o solo secar, para entrar novamente com as plantadeiras.

ANO DIFÍCIL - Dércio, a esposa Maria Alzira, a filha Carina, que é agrônoma, e o filho André, tocam 200 alqueires, entre terras próprias e arrendadas, cada qual na sua função. Segundo o produtor, 2023 foi um ano difícil, de insumos caros e com os preços dos principais produtos agrícolas em forte queda.

PRODUÇÃO RAZOÁVEL - "Um ano complicado para o nosso lado, por essa questão dos preços. Eles estavam lá em cima, os

custos acompanharam, mas os preços voltaram para traz e os insumos nem tanto. Então, vai ser mais difícil as contas fecharem". Mesmo assim, ele conta que está mantendo a programação dos outros anos, sem reduzir os investimentos. "Graças a Deus a gente tem uma produção razoável".

DESAFIO MAIOR - Por arrendar a maior parte das terras que cultiva, o desafio é ainda maior. "Quando a área é própria, a renda acaba ficando toda para você. Mas como a gente não possui muitas terras, precisa optar pelo arrendamento também". Tecnificado, Dércio é reconhecido pelo profissionalismo e por suas boas médias de produtividade. E todo o seu maquinário é John Deere: "uma marca boa, que a gente confia, então é nossa parceira também".

DIFERENCIADO - Para o agrônomo Roverson Flach, o produtor Dércio é diferenciado na sua região, por suas boas médias, os cuidados e a estrutura que pos-



O produtor Dércio com o agrônomo Roverson

sui. "É caprichoso, produz bem e tem equipamentos bons, que ajudam nessa agilidade do plantio e na colheita também".

TUDO BEM - Roverson comenta que os produtores do município aceleraram o plantio e tudo corre dentro da normalidade. "Esse ano o plantio avançou até um pouco mais em relação aos outros anos, com as boas expectativas de chuva, está correndo tudo bem, as chuvas estão bem distribuídas e a

soja vai emergindo bem também".

ATENÇÃO - A umidade, claro, é necessária, mas se for demais, pode trazer problemas. "Essa umidade está sendo bastante favorável no plantio da soja, mas diante da perspectiva de bastante chuva, como aconteceu no ano passado, o produtor precisa ficar atento em relação a um bom uso de fungicidas para não ter preocupação com a ferrugem no final".

Visita ao Centro de Equoterapia em Astorga

"Menina dos olhos" da Sociedade Rural de Astorga (PR), o Centro de Equoterapia e Escola de Equitação "Esperança Passo a Passo", mantida em parceria com a Prefeitura, chama atenção pelo trabalho que oferece gratuitamente há sete anos e os resultados obtidos junto a 70 alunos ora em atendimento do município e região, a grande maioria crianças com algum tipo de deficiência. Passando recentemente pela cidade, a equipe do Rally Cocamar de Produtividade foi conhecer.

RECONHECIDA - Prática reconhecida pelo Conselho Federal de Medicina (CFM) e o Conselho Federal de Fisioterapia e Terapia Ocupacional (Coffito), a equoterapia (terapia com cavalos) tem, comprovadamente, eficácia no desenvolvimento físico e intelectual de crianças e adultos. A cada dia, de segunda a sexta-feira, 15 deles participam de sessões com os animais, que duram 30 minutos, em um espaço da Sociedade Rural construído especialmente para essa finalidade.



São atendidos 70 alunos

BALNEÁRIO CAMBORIÚ

HYDE

ATLÂNTICA 4312

FRENTE MAR



EMBRAED
EMPREENDIMENTOS

CENTRAL DE VENDAS MARINGÁ
Avenida São Paulo, 2394, Vila Bosque
44 3046-8700



REG. INC.: R3-63210 | 2º O.R.I. BC-SC

RALLY COCAMAR

MELHORA - Em apenas três meses, Laura, de sete anos, está tendo uma melhora significativa, segundo afirma sua mãe, Joana Monique Souza. Portadora de epilepsia e diagnosticada com autismo, a menina sentiu muito a perda da bisavó e recomendaram que fosse encaminhada ao Centro. Conforme Joana, além de uma evolução na parte cognitiva, ela melhorou o equilíbrio e o controle motor. "Minha filha conta os dias para chegar a hora de vir ao Centro, ela fica muito feliz", observa.

EQUIPE - Marcel Casacchi, diretor da Sociedade Rural e responsável pelo Centro, conta que a estrutura existe há sete anos e possui uma equipe especializada em equoterapia, formada por fisioterapeuta, psicólogo e fonoaudiólogo.

AMPLIAÇÃO - Diante da demanda e dos resultados alcançados, a Sociedade Rural planeja ampliar os serviços, informa Ca-

sacchi, tendo com o objetivo a construção de mais duas alas: uma para comportar a Sala Sensorial, com foco na psicologia, e outra para hidroterapia. "Nosso sonho é que o projeto avance para um atendimento multidisciplinar, triplicando o número de crianças - 70 para cada qual. A construção depende, principalmente, do apoio financeiro de empresas que se interessem em ser parceiras no empreendimento.

QUEBRAR BARREIRAS - "O cavalo é capaz de quebrar muitas barreiras nessa relação com as crianças e isso ajuda muito no desenvolvimento delas", diz o diretor, acrescentando que o resultado nem sempre é o mesmo quando elas são tratadas em uma clínica fechada. "O sorriso de uma criança, sua evolução física e mental, é o que mais nos estimula", pontua.

BENEFÍCIOS - "A gente une aqui, ao ambiente aberto, o estímulo



O pessoal do Centro de Equoterapia com o gerente da unidade da Cocamar, José Conti

proporcionado pelo animal", reforça a fisioterapeuta e instrutora do Centro, Giulia Balatotti Cassani, salientando: na equoterapia são trabalhados todos os métodos terapêuticos de uma forma agradável, em que a criança se solta e, entre outros benefícios, adquire mais autoconfiança, coordenação motora e equilíbrio, o que melhora o seu relacionamento social e até mesmo no ambiente escolar. O

tratamento demora de um a dois anos a partir das necessidades que os alunos apresentam em uma avaliação.

ATENDIMENTO - O Centro de Equoterapia atende no município de Astorga alunos encaminhados pela Apae e Secretarias Municipais de Saúde e Educação, além das Apae de Sabáudia e Iguaraçu que, por sua vez, abrangem vários municípios.

Grupo Mais ajuda produtor a superar gargalos

Em Cambé, no dia 19/10, o Rally Cocamar de Produtividade visitou o produtor Ademir Inocente, que é médico, e estava em companhia de seu filho Eduardo, engenheiro agrônomo. Eles cultivam 175 alqueires (423,5 hectares) e se destacam pela boa produtividade, ao redor de 160 sacas em média (66 sacas/hectare), 20% a mais que a média do município.

CONSULTORIA - A família se sobressai também pelos cuidados que têm com o solo, todo protegido pela cobertura de palha que resulta do consórcio de milho e braquiária no inverno. Embora já fossem atendidos tecnicamente pelo engenheiro agrônomo Gustavo Martins, da Cocamar, eles passaram a contar a partir deste ano com a consultoria especializada prestada pelo Grupo Mais, da própria cooperativa. O objetivo é avançar ainda mais tecnicamente e explorar todo o

potencial produtivo das lavouras.

TECNIFICADO - "É para auxiliar mais na correção do solo, no próprio plantio e no desenvolvimento da lavoura", explica o produtor Ademir, frisando que com a queda dos preços e as margens mais apertadas, o investimento em tecnologia para ter mais produtividade, é o que faz a diferença. "Não dá para tirar o pé, apesar de tudo, tem que firmar o pé e produzir mais, não há outro caminho, tem que ser o mais tecnificado possível", pontua.

MAIOR RENTABILIDADE - "O produtor que entrou para a agricultura de precisão, que tem as imagens de suas áreas, mapa de colheita, que faz as coletas de solo georreferenciadas, consegue identificar os gargalos dentro da propriedade em relação à fertilidade, compactação, nematoides e procura otimizar os insumos", afirma o agrônomo Osmar Bu-



Equipe da Cocamar com o produtor e seu filho

ratto, do Grupo Mais, acrescentando que o objetivo, em resumo, é aumentar a rentabilidade dentro do sistema de produção.

GARGALOS - O trabalho de consultoria que o Grupo Mais presta ao produtor, complementa a assistência oferecida pelo engenheiro agrônomo Gustavo Martins. "A consultoria ajuda a ver os gargalos que tem na propriedade e a aumentar a produtividade dentro dos talhões", observa Gustavo, salientando que se hoje em dia não é mais possível au-

mentar a área, é indispensável elevar a produtividade".

POTENCIAL - "A região apresenta um potencial muito produtivo e com um solo bem estruturado", ressalta o gerente da unidade de Cambé, Lucas Marchi. "Eu vejo que o desafio principal é a gente continuar a realização dos trabalhos na busca de tecnologias para esses produtores, sempre visando a maior produtividade e, em consequência, a maior rentabilidade possível ao nosso cooperado", finaliza. ➡➡

Mobil Delvac™ Power a melhor opção para o seu maquinário produzir mais.

Testes reais comprovam:
Mobil Delvac™ Power é
a melhor oferta para os
produtores que procuram
proteção aliada à maior
produtividade.



Mobil Delvac™

curious;
No trânsito, escolha a vida.



Para saber mais,
aponte a câmera
do seu celular para
o QR Code ao lado.

Se tem movimento, tem Mobil™.

© 2023. Todos os direitos reservados a Cosan Lubrificantes e Especialidades S.A. (Moove). Proibida reprodução ou distribuição sem autorização. Todas as marcas utilizadas neste material são marcas ou marcas registradas da Exxon Mobil Corporation ou uma de suas subsidiárias, utilizadas por Cosan Lubrificantes e Especialidades S.A., ou uma de suas subsidiárias, sob licença. Outras marcas ou nomes de produtos utilizados neste material são de propriedade de seus respectivos donos.

arkeiro

NORTOX

Precisão e controle contra as daninhas.

Arkeiro Nortox é o **herbicida** com **formulação tripla** e de **amplio espectro** para o controle das plantas daninhas de difícil controle.

Princípios ativos:
FLUMIOXAZINA + IMAZETAPIR + CLORIMUROM-ETÍLICO

MODO DE AÇÃO
SISTÊMICO E
DE CONTATO

LONGO
RESIDUAL

ALTA EFICÁCIA
NA DESSECAÇÃO

Fórmula com
inibidores de
**ALS e
PROTOX**



nortox.com.br
/nortoxbrasil
@nortoxsa
/nortox-sa

ATENÇÃO ESTE PRODUTO É PERIGOSO À SAÚDE HUMANA, ANIMAL E AO MEIO AMBIENTE; USO AGRÍCOLA; VENDA SOB RECEITUÁRIO AGRÔNOMICO; CONSULTE SEMPRE UM AGRÔNOMO; INFORME-SE E REALIZE O MANEJO INTEGRADO DE PRAGAS; DESCARTE CORRETAMENTE AS EMBALAGENS E OS RESTOS DOS PRODUTOS; LEIA ATENTAMENTE E SIGA AS INSTRUÇÕES CONTIDAS NO RÓTULO, NA BULA E NA RECEITA; E UTILIZE OS EQUIPAMENTOS DE PROTEÇÃO INDIVIDUAL.

NORTOX

Cooperado precisa planejar seu controle de pragas

O cooperado que ainda não fez o seu planejamento para a prevenção de pragas nas culturas de soja e milho, tem ainda a oportunidade de agilizá-lo e, com isso, evitar atropelos de última hora. Foi essa, em resumo, a mensagem endereçada aos produtores que participaram de uma série de palestras sobre Manejo de Pragas no Sistema de Produção Soja/Milho (Safrá 2023/24) promovida pela Cocamar em parceria com a Syngenta, tendo como convidada a especialista em entomologia Dra. Jurema Fonseca Rattes.

ORIENTAÇÃO - A palestrante, que é professora da disciplina de Entomologia Agrícola e pesquisadora da Faculdade de Agronomia da Universidade de Rio Verde (Uni-RV) em Goiás, esteve dia 17/10 em Japurá e Astorga, e dia 18 em Sertãoópolis. Centenas de cooperados participaram da realização. Con-

forme explica o gerente técnico Rafael Furlanetto, que acompanhou as palestras, a iniciativa foi importante para orientar os produtores a finalizarem o seu planejamento para o controle de ocorrência de pragas nessas culturas, tendo em vista a perspectiva de uma safra com bastante umidade, conforme indicam os prognósticos meteorológicos.

EFICIÊNCIA - “É necessário, neste momento, que eles se reúnam com o agrônomo da sua unidade para definir as estratégias e a utilização dos produtos mais adequados visando a assegurar os melhores resultados”, enfatizou, completando que as margens apertadas do momento exigem que os produtores sejam cada vez mais eficientes na gestão de seus negócios no sentido de evitar perdas de produtividade com situações que podem ser prevenidas.



ALTO DESEMPENHO E FÁCIL MANUSEIO

A roçadeira STIHL FS 120 une eficiência e leveza em uma única ferramenta, tornando-se ideal para ser utilizada na agricultura, pecuária, fruticultura e manutenção de rodovias e praças. Versátil, permite a utilização de vários conjuntos de corte e possui sistema de filtro de ar de longa duração.

STIHL. 50 ANOS DE BRASIL.
A FORÇA PARA CONSTRUIR HISTÓRIAS.

 @STIHLBRASIL  @STIHL OFICIAL  @STIHLBRASIL

 STIHL BRASIL  STIHL BRASIL OFICIAL

[STIHL.COM.BR](https://www.stihl.com.br)

STIHL

50 ANOS
DE BRASIL

Melhor Cooperativa Agropecuária do Brasil

Cocamar é premiada pelo terceiro ano seguido entre das 1.000 melhores empresas do Brasil avaliadas pela Revista IstoÉ Dinheiro



No ano em que celebra seis décadas de uma história de crescimento e importantes conquistas, a Cocamar Cooperativa Agroindustrial tem mais um motivo para comemorar.

DESEMPENHO - Seu destacado desempenho no exercício 2022, quando alcançou um faturamento de R\$ 11,1 bilhões (15% maior que o do ano anterior) e avanços como a abertura de novas fronteiras regionais e o aumento de participação de mercado, garantiram à corporação pelo terceiro ano consecutivo o Prêmio de Melhor Cooperativa Agropecuária do Brasil, conforme ranking da Revista IstoÉ

Dinheiro, da Editora Três, que acaba de ser divulgado.

MELHORES - A Revista IstoÉ Dinheiro elabora todos os anos o ranking As Melhores da Dinheiro, já em sua 20ª edição, em que destaca as empresas campeãs em 22 setores. Para chegar às vencedoras, a publicação analisou os resultados das 1.000 melhores empresas do Brasil reconhecidas pela capacidade de buscar soluções em inovação e qualidade, recursos humanos, responsabilidade social, governança corporativa e sustentabilidade financeira.

ANO DESAFIADOR - "Tivemos em 2022 um ano muito desafia-

dor e de grandes incertezas, principalmente devido a forte quebra de safra e ainda os reflexos da pandemia na questão logística, mas, com a confiança de nossos milhares de cooperados e ao profissionalismo de uma equipe altamente qualificada, conseguimos avançar", comenta o presidente executivo Divanir Higino, completando: "Ficamos muito honrados e felizes pelo reconhecimento, pelo terceiro ano seguido, de melhor cooperativa do Brasil".

PREMIAÇÕES - Nos últimos anos a Cocamar tem sido agraciada com várias outras premiações de destaque, que ressaltam, por exemplo, a qualidade de sua

gestão e a reconhecem como uma das melhores organizações para se trabalhar, conforme levantamento da Great Place To Work (GPTW), que reflete o sentimento de seus colaboradores.

ESTRUTURA - Fundada em 1963 e com mais de 19 mil cooperados produtores de soja, milho, trigo, café e laranja e que se dedicam também à pecuária de corte, a Cocamar Cooperativa Agroindustrial, sediada em Maringá (PR), onde está localizado seu parque industrial, possui uma rede de 113 unidades de atendimento distribuídas pelos estados do Paraná, São Paulo, Mato Grosso do Sul, Mato Grosso e Goiás.

Entre as vencedoras do GPTW

Mais uma vez, confirmando as primeiras colocações obtidas nos últimos anos, a Cocamar está entre as grandes vencedoras do Great Place to Work (GPTW) 2023. A 14ª edição do ranking no estado foi divulgada durante solenidade dia 9/10, no Viasoft Experience em Curitiba e contou com o apoio, entre outros, da Associação Brasileira de Recursos Humanos (ABRH-PR)

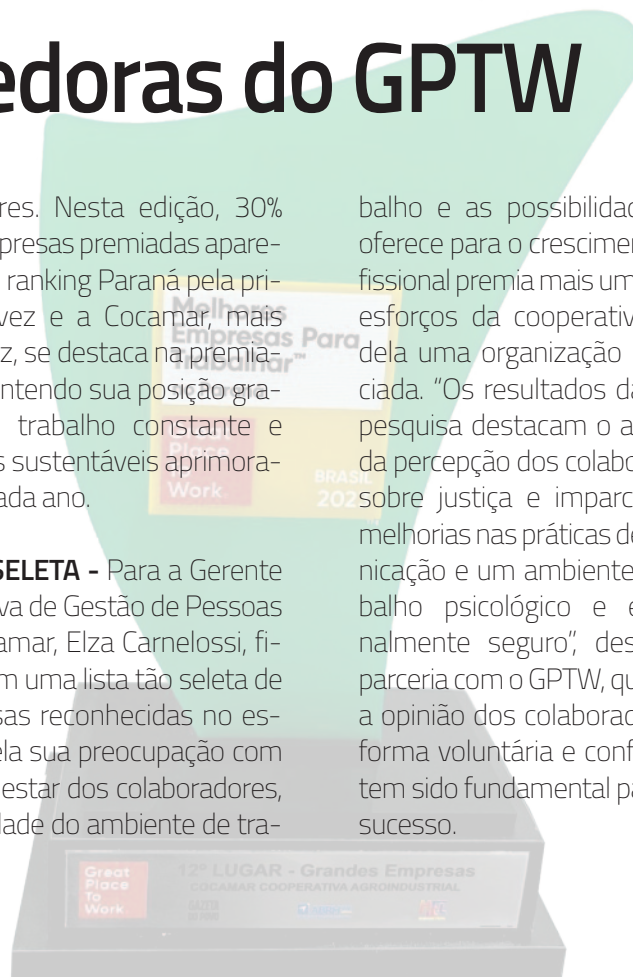
RANKING - Com o recorde de inscrições, este ano, 125 empresas foram reconhecidas pelo GPTW Paraná, impactando aproximadamente 300 mil cola-

boradores. Nesta edição, 30% das empresas premiadas aparecem no ranking Paraná pela primeira vez e a Cocamar, mais uma vez, se destaca na premiação mantendo sua posição graças ao trabalho constante e práticas sustentáveis aprimoradas a cada ano.

LISTA SELETA - Para a Gerente Executiva de Gestão de Pessoas da Cocamar, Elza Carnellosi, figurar em uma lista tão seleta de empresas reconhecidas no estado pela sua preocupação com o bem-estar dos colaboradores, a qualidade do ambiente de tra-

balho e as possibilidades que oferece para o crescimento profissional premia mais uma vez os esforços da cooperativa e faz dela uma organização diferenciada. "Os resultados da última pesquisa destacam o aumento da percepção dos colaboradores sobre justiça e imparcialidade, melhorias nas práticas de comunicação e um ambiente de trabalho psicológico e emocionalmente seguro", destaca. A parceria com o GPTW, que coleta a opinião dos colaboradores de forma voluntária e confidencial, tem sido fundamental para esse sucesso.

PRINCÍPIOS - Segundo Hilgo Gonçalves, embaixador do GPTW no Brasil e sócio-diretor regional do Paraná e do interior de São Paulo, existem princípios comuns presentes nas organizações que alcançam essa posição. "Elas costumam valorizar seus colaboradores, colocando-os no centro da companhia e promovendo um ambiente de respeito, confiança e colaboração; investem no desenvolvimento profissional de seus funcionários e oferecem benefícios que vão além do salário, incluindo programas de bem-estar, flexibilidade no trabalho e oportunidades de crescimento", comenta.



DIVERSÃO E AVENTURA NO Salto Bandeirantes



**DIÁRIAS DE MEIO DE SEMANA COM
DESCONTO DE ATÉ 30% A PARTIR DE TRÊS DIÁRIAS**

**Viva uma experiência única e
inesquecível na fazenda com a sua família!**

Sinta o contato direto com a natureza, divirta-se em nossa piscina aquecida, cachoeiras, trilhas, fazendinha e muito mais.



ALIMENTAÇÃO

Café da manhã,
almoço e jantar



HOSPEDAGEM

Para 02 adultos
+ 02 crianças
de até 10 anos



Confira nossos pacotes temáticos:



Reserve a diversão para o seu mês de Novembro no Salto Bandeirantes, o melhor e mais completo Hotel da região.

RESERVE JÁ

 (44) 98846-4106 / (44) 3247-3295

 Salto Bandeirantes  salto.bandeirantes

Rod. PR 317 - KM 47 | Santa Fé - PR

 **Salto Bandeirantes**
HOTEL FAZENDA / ESTAÇÃO DE LAZER

www.saltobandeirantes.com.br

Carnes Cocamar são apresentadas ao público

No Aberto do Maringá Golf Club, os cortes foram preparados e servidos durante o almoço e ficaram disponíveis para comercialização

A 22ª edição do Aberto do Maringá Golf Club, realizado dias 28 e 29/10, no Alphaville Maringá, com o patrocínio da Cocamar, foi também uma oportunidade para apresentação ao público da linha de carnes especiais da cooperativa.

LANÇAMENTO - Para isso, cortes foram preparados e servidos durante o almoço em uma cozinha coordenada pelo chef Vinícius Pires Martins, que protagoniza a campanha publicitária

de lançamento desses novos itens do varejo.

COMERCIALIZAÇÃO - Ao mesmo tempo, embalados com a marca Cocamar, os produtos ficaram disponíveis para comercialização nas três versões em que são apresentados ao mercado: Prime (obtidos de novilhas angus), Dia a dia (novilhos precoces) e Precoce (de novilhas nelore e bois angus).

SELECIONADOS - A Cocamar oferece como diferenciais para a



carne o fato de participar diretamente da originação de animais precoces (abatidos com 18 a 24 meses), que apresentam maciez e mais sabor ao produto. A própria cooperativa fornece assistência técnica especializada e nutrição, adquirindo para o abate animais selecionados que atendem a uma série de requisitos.

CORTES - Entre os cortes, estão short ribe (corte especial de acém, com mais marmoreio); assado de tiras e chuck beef (outras versões de cortes especiais de acém); entrecôte (com mais marmoreio, indicado para grelha), os

chamados peixinho (uma carne mais magra) e raquete (corte especial da paleta, com maior teor de gordura), e as não menos nobres picanha, maminha, fraldinha e contra-filé (chourizo).



Campanha de Vendas de Insumos Pecuários

A Campanha de Vendas de Produtos Pecuários promovida pela Cocamar tradicionalmente entre os meses de outubro e novembro é a mais tradicional da cooperativa, em que os pecuaristas se habituaram a esperar na certeza de que vão fazer bons negócios. "É o momento em que eles garantem os insumos de qualidade, na cooperativa, para o período de verão", comenta o gerente comercial de Insumos, Lucas Colabone Siqueira. A edição 2023 da

campanha iniciou dia 1/11 e terá a duração de três semanas.

PRODUTOS - Segundo o gerente, os principais produtos ofertados são os do leque de nutrição animal, fabricados pela própria Cocamar, como rações e suplementos minerais. "Temos uma completa linha de rações animais para bovinos de corte, leite, aves, suínos, ovinos, equinos, peixes e cães. Com matéria-prima de alta qualidade produ-

zida por nossos cooperados, e modernas tecnologias na fabricação, garantimos produtos que atendem às necessidades do campo e levam rentabilidade para o produtor".

CAMPANHA - O gerente destacou também que, como é praxe, toda a listagem de produtos pecuários entra na campanha, entre eles medicamentos veterinários, sementes de pastagem e madeiras para cercamento.

PREÇOS COMPETITIVOS - Com uma presença cada vez mais importante no segmento da pecuária, a Cocamar mobiliza a sua rede de 113 lojas distribuídas pelos estados do Paraná, São Paulo, Mato Grosso do Sul, Mato Grosso e Goiás, para a campanha, que terá a duração de duas semanas e, além de preços competitivos, vai oferecer descontos por pontualidade e prazos especiais.

Nova fábrica Viter: uma grande novidade ainda em 2023!



A fábrica terá sua produção voltada para Calcário ITAÚ Fyller e Optmix, uma mistura de Calcário ITAÚ fyller com gesso agrícola. Esses produtos são conhecidos pela qualidade e pela alta eficiência na correção e nutrição dos solos brasileiros.

Essa nova unidade, a nona fábrica Viter, vem para somar na qualidade de atendimento e distribuição da marca. Sempre mantendo os mais altos critérios dos seus produtos aliado a uma prestação de serviço eficiente para apoiar os produtores de todo o Brasil.

A nova fábrica reforça a presença da Viter no agronegócio e oferece ainda mais apoio ao produtor rural.

CALCÁRIO
ITAÚ



optmix



Fale com um consultor Viter
para saber mais: viteragro.com.br

Acesse nossas redes sociais:



@viteragro

Cocamar prestigia homenagem a Bartz em Rolândia

Produtor foi precursor do sistema de plantio direto no Brasil, que deu início há 51 anos a uma nova revolução verde baseada na sustentabilidade

No dia 23/10, em que foi comemorado o Dia Nacional do Plantio Direto, o município de Rolândia – no norte do Paraná – prestou uma homenagem ao precursor do sistema de plantio direto no Brasil, o produtor Herbert Arnold Bartz (1937-2021).

PARTICIPAÇÃO - Realizado no Museu Municipal de Rolândia, com a presença de várias autoridades, entre as quais o secretário estadual de Agricultura e do Abastecimento, Norberto Ortigara, o evento contou com a participação da Cocamar Cooperativa Agroindustrial, representada pelo seu superintendente de Relação com o Cooperado,

Leandro Cezar Teixeira, o gerente regional de negócios, Nilton César Martins, o gerente executivo técnico Renato Watanabe e o gerente de unidade local da cooperativa, Itamar Ansileiro.

HOMENAGEM - Durante a solenidade foi inaugurado um busto em homenagem a Bartz, considerado um dos nomes mais importantes da história da agricultura brasileira, uma vez que por meio de sua iniciativa o Brasil deu início em 1972 – portanto há 51 anos – a uma nova revolução verde baseada na sustentabilidade, sem revolvimento do solo, manutenção dos restos culturais da safra anterior e em rotação de culturas. Com isso, ele conseguiu resultados positivos



que logo apareceram na produtividade da soja, na conservação do solo – minimizando o risco de erosão, um dos graves problemas da época – e economia com menos uso de maquinários.

BENEFÍCIOS - Da desconfiança inicial, a propriedade de Bartz começou a receber a visita de produtores que percebiam os benefícios do plantio direto. Não demorou muito para que o sistema ganhasse adeptos e, ao longo das décadas, se espalhasse pelo Brasil e países da América do Sul, fazendo de seu introdutor uma personalidade

respeitada país afora e em nível internacional.

PLANTIO DIRETO - De acordo com a Federação Brasileira do Plantio Direto na Palha, o sistema de plantio direto soma atualmente 36 milhões de hectares no país e pode sequestrar até 56 milhões de toneladas de CO² equivalente. O objetivo da entidade é que este sistema alcance 75% da área plantada no país até 2030. O Plantio Direto é uma das metas do Plano ABC+ para promover a redução das emissões dos gases de efeito estufa.

Mais duas entidades são beneficiadas

A APAE de Nova Andradina e o Lar dos Velinhos de Maringá receberam os sistemas doados pelos cooperados

Nos dias 24 e 27/10, respectivamente, a Apae de Nova Andradina (MS) e o Lar dos Velinhos de Maringá (PR) receberam oficialmente sistemas de energia solar doados pelos cooperados da Cocamar. Intitulada "A Solidariedade é a nossa energia", a iniciativa contempla neste ano 17 instituições dos estados do Paraná, São Paulo e Mato Grosso do Sul, das quais Nova Andradina foi a 11ª a contar com um sistema.

NOVA ANDRADINA - Na cidade sul-matogrossense, representantes da Cocamar foram recebidos pelo presidente da Apae, Ananias Loyer, a diretora social Ida Mercês do Nascimento, a diretora escolar Rosângela de Souza Lima, equipe de colaboradores e alunos. Prestigiaram o evento, também, a secretária municipal de Educação, Giuliana Masculi Pokrywiecki, a secretária municipal de Cidadania e Assistência Social, Delma Prado Cavalcante, e os cooperados Pedro Honaiser, Ademar Capuci e Antônio Alves dos Santos.

ECONOMIA - De acordo com a

gerente administrativa Dayane Pacheco, a instituição fundada em 1981 atende a aproximadamente 300 alunos de zero a 64 anos e conta com 96 profissionais. Segundo ela, o sistema doado vai permitir que as despesas mensais com energia elétrica tenham uma expressiva redução. "A folha salarial é o que mais pesa e a economia com energia vai nos ajudar bastante", diz Dayane, enfatizando que a Apae depende do repasse de recursos do governo federal, do estado e do município, bem como do apoio de empresas locais e da comunidade.

ORGULHO - O gerente Wagner Carvalho, da unidade da Cocamar em Nova Andradina, falou de seu orgulho "em trabalhar numa empresa que apoia instituições como a Apae", agradecendo aos cooperados "pela confiança que possibilita a realização de projetos como esse".

EM MARINGÁ - "O que para nós era um sonho distante, foi realizado graças à generosidade dos cooperados da Cocamar". Com essa frase, a diretora do Lar dos Velinhos de Maringá, irmã Maria



Lar dos Velinhos de Maringá: sonho realizado

Aparecida da Silva, resumiu a importância da doação feita pelos produtores ligados à cooperativa. O Lar, que começou suas atividades em 1966, é administrado pela Congregação das Irmãs da Imaculada Conceição e atende atualmente cerca de 50 residentes.

COMUNIDADE - Do evento de entrega participaram, entre outros, o vice-presidente de Negócios da cooperativa, José Cícero Aderaldo, e os integrantes do Conselho de Administração, Anderson Rufato e Cleber Veroneze. Segundo Aderaldo, "a cooperativa é uma empresa que tem como objetivo promover o desenvolvimento econômico da região onde está inserida, mas também se preocupa com a comunidade", salientando ainda que o sistema doado e já em funcionamento vai assegurar à enti-

dade uma economia de recursos duradoura.

DIFERENÇA - Também presente, a secretária de Assistência Social de Maringá, Sandra Jacovós, elogiou a iniciativa, "que vai fazer a diferença para as entidades e permitir que os recursos economizados sejam direcionados ao fortalecimento de suas atividades".

DESAFIO - Segundo a diretora de Lar dos Velinhos, o sistema doado chega num momento em que a instituição enfrenta o desafio de adequar a ala dos residentes acamados e da cozinha. A busca por recursos é uma constante e parte advém de promoções e da locação do salão social para festas. A equipe de colaboradores é formada por 43 profissionais e os gastos com energia elétrica variam entre R\$ 5,5 mil e R\$ 6 mil mensais.



APAE de Nova Andradina: expressiva redução nas despesas

Práticas sustentáveis na frota Cocamar

Além dos benefícios ambientais, o estudo prevê uma redução de 4% nos gastos com combustível e não será preciso comprar CBios

Toda a frota leve da Transcocamar - empresa de transportes rodoviários da Cocamar Cooperativa Agroindustrial - composta por cerca de 500 veículos, passou a rodar a partir de setembro utilizando exclusivamente etanol como combustível.

PACTO GLOBAL - Com isso, a cooperativa, que integra o Pacto Global para o Desenvolvimento Sustentável da Organização das Nações Unidas (ONU), reduz a emissão de poluentes - e a pegada de carbono - por meio da utilização de um combustível de fonte renovável. Atende, assim, a seis ODS (Objetivos do Desenvolvimento Sustentável): 2) Fome Zero e Agricultura Sustentável; 7) Energia Limpa e Acessível; 9) Indústria, Inovação e Infraestrutura; 12) Consumo e Produção Responsáveis; 13) Ação Contra a Mudança Global do Clima; 15) Vida e Ecossistemas Terrestres.

ETANOL - Além da conscientização dos condutores e gestores, a migração para esse tipo de combustível é ressaltada com um adesivo fixado na tampa do tanque de combustível de todos os veículos, indicando o uso de 100% etanol.

ESTRATÉGIA - O superintendente de Operações, Osmar Liberato, explica tratar-se de uma mudança estratégica com impacto na redução de CO² e que contribui para fomentar a ativi-

dade no campo, gerando postos de trabalho e outros benefícios na cadeia da cana-de-açúcar em seus diversos processos.

IMPACTOS - Para fazer os cálculos e a avaliação dos impactos, o gerente executivo de Logística Integrada, Ezequiel Scopel, detalha que foram utilizados princípios da GHG Protocol, uma metodologia compatível com as normas ISO, acompanhando diversos indicadores ao longo de dois anos, em especial os impactos tanto em consumo de combustível quanto em emissão, até chegar aos números finais das melhorias para a natureza e a biodiversidade, a partir da mudança do tipo de combustível.

GESTÃO - O executivo cita, ainda, que os veículos são permanentemente monitorados e rastreados, por vídeo telemetria e reconhecimento facial, sendo seu abastecimento efetuado por meio de ferramentas de gestão de combustível. "Com a migração para o etanol, estima-se uma redução anual de mais de 1,2 mil toneladas de CO² na atmosfera, considerando que os veículos rodam por ano entre 9,5 e 10 milhões de quilômetros", acrescenta Scopel.

REDUÇÃO - Além dos benefícios ambientais, o estudo prevê uma redução de 4% nos gastos com combustível e não será preciso comprar CBios (Créditos de Descarbonização por Biocombustíveis), uma moeda co-



Migração para etanol é ressaltada com um adesivo fixado na tampa do tanque de combustível

mun de compensação das emissões, utilizada no mercado de crédito de carbono.

CARBONO NEUTRO - A gerente de responsabilidade socioambiental Natália Cavalini Paganini, resalta que está em anda-

mento na cooperativa a realização do inventário de emissões de GEE (Gases de Efeito Estufa) e essa ação faz a Cocamar "largar na frente" em relação às compensações necessárias para ser uma empresa carbono neutro.

Colaboradores comemoram em jantar

Participaram da festa os trabalhadores do parque industrial, Administração Central, unidades de apoio e demais estruturas da Cocamar

Colaboradores do parque industrial, Administração Central, unidades de apoio e demais estruturas da Cocamar localizadas em Maringá, foram divididos em dois grupos para participar de um jantar dias 31/10 e 1º/11, comemorativo aos 60 anos de fundação da cooperativa. Recebidos pela equipe de gestores, brindaram a data com champanhe, cantaram "parabéns" e foram saudados pelo presidente do Conselho de

Administração, Luiz Lourenço, pelo presidente executivo Divanir Higino e o vice-presidente de Negócios, José Cícero Aderaldo.

HISTÓRIA - Lourenço, que foi admitido como funcionário em 1972, passou a diretor em 1979 e assumiu a presidência executiva em 1989, resgatou um pouco da história da Cocamar, ressaltando o pioneirismo da cooperativa em vários empreendimentos, sobretudo na área industrial. Ele lembrou que a cafei-

cultura já decadente nos anos 1970 deu lugar às lavouras mecanizadas de grãos, enfatizando que o cooperado é o dono da organização. "É para ele que todos nós trabalhamos e temos que fazer o melhor".

MELHOR MOMENTO - O presidente executivo Divanir Higino comentou que "a Cocamar vive o melhor momento de sua história", tendo adotado a partir de 2014 uma gestão profissional e conquistado importantes reconhecimentos, como o de melhor cooperativa agropecuária do Brasil pelo terceiro ano consecutivo em 2023, além de ser uma presença frequente nas listas das melhores empresas para se

trabalhar no Paraná, como a do Prêmio Great Place to Work (GPTW).


IMPULSO - Por sua vez, José Cícero Aderaldo destacou a importância do agronegócio para a economia do país, o impulso dado pela China ao setor e lembrou que "outras Chinas" devem surgir nos próximos anos, referindo-se a países em crescimento que podem incrementar suas importações de alimentos do Brasil, como Índia e Indonésia. "Em dez anos, a Cocamar ficou cinco vezes maior", destacou, citando que em 2013 o faturamento foi de R\$ 2,8 bilhões e a previsão para este ano é fechar com R\$ 13 bilhões.



A **GTOP-GBR** oferece o melhor custo-benefício, entregando **desempenho** e **confiabilidade** nos segmentos agrícola, industrial e automotivo.

É mais que top,
é **GTOP-GBR**.

**GTOP
GBR**

 /gtopgbr
 /gtopgbr
 www.GTOPGBR.com.br



Cocamar recebe placa da Sicredi Dexis

Dia 18/10, Luiz Lourenço, presidente do Conselho de Administração da Cocamar, em companhia de Divanir Higino, presidente executivo, e José Cícero Aderaldo, vice-presidente executivo, receberam uma placa da Sicredi Dexis a propósito da comemoração dos 60 anos da cooperativa, entregue pelo seu presidente Wellington Ferreira e o gerente geral da agência Cocamar, Valter Camilo. "Recebemos com muita

alegria, uma vez que a caminhada de ambas as cooperativas se cruza ao longo da história, atuando em intercooperação, fortalecendo o cooperativismo regional e promovendo o desenvolvimento sustentável da sociedade", frisou Lourenço. "Uma parceria que começou dentro da Cocamar e se tornou uma forte relação de amizade", destacou Ferreira. A placa traz alguns dos primeiros registros fotográficos



da cooperativa de crédito Credi-
mar, fundada pela Cocamar em
1985 e que seria o embrião da

atual Sicredi Dexis, uma das
maiores e mais bem-sucedidas
em seu segmento no país.



Nos dias 19 e 20 de setembro, a
unidade da Cocamar em Campo

Grande (MS) sediou um treina-
mento da equipe técnica, geren-

Unidades do MS e GO se reúnem

tes e supervisores administrati-
vos das estruturas dos estados
do Mato Grosso do Sul e Goiás,
coordenado pelos departamen-
tos técnico, comercial de insu-
mos e gerência regional. O pri-
meiro dia, com foco na linha de
produtos Viridian, da Cocamar,
compreendeu capacitação téc-
nica sobre nutrição de plantas de
soja para altos rendimentos,
com o Prof. Dr. Tadeu Inoue, da

Universidade Estadual de Ma-
ringá; e manejo de doenças da
cultura da soja com o pesquis-
ador Dr. Lucas Fantin, da Funda-
ção Chapadão, de Chapadão do
Sul (MS), sendo que nessa última
a empresa IHARA foi parceira da
Cocamar. O segundo dia foi dedi-
cado à normatização das opera-
ções das unidades e à forma-
lização da parceria com a empresa
Timac Agro para os estados.

Aula sobre cooperação

O Colégio Objetivo de Maringá recebeu dia 16/10 o historiador André Luiz Botelho Eugênio, que integra a equipe do Acervo Cocamar, para uma apresentação a um grupo de alunos dos primeiros anos da educação infantil, sobre a importância da cooperação e os benefícios proporcionados por essa prática. André fez uma síntese da história do movimento cooperativista surgido em 1844 em Rochdale, na Inglaterra, logo após a Revolução Industrial, traçando um paralelo com a atual realidade e a força do cooperativismo em Maringá, cidade que é reconhecida como a capital nacional do associativismo. A iniciativa se deu a propósito da Mostra do Conhecimento a ser promovida em breve por aquela instituição, que inclui uma exposição para a qual a Cocamar forneceu uma série de produtos que industrializa.



Visita dos dirigentes da Mobil

A Cocamar recebeu no dia 19/10, em Maringá (PR), a visita de dirigentes da Mobil Lubrificantes, uma das principais fornecedoras dessa linha de produtos (lubrificantes e graxas) para a cooperativa. Para estreitar ainda mais os laços comerciais, estiveram na Cocamar o presidente da Mobil na América do Sul, Gerson Francisco, o gerente geral Brasil, João Neiva, o gerente Brasil Agri, Thales Abidala, e o gerente Regional Sul, José Antônio. Os visitantes foram recebidos pelo superintendente de Negócios, Anderson Bertolleti, o gerente executivo comercial de Insumos, Geraldo Ganaza, e o gerente comercial, Clóvis Domingues. A Mobil é uma das principais parceiras da cooperativa na realização de eventos técnicos como o Safratec, com participação de destaque em exposições agropecuárias, onde apresenta sua linha de produtos, além de promover capacitações com balconistas e visitas constantes às unidades da cooperativa.

Sete anos de sucesso

O rápido crescimento e muitas conquistas importantes fazem da Cocamar Máquinas uma referência entre as concessionárias John Deere do país

De 10 de outubro de 2016, quando a Cocamar se tornou concessionária John Deere ao adquirir a Solomar em Maringá, até este dia 10 de outubro, sete anos terão se passado de uma história de rápido crescimento e muitas conquistas importantes que fazem da Cocamar Máquinas atualmente uma referência entre as concessionárias John Deere do país. A começar pelo faturamento: se naquela época o montante girava em torno de R\$ 120 milhões, a perspectiva para 2023 é chegar a R\$ 1 bilhão, tendo sido célere, igualmente, sua expansão horizontal.

LOJAS - Enquanto em 2016 a rede de lojas compreendia, além de Maringá, apenas outras duas cidades (Paranavaí, no noroeste, e São Pedro do Ivaí, no centro-norte, onde nesta última é mantida uma unidade express), o número atual é simplesmente o triplo.

CIDADES - Depois de São Jorge do Ivaí e Querência do Norte, ambas no noroeste, ganharem também um atendimento express, o avanço para o norte do estado se deu em 2019 com a aquisição da Horizon, na região de Londrina. Assim, a Cocamar Máquinas passou a contar com estruturas em



Cambé, Apucarana, Cornélio Procopio, Andirá e Ivaiporã (esta última no centro-norte).

QUALIDADE - Ter mais robustez, no entanto, nunca foi o bastante para a concessionária, segundo explica o superintendente Arquimedes Alexandrino. Tão importante quanto isso, salienta, é atender às exigências estabelecidas pela John Deere e prestar um atendimento de qualidade aos clientes.

NO CAMINHO CERTO - Nesse ponto, reconhecimentos em série obtidos nos últimos anos mostram que, efetivamente, a Cocamar Máquinas está no caminho certo. "Temos compromisso com a sustentabilidade, o presente e o futuro do agronegócio, com soluções tecnológicas, um time enga-

jado e uma visão alinhada com a John Deere", resume.

CLASSE MUNDIAL - Após ser distinguida com premiações de grande destaque como a CX Innovation, firmar-se como um caso de sucesso entre os concessionários do país, figurar entre as poucas corporações do setor no país a alcançarem a fase 4 de agricultura de precisão e estar no seletor grupo das melhores empresas para se trabalhar, a Cocamar Máquinas foi elevada recentemente ao patamar de Concessionário Classe Mundial.

EXCELÊNCIA - Essa conquista significa ter atendido os padrões de excelência exigidos pela companhia: "Receber essa classificação é estar totalmente adequado e inserido aos conceitos mundiais

da marca, o que garante padrão de qualidade em todo o processo de vendas, pós-vendas, distribuição, atendimento, governança, e em sua estrutura física", comentou o superintendente.

CONECTIVIDADE - Com a concessionária, a Cocamar impulsionou a agricultura de precisão em sua região. E o Centro de Soluções Conectadas (CSC) da Cocamar Máquinas monitora a operação de praticamente 1,5 mil máquinas, com mais de 90% de eventuais problemas sendo solucionados por atendimento remoto. "Temos muito a comemorar nesse aniversário de sete anos e, também, o desafio de manter nossas conquistas e avançar cada vez mais na satisfação dos nossos clientes", completa Alexandrino.



Visita dos executivos da John Deere Precision Upgrades

Objetivo é saber como a concessionária vem adaptando as tecnologias embarcadas nos maquinários e como a John Deere pode apoiar ainda mais os produtores

A Cocamar e sua concessionária Cocamar Máquinas receberam no dia 25/10 uma equipe da John Deere Precision Upgrades, dos Estados Unidos, cujos executivos atuam no desenvolvimento de tecnologias. Eles foram acompanhados pelo presidente da companhia no Brasil, Antônio Carrere, e lideranças. O grupo participou de reunião com o superintendente da concessionária, Arquimedes Alexandrino, o presidente do Conselho de Administração da Cocamar, Luiz Lourenço e o vice-presidente executivo José Cícero Aderaldo. O objetivo era saber como a concessionária vem adaptando as tecnologias embarcadas nos maquinários para o atendimento a produtores de sua região e entender de que forma a John Deere poderá apoiá-los ainda mais.

VISITA - Acompanhados pelos gestores da Cocamar Máquinas e por dirigentes e área técnica da Cocamar, os visitantes foram ao Sítio Floresta em Paranavaí, onde a família Mataruco se sobressai por possuir modernos maquinários John Deere e ser altamente tecnicizada e inovadora na cultura da mandioca. Mandiocultores desde 1985, foram os primeiros a utilizar piloto automático no cultivo dessa lavoura e no emprego de plantadeira com tecnologia de desligamento de linhas Row-Command para as operações de reforma das áreas de mandioca com soja. Lançam mão do projeto de plantio de mandioca com tratores operando simultaneamente, sendo que a família faz o mapeamento com drone - ser-



viço prestado pela Cocamar Máquinas - e pulverização com taxa variável que inclui geração completa de dados, obtendo-se em alguns talhões até 60% de economia.

GESTÃO - Os quatro filhos do casal José e Neuza Mataruco atuam em setores específicos na gestão dos negócios, que compreendem 48 hectares com citricultura - desde 2006 - e 220 hectares de mandioca em sistema de arrendamento cultivados com plantio direto sobre palhada de milho e crotalária. A soja entra na reforma após a colheita da raiz, cujo ciclo máximo é de 30 meses, sendo colhida a partir dos 18 meses. "Nós trouxemos a soja em 2021, ano de muita seca, e mesmo assim, graças ao bom perfil do solo, conseguimos colher a média de 70 sacas por alqueire (28,9 por hectare), dez vezes mais que a média da vizinhança" comenta André, um dos filhos. Já em 2022, de clima favorável, os Mataruco colheram acima da média regional de 130 sacas (53,7 sacas na medida em hectare).

MANDIOCA - Na cultura da mandioca, enquanto a média Brasil

varia de 30 a 35 toneladas por hectare, a família mantém o dobro da produtividade - entre 55 a 60 toneladas - já tendo registrado 70 toneladas por hectare. "A mandioca, se bem trabalhada, proporciona bons resultados", afirmou André, destacando que o uso de toda a tecnologia possível é essencial. "A família não queria ser mais uma produtora de mandioca, que migra as áreas de plantio a cada final de ciclo e, por isso, nos unimos à Cocamar Máquinas com o desafio de mudar. É a tecnologia que nos ajuda a ser cada vez melhores, tudo passa pela John Deere, e com a introdução da soja no sistema não precisamos mais ficar migrando de um lugar para outro", frisou.

REFERÊNCIA - Segundo o produtor, "a tecnologia abriu portas e possibilitou entender o fundamento, desde o uso da terra, até o armazenamento de informação para tomada de decisão e ajuda a entender por que se produz mais em uma área e menos em outra". Ele afirma haver há a falsa ideia de que a mandioca degrada o solo quando isto se deve à mecanização. O superintendente da Cocamar Máquinas, Ar-

quimedes Alexandrino, ressaltou o interesse da família Mataruco em buscar inovações junto às tecnologias John Deere para a evolução do trabalho, tornando-se referência na região e demonstrando ser possível ter mais rentabilidade com a mandioca. Ao final, fez a entrega à família Mataruco de um troféu de Propriedade Inteligente.

LAÇOS - O presidente da John Deere, Antônio Carrere, parabenizou a família por suas iniciativas, asseverando que a companhia está interessada em fortalecer cada vez mais os laços com os clientes e oferecer-lhes as melhores soluções tecnológicas. Retornando a Maringá, o grupo visitante esteve no Centro de Soluções Conectadas (CSC) da Cocamar Máquinas, onde aproveitou para dialogar com Cleber Veronese, integrante do Conselho de Administração da Cocamar e o produtor e cliente Marcelo Liberali e seu sucessor Mathheus Liberali, de Lobato (PR), município onde, com seu parque de maquinários John Deere, a família trabalha na produção de soja e milho com agricultura de precisão.

400 caminhoneiros são atendidos no Posto Cocamar

Programa é a maior iniciativa nacional itinerante de saúde e responsabilidade social do país, já em sua 16ª edição consecutiva

Aproximadamente 400 caminhoneiros participaram dia 20/10 no Posto Cocamar - situado na PR-317, saída para Campo Mourão em Maringá -, do programa Saúde na Estrada promovido pela Rede de Postos Ipiranga.

EXAMES GRATUITOS - Ao longo do dia, atendidos por uma equipe de voluntários, os profissionais fizeram uma série de exames gratuitos que começaram por um checkepe básico e incluíram testes de bioimpedância (avaliação da composição corporal) e de acuidade visual, além de vacinação e até mesmo barbearia.

TUDO NORMAL - João Pereira Lima, de 65 anos, morador em Paçandu, é caminhoneiro há mais de 30 anos e conta que atualmente faz o transporte de grãos e resíduos agrícolas. Segundo ele, é difícil encontrar tempo, no corre-corre diário, para cuidar da saúde. "Felizmente eu estou muito bem, tudo está tudo normal comigo, mas sei que não pode descuidar e sempre que tem o Saúde na Estrada eu procuro aproveitar".

BEM BACANA - Condutor há 15 anos, Júnior Francisco Nogueira, de 37, colaborador da Transcocamar, onde atua no transbordo da safra, não apenas fez os exames como aproveitou para aparar a barba. "Esse programa é bem bacana", resumiu, enquanto

Felipe, o barbeiro voluntário, que participava pela segunda vez do Saúde na Estrada, ia fazendo seu trabalho.

VOLUNTÁRIO - Gustavo Faris, estudante do terceiro ano de biomedicina da Faculdade Maria da Glória (FMG) de Maringá, era um dos vários voluntários envolvidos no atendimento, distribuídos no interior da maior carreta de saúde do Brasil, que possui teto levadiço e uma estrutura de dois andares com 110 metros quadrados. Sua função era aferir a pressão arterial e o nível de glicemia, considerando sua participação um aprendizado.

MAIS VEZES - "É a minha primeira vez e daqui para frente pretendo vir mais vezes". Ele atendia a Ademir Rodrigues Silva, de 45 anos, que há dez decidiu ser caminhoneiro, dirigindo atualmente um caminhão munk (veículo dotado de equipamento de grande porte para operações de descarga, içar carregamentos e transportar cargas).

RESPONSABILIDADE SOCIAL - O programa Saúde na Estrada é a maior iniciativa nacional itinerante de saúde e responsabilidade social do país, já em sua 16ª edição consecutiva. Além do Posto Cocamar, apoiaram a realização o Sindicato das Empresas de Transporte de Cargas da Região de Maringá (Setcumar), a Faculdade Maria da Glória (FMG) e a Polícia Rodoviária Estadual.



Sicredi já liberou mais de R\$ 1 bilhão em crédito

Na safra, a cooperativa espera liberar até R\$ 3,5 bilhões, recursos disponíveis para investimentos em infraestrutura, máquinas, equipamentos ou custeio

Com parte dos recursos já disponibilizados para seus associados, a Sicredi Dexis ainda possui linhas de crédito tanto para quem precisa investir quanto para quem precisa custear a safra 2023/2024. Nesta safra, a cooperativa espera liberar até R\$ 3,5 bilhões, sendo que mais de R\$ 1 bilhão já foi disponibilizado.

DISPONÍVEIS - Os recursos estão disponíveis para investimentos em infraestrutura, máquinas, equipamentos ou custeio, abrangendo todos os portes de produtores rurais. Para os de pequeno

porte, a cooperativa oferece R\$ 300 milhões; para os médios, R\$ 1,3 bilhão; e para os grandes produtores, há R\$ 1,9 bilhão.

RECORDE - Segundo o assessor de negócios Agro da Sicredi Dexis, Regis Marangoni, só nos primeiros três meses da safra atual, que se iniciou em julho, as liberações registraram recorde. "Os associados acessaram mais de R\$1 bilhão. Esse número representa um crescimento de 94% em relação ao mesmo período da safra anterior", ressalta.

TAXAS - Para quem quer investir nas propriedades, existem recur-

sos equalizados e livres para apoiar o desenvolvimento no campo - os recursos livres têm taxas negociadas entre a cooperativa e o produtor; nos equalizados, o agricultor terá taxas conforme as regras do Plano Safra atual.

ENQUADRAMENTO - "O enquadramento depende da classificação do produtor. Os prazos dos investimentos podem chegar a 12 anos, conforme a finalidade e linha solicitada. Já as taxas, quando falamos de fontes equalizadas, podem variar de 4% a 12,5% ao ano", explica Marangoni.

PORTIFÓLIO - O assessor de negócios da cooperativa reforça que além das fontes equalizadas, a Sicredi possui amplo portfólio de linhas de investimentos com recursos livres do Banco Nacional de Desenvolvimento Econômico e Social (BNDES) e recursos próprios da instituição.

COMO ACESSAR - Para acessar uma das linhas é preciso se associar à cooperativa, bastando ir a uma das agências e procurar um dos colaboradores especialistas do agronegócio. Ao todo, são 112 agências nas regiões Norte e Noroeste do Paraná e no Centro-Oeste paulista.



Novos Cooperados do mês

UNIDADE	COOPERADO	UNIDADE	COOPERADO	UNIDADE	COOPERADO
ÁGUA BOA - MT	AIRES MARINO ZENARO ANTÔNIO FERNANDES DE MELLO EGON INÁCIO MEES FÁBIO POSTAL JOSÉ FRANCISCO BERTOL JOSÉ OLEKSANDER FOREKEVICZ MARCÍLIO DIONIZIO DE MELLO ODEMIR ANTUNES DE SOUSA RODRIGO DE MATOS CARVALHO	ICARAÍMA	JOSÉ MIGUEL SANTIAGO	PRESIDENTE PRUDENTE - SP	SÉRGIO GUIMARAES OLIVEIRA FILHO
ALTÔNIA	JOÃO PAULO CRACCO MÁRCIO ADRIANO DOS SANTOS	IPORÃ	REGINALDO GERALDO ZORTEA	QUERÊNCIA DO NORTE	ZAMORA AGRO LTDA
ÂNGULO	HEITOR GALVÃO BOSSO	LOBATO	LOURDES MARIZETI ANDRETO TATIANE TAMIRES FELIPES LIBERALI	RANCHO ALEGRE	GIOVANNA ALEVATO GALLI ROGINALDO LASKOSKI
ASSAÍ	JÚNIOR LAZARIN CECILIANO MARCELO KIMURA	MARINGÁ	MAYCO JORDÃO VOLPATO ALEX RYOZO GUINOZA ELIVANI MARIA SARRI JOSLAINE MARTINS MIZOTE KIMBERLEY ESTEFANY DE O. RUFATTO PASCOALINA APDA SARTORATO SARI SAMUEL MARCON ZAGO DE SOUZA	ROLÂNDIA	ALESSANDRO APARECIDO FERNEDA MARIA EDUARDA GRECO
ASTORGA	JOÃO PEDRO BUSIQUIA	NOVA ANDRADINA-MS	DENIS RUIZ BARBOSA	SABÁUDIA	MIGUEL KIRILKO GABRIELE MOLINARI SALGUEIRO
BELA VISTA DO PARAÍSO	FERNANDO TRAMONTINA DALCIN NATÁLIA C. MELHADO RAMPAZZO ROSINHA DARCIM LUIZ FELIPE WERNER ARAUJO	NOVA FÁTIMA	CAIO RODRIGUES PANAGIO	SANTA FÉ	VERONILDA ISEPON JULIANA GIOVANNINI BARBIERI
CRUZEIRO DO OESTE	WILSON RANGEL JOSE MARIA FERNANDA FERRARES	OURIZONA	CAROLINA MELLO MAGI PETRONILHO PAULA CAROLINA CAFISSO MARQUES	SANTA ISABEL DO IVAI	RAFAEL JOSE DA SILVA
DR. CAMARGO	JOSIANE GALHERI CAUBIANCO GABRIEL FELIPE BOCALETTI	PALMITAL - SP	AGNALDO JOSÉ FADEL CAIO JACOB FADEL RAFAEL SILVÉRIO AMBROZIM RAFAELA FERREIRA ALVES BIONDI RUBENS ALESSANDRO AMBROZIM TONY AUGUSTO JACOB FADEL JOÃO VICTOR MODENES	SAO JERÔNIMO DA SERRA	LEANDRO JOSÉ DA SILVA MARIA DE LOURDES G. DOS SANTOS
FLORAÍ	KAIQUE BARRAGAN	PARANAVAÍ	ILIANA AMARAUS SUELI APARECIDA AMARAUS DA SILVA VALDIR MATARUCO	SERRINHA	ROGÉRIO GIMENES XAVIER GUSTAVO HENRIQUE AKIO TANNO
FLORESTA	IVONE TOMELERI DOLFINI JÚLIO CESAR PIVA MIZOTE AGRO LTDA	PÉROLA	APARECIDO GILBERTO RODRIGUES CLAUDIO FELIPIN BRAGA	SERTANÓPOLIS	CLEONILDO ZANONI JUNIOR
IBIPORÃ	JEFFERSON ALEXANDRE DE OLIVEIRA	PITANGUEIRAS	SÔNIA APARECIDA SGORLON	TAMARANA	HENRIQUE RODRIGUES SINISIO ANTONIO DIAS
				TAPIRA	SÃO JOSÉ AGROPECUARIA LTDA
				TERRA BOA	EDNA APARECIDA LAVAGNOLLI SILVA
				UMUARAMA	LAURINDO SABATINI

RECICLAR É PRECISO



EMPRESA AMIGA DO MEIO AMBIENTE



CATRACAS • MÁQUINAS DE ESTICAR ARAME
DOBRADIÇAS • CORREDIÇAS • TRINCOS
FERRAMENTAS • E MUITO MAIS

Rua Pion. Victório Marcon, 466
MARINGÁ • PARANÁ • BRASIL
☎ 44 3027-2288 ☎ 0800 602 2288

www.cinfer.com.br
@cinferoficial
/cinferoficial

Do campo até o destino, sua carga sempre nas melhores

ROTAS



Sua logística nas mãos e volantes de quem conhece o caminho e conhece você. Confiança e segurança na direção certa.



44 3218-3600 | 0800 704 4765

O que fazemos em vida, ecoa pela eternidade

Em memória daqueles que deixaram seu legado na história da Cocamar,
falecidos entre 20/09/2023 e 20/10/2023

Germínio P. Santos Júnior

★ 17/09/1988 † 02/09/2017

Cooperado da Unidade de Sertaneja desde 29/03/2017

Rosário Papa

★ 04/05/1934 † 26/08/2021

Cooperada da Unidade de Astorga desde 26/04/2005

Oswaldo Valente Cintra

★ 05/12/1946 † 31/07/2023

Cooperado da Unidade de Icaraíma desde 10/12/2015

Ivaldir José Hauck

★ 19/06/1943 † 18/09/2023

Cooperado da Unidade de Bela Vista do Paraíso desde 18/05/2012

Maria Luisa P. dos Santos

★ 18/06/1953 † 24/09/2023

Cooperada da Unidade de Nova Fátima desde 01/12/2010

Luíza Ap. Zanini de Pauli

★ 19/04/1942 † 26/09/2023

Cooperada da Unidade de Santa Mariana desde 17/11/2020

Nélson de Vitto Campoi

★ 17/11/1945 † 09/10/2023

Cooperado da Unidade de Tuneiras do Oeste desde 25/09/2019

Ataliba Roque Andrade

★ 03/03/1947 † 11/10/2023

Cooperado da Unidade de Bela Vista do Paraíso desde 07/07/2010

Ueda Toshio

★ 30/10/1930 † 12/10/2023

Cooperado da Unidade de Assaí desde 18/03/2021

Antônio Damião

★ 12/02/1927 † 12/10/2023

Cooperado da Unidade de Florai desde 10/01/1983

Leonor Seco Alves

★ 17/02/1943 † 13/10/2023

Cooperada da Unidade de Ivatuba desde 24/06/2009

Edgar Franklin Tofollo

★ 23/01/1940 † 16/10/2023

Cooperado da Unidade de São Jorge do Ivaí desde 26/08/1986

Lourdes C. Fernandes

★ 25/03/1940 † 17/10/2023

Cooperada da Unidade de Arapongas desde 24/06/2021

Darcy Piffer

★ 03/06/1944 † 20/10/2023

Cooperado da Unidade de Colorado desde 22/11/1999



cocamarcooperativa



cocamar.com.br

Cooperado e Cooperativa crescem juntos

Piscicultura
PIRACEMA

Produção de Alevinos

(44) 3263-4445
99914-4445

CRIAR PEIXES É NOSSA PAIXÃO

Venda de Alevinos cultivados e nativos, Filé de Tilápia, Aeradores, Acessórios, temos tudo o que você precisa para a criação de peixe. O melhor Filé de Tilápia fresco da região.

Av. Kakogawa - 2306 - Jardim Cidade Campo - Maringá - PR

LEILÕES JUDICIAIS DE FAZENDAS NO BRASIL!

	1.002ha,	MIRANDA/MS	R\$ 47.302.000,00
	484ha,	PARANATINGA/MT	R\$ 12.400.000,00
	934ha,	DOVERLÂNDIA/GO	R\$ 6.954.000,00
	104ha,	CAMPOS LINDOS/TO	R\$ 786.525,00
	145ha,	SANTA LUZIA/MA	R\$ 181.250,00
	703ha,	MORRO DO CHAPÉU/BA	R\$ 161.861,00

Centenas de fazendas leiloadas, temos essas e outras MELHORES que essas!

leiloesjudiciais.com.br

FERRAMENTAS
agricolas

METISA.COM.BR f @ METISAOFICIAL
A ESSÊNCIA QUE FORTALECE.

PASSATEMPOS

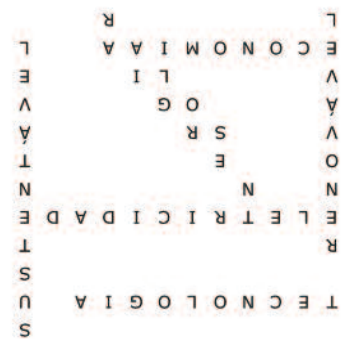
A **energia solar** é uma **fonte limpa e sustentável de eletricidade**, capturando a luz solar por meio de painéis fotovoltaicos. Sua reduzida pegada de carbono e renovabilidade a tornam uma opção **ambiental e econômica**. Instalada em residências e empresas, a energia solar permite o consumo da eletricidade reduzindo custos e contribuindo para a estabilidade da rede.

A energia solar desempenha um papel crucial na transição para um **futuro sustentável**, reduzindo a dependência de combustíveis fósseis e combatendo as mudanças climáticas.



Encontre as palavras destacadas no texto.

As palavras estão escondidas na horizontal, vertical, diagonal e invertidas.



Solução do caça palavras.

ENERGIA ECONOMIA SOLAR SUSTENTÁVEL
RENOVÁVEL ELETRICIDADE TECNOLOGIA



Encontre o caminho!

Ajude a energia do sol captada pelo painel fotovoltaico chegar à lâmpada e gerar eletricidade limpa e sustentável.



Solução do labirinto.

Classificados

Máquinas



VENDO COLHEITADEIRA Massey Ferguson 1986, cabinada, modelo 3640, valor a combinar. TROCO por Colheitadeira Advanced 56-50. Tratar pelo fone 43 99139-0231.

VENDO COLHEITADEIRA Massey Ferguson 56-50, não cabinado, ano 1985-B, em bom estado de conservação, revisão em dia, lataria, mecânica e com pneus bons, acompanha uma Espigadeira 4 linhas original da Massey Ferguson ano 1993. Valor: R\$ 40.000,00. Contato com Gilmar pelo fone 44 99135-2934 (Vivo) ou 45 99929-1270 (Tim).

VENDO Colheitadeira SLC- JOHN DEERE 1175, Tratar pelo fone: 43 99152-9861.

VENDO Trator Valmet 88, série prata, ano 1984, Valor a combinar. Tratar pelo fone 43 99180-0173 com Rodrigo.

VENDO Trator Massey Ferguson 235, ano 1980, valor R\$ 35.000,00, tratar com Ari Bagatim no fone (43) 99135-3659.

Outros



VENDO Sobrado com 202,40 m², 3 dormitórios, no Jardim Oásis, em Maringá. Valor R\$ 600 mil. Tratar fone 44 991025048.

VENDO CASA NOVA, em Floresta, Valor R\$ 160.000,00, Aceita-se troca por imóvel rural. Pagamos a diferença do valor. Tratar c/Denise Kobata 44 99917-0742.

VENDO CASA em Mandaguaçu, de material, aprox. 70m², na Rua Geraldo de Jesus Ramalho, 244. Aceita-se caminhão graneleiro no negócio. Valor: R\$ 120.000,00. Tratar 43 99665-6888 ou 43 99619-8884.

VENDO Imóvel de dois andares em Londrina-PR, com 1260 m² de área construída. Possui 7 lojas e 24 salas comerciais. Valor a combinar. Tratar 43 3037-9788 ou 43 99997-2126.

VENDO Caminhão Mercedes 1113, motor 1313 NOVO, trucado, cor verde, 10 pneus novos, ano 1968, cabine alta. TROCO por colheitadeira Advanced 56-50. Tratar 43 99139-0231.

VENDO Ford Ranger XLS 2.3, ano/mod: 2008/2009, gasolina 16 v, preta, vidro elétrico, ar condicionado, pneus BF, 3 lugares, 148 mil km. Valor a combinar. Tratar 18 99773-3540 com José Lazaro Tusco.

VENDO OU TROCO FIAT Strada Trekking 1.6 completa, ano 2014, com 88.000 km, na cor branca. R\$ 40.000,00. Tratar com Marcelo Carrara 43 99875-4663.

VENDO Belina 4x4, ano 1986, cor dourada, único dono, roda livre, chave geral, direção hidráulica, impecável. Tratar pelo fone 43 3254-3441, com Osvaldo.

VENDO Ford Ranger 2019, XLS 2.2, diesel, 4X4, Branca, completa, câmbio automático, cabine dupla, único dono. Todas as revisões realizadas na concessionária. Valor a combinar, tratar com Irineu Sella (43) 99972-0872.

Cooperado, esse espaço é seu. Para anunciar, solicite ao gerente de sua unidade.

Propriedades



VENDO CHÁCARA com 82.764m², na estrada Jurupoca, a 1.500 metros do asfalto, em Umuarama. Possui casa de madeira boa, curral de gado, energia elétrica, rodão d'água, formado de mombaça, 2.000 pés de eucalipto alonado e 7.000 pés de eucalipto. Valor: R\$ 550 mil. Tratar com José Costa, tel. (44) 99927-6678.

VENDO SÍTIO com 58.4 alqueire, mais 02 alqueires de reserva legal, totalizando 60,4 alqueires, Sendo: 02 Alqueires com eucaliptos, 16 piquetes, mais 02 praças de alimentação, mangueira, 03 casas, 02 Barracões, Área de lazer, sauna, pomar, toda cercada (cerca arame liso - 06 arames). Tratar com Caroline - Araruna/PR - (44) 3562-1196.

VENDO SÍTIO de 7,50 alqueires em Maringá, localizado na estrada Romeira, pagamento com plano lavoura/soja, Valor 3.800 sacas de soja por alqueire, Tratar com (66) 98156 7387 (Tim), (66) 98102 6464 (WhatsApp).

VENDO PROPRIEDADE em Jaguapitã-PR, com 35 alqueires de terra roxa, plantado laranja, de porteira fechada. Tratar com João Ricardo Bortolassi, fone (43) 99930-6562.

ARRENDAMENTO de terras, 64 alqueires na cidade de Tapejara/PR, próximo da Unidade de Cianorte; Fazenda Pau-Marfim; Cultura fica a critério do arrendatário. Valor à Combinar, Tratar com Osvaldo Hamnosuke Suzuki (44) 3354 0850 ou (44) 99713 0520

VENDO SITIO na estrada do Guerra em Maringá, a 3 km do Jardim Oriental, com 7,5 alqueires. Forma de pagamento: 5.000 sacas de soja por alqueire. Interessados entrar em contato pelo tel. 44 99103-6457, falar com Sérgio. OBS: prazo para comprador que seja cooperado tradicional da Cocamar.

Equipamentos



PULVERIZADOR DE LARANJA, (BERTÔ), Modelo Ômega, 2.000 litros, - Cambé/PR. Tratar com 43 99936-0601 ou 99936-0877.

ESPARRAMADOR ICOMAGRI no valor de R\$ 10.000,00 e um **PULVERIZADOR JACTO** 600 Litros no valor de R\$ 15.000,00. Tratar com Vanderley Sanches 043 99616-8515.

PULVERIZADOR, Jacto Columbia, Modelo Ad18, ano 2003, Valor a combinar, Tratar pelo fone 43 99180-0173 com Rodrigo.

PLANTADEIRA Fabricante Plant Center - Terraçu-S 13000 Premier - com Titanium 13 linhas, valor pedido R\$ 300.000,00. Contato pelo fone (44) 99977 1125, falar com Marcos Antonio Fanhani.

PULVERIZADOR Eco Ranger da Kuhn, ano 2020, 18 metros de barra e comando elétrico na abertura de barra e na água, no valor de R\$ 105 mil, e uma **PLANTADEIRA BALDAN**, nove linhas, com botinha e disco duplo no adubo, ano 1999/2000, único dono, perfeitas condições. R\$ 32 mil. Contato pelo telefone (45) 99924-7933.

PLANTADEIRA EcoPlant Center Terraçús 11.000ano 2012, articulada, pivotada, pipoqueira simples, marcador de linha, sensor semente, abre e fecha 1/2 Plantadeira facão dezarme, disco duplo e **DESCOMPACTADOR** de solo da Marca Panter Terramax Ouro, 05 astes de 65cm entre aste de arrasto, ano 2018. Tratar pelo fone (44) 99973-2248, falar com Alcindo Boatto - Florai-Pr

PLANTADEIRA 11 linhas, Tatu, ano 2009, no valor de R\$ 95.000,00, **TRATOR NEW HOLLAND**, com 320 horas, ano 2019, no valor de R\$ 230.000,00, **BAZUCA** Tatu, ano 2019, no valor de R\$ 60.000,00 e **GRADE** 18/28, ano 2020, no valor de R\$ 52.000,00. Tratar pelo fone (043) 99913-2811, falar com Thomaz Steinbrecher.

PLANTADEIRA ABUDADEIRA modelo COP CA MH CSU PM400 S-0913, 9 linhas, ano 20/20 - marca Tatu, no valor de R\$300.000,00. Tratar pelo fone (15) 99640-4959, falar com Denise. Massari - Salto de Pirapora / SP

FEIRÃO DE USADOS



COLHEITADEIRA JOHN DEERE S430

Ano 2017, com 22 pés, 1826hs de motor, com 1440 horas de trilha



TRATOR JOHN DEERE 5080E

Ano 2021, cabinado original, 850hs



PULVERIZADOR AUTOPROPELIDO TECNO JET CUNHA

Ano 2015, 25 metros de barras

COLHEITADEIRA JOHN DEERE S440

Ano 2022, com 25 pés, rodado duplo, piloto e GPS 659hs de motor e 425hs de rotor



TRATOR JOHN DEERE 6125J

Ano 2018, cabinado original, Powerquad, 3711hs, pré disposto para piloto, pneus 23.1X30



PULVERIZADOR AUTOPROPELIDO STARA GLADIADOR 2700

Ano 2011, modelo Gladiador 2700 litros, piloto e GPS, com 27 metros de barra



COLHEITADEIRA JOHN DEERE S660

Ano 2015 com 30 pés, 3122hs de motor, com 2112hs de rotor



TRATOR NEW HOLLAND T6.110

Ano 2014, cabine original, pinhão e cremalheira, 5250hs, com reversor, pré disposto para piloto e GPS



PULVERIZADOR AUTOPROPELIDO KUHN STRONGER 3000

Ano 2016, modelo Stronger 3000, com 30 metros de barra, piloto e GPS

COLHEITADEIRA JOHN DEERE 1550

Ano 2023, com 25 pés, 7.260hs de motor, 5.940hs de trilha



TRATOR NEW HOLLAND T56020

Ano 2012, cabine original, rodado 18.4X34, 6.280 hs.



PULVERIZADOR AUTOPROPELIDO JOHN DEERE 4025

Ano 2019, Barras de fibra de Carbono



COLHEITADEIRA CASE 5130 AXIAL

Ano 2016, pc 30 pés Drapper (FPC0445890102), rodado duplo, 2.903hs motor e 2.266hs rotor, medidor umidade e produtividade



TRATOR CASE PUMA 230

Ano 2021/2022, cabine original com piloto e GPS, rodado simples 710/70 R38, 365hs



PULVERIZADOR AUTOPROPELIDO PLA 125J

Ano 2016, 27 metros de barra, 1665hs de motor, 540hs de barra

COLHEITADEIRA CASE 2688

Ano 2012, com plataforma 30 pés, modelo 3020, rodado duplo, rotor, 3453hs



TRATOR VALTRA A134

Ano 2020, cabine original pneus 18.4 - 34, 5403hs



PLANTADEIRA PLANTICENTER TERRAÇUS 11X45

Ano 2013, pivotada, disco e facão com desarme, marcador de linhas, monitor de semente e inoculador



COLHEITADEIRA CASE 2688

Ano 2011, com plataforma 25 pés, modelo 3020, rodado simples, rotor, 3050hs



PULVERIZADOR JACTO ADVANCE 3000 LITROS

Ano 2013, AM 24/24 metros de barra, sensor KS, comando eletroeletrônico



PLANTADEIRA TATU MARCHESAN DUO FLEX 13X45

Ano 2012, disco e facão no adubo, marcador hidráulico, articulada, pantográfica, desligamento elétrico de linha

COLHEITADEIRA CASE 2688

Ano 2009, com plataforma 25 pés, rodado simples, rotor, 3611hs de trilha 4513hs de motor



PULVERIZADOR PANTER ZEUS 2400

Ano 2019, barra 24 metros, sistema de comando hidráulico eletrônico, tanque 2.400 litros, corte de seção



PLANTADEIRA JOHN DEERE 1111

Ano 2022, CLS, 10X50



Cocamar Máquinas



Se interessou?

Entre em contato pelo
WhatsApp (44) 99706-0089

ou pelo
QR Code

