



Ano 47 | Número 784 | Fevereiro / 2024 | [www.jornalcocamar.com.br](http://www.jornalcocamar.com.br)



# Faturamento em 2023 cresceu 17%



Mesmo em um ano complexo, o faturamento da Cocamar em 2023 foi de R\$ 13,018 bilhões, um salto de 17% sobre os R\$ 11,115 bilhões alcançados em 2022. Números foram apresentados durante a Assembleia Geral Ordinária, no dia 1º/2, que finalizou um ciclo de reuniões com os produtores em suas comunidades

## RALLY



Soja indica boa produtividade na região de Umuarama

## DIA DE CAMPO



Safratec 2024 tem avaliação muito positiva

## MATO GROSSO DO SUL



Cocamar inaugura unidade em Ivinhema e projeta em Anaurilândia

# Nuselon ganha sistema fotovoltaico

**A entidade atua no atendimento e acolhimento a crianças e adolescentes em situação de vulnerabilidade, risco social e pessoal**

**E**m prosseguimento ao programa A Solidariedade é Nossa Energia, iniciado em meados de 2023, a Cocamar Cooperativa Agroindustrial, por meio de seus cooperados, formalizou no dia 31 de janeiro a entrega de uma completa estrutura de geração de energia solar ao Núcleo Social Evangélico de Londrina (Nuselon).

**ENTIDADE** - A entidade, que não tem fins lucrativos e atua no atendimento e acolhimento a crianças e adolescentes em situação de vulnerabilidade, risco social e pessoal, foi fundada em 1978, conta com uma equipe de assistentes sociais, psicólogos, cuidadores e outros profissionais e é mantida por meio, principalmente, de doações de recursos.

**VISITA** - Representando os cooperados da Cocamar, o coordenador do Conselho Fiscal, Guilherme Martins Gomes dos Santos, foi recepcionado pelo presidente do Nuselon, Vitor Hugo de Oliveira Paiva, a vice-presidente e fundadora da instituição, Junia Lamônica Crespo de Azevedo, colaboradores e voluntários. Guilherme estava acompanhado da gerente executiva de Governança da Cocamar, Fernanda Volpato,



do gerente regional de negócios da cooperativa, Luiz Augusto Pedrone, e do gerente da unidade local, Ricardo Mendes.

**COMUNIDADE** - Segundo explicou Guilherme, foi a 16ª estrutura doada em pouco mais de seis meses a instituições dos estados do Paraná, São Paulo e Mato Grosso do Sul. Os recursos para isso, por decisão dos cooperados, provêm do Rates (Reserva de Assistência Técnica Educacional e Social) da Cocamar, sendo mais uma ação da cooperativa voltada a atender ao princípio 7º do cooperativismo, que é a preocupação com a comunidade onde se encontram inseridas suas atividades.

**ECONOMIA** - Ao agradecer a doação, a direção do Nuselon co-

mentou que a mesma vai representar uma economia significativa e duradoura dos gastos com energia elétrica.

**ENTREGA** - Na solenidade de entrega participaram também João Penteado, conselheiro consultivo e representante do Sindicato Rural Patronal de Londrina; Alex Canziani, presidente do Instituto de Desenvolvimento de Londrina (Codel), que estava acompanhado do diretor administrativo e financeiro, Arthur Piazza Bergamini, e do diretor de comunicação David Jônatas; Éder Alves, representante do Juizado da 1ª vara da Infância e Adolescência; Lígia Fukahori, representante da Secretaria de Assistência Social do município; integrantes do Núcleo Feminino da cooperativa

em Londrina, entre outros convidados.

**INSTALAÇÕES** - As instalações fotovoltaicas, que constam de módulos, inversores e assistência técnica especializada, estão avaliadas em cerca de R\$ 87 mil e contam com cobertura de um ano de seguro, cedido pela Corretora Cocamar.

**SELEÇÃO** - A cooperativa informa que o processo de seleção das entidades leva em conta os serviços oferecidos, a reputação e o impacto causado na comunidade, sendo a primeira etapa a realização de um laudo estrutural, seguida de uma avaliação técnica. Após aprovada, a entidade é comunicada sobre os trâmites para a instalação do sistema.



Estrada Oswaldo de Moraes Corrêa, 1.000. Fone: (44) 3221-3007  
CEP 87065-240 - Parque Industrial Cocamar - www.cocamar.com.br

**CONSELHO DE ADMINISTRAÇÃO (2022/2025)**

Luiz Lourenço (presidente), Luiz Pio Lonardoni (vice-presidente), Afonso Akiochi Shiozaki (diretor-secretário), Adauto Lazarin, Anderson Rufato, Antonio César Pacheco Formighieri, Cleber Veroneze Filho, Fred Frand Frandsen, Johny Nakashima, José Rogério Volpato, Luiz Antonio dos Reis, Luiz Henrique Pedroni, Paulo Vinicius Tamborlin, Sérgio Luis Viudes e Valdomiro Peres Júnior

**CONSELHO FISCAL 2024**

Guilherme Martins Gomes dos Santos, Danilo Paiva Trujillo, Luciano Rodrigo Fagioni (efetivos), Aledson Andriato, Eiderval Vinicius Piazzentin Pinto e Roberto Carlos Palaro (suplentes).

**DIRETORIA EXECUTIVA**

Divanir Higino - presidente  
José Cicero Aderaldo - vice-presidente

**SUPERINTENDENTES**

Alair Zago - Administrativo e Financeiro  
Osmar Liberato - Operações  
Leandro Cezar Teixeira - Relação com o Cooperado  
Anderson Alves Bertolleti - Negócios  
Arquimedes Alexandrino - Concessionárias

**MISSÃO**

Atender o Cooperado, assegurando a perpetuação da Cooperativa de forma sustentável

**VISÃO**

Creecer com rentabilidade

**VALORES**

• Rentabilidade • Qualidade • Confiabilidade • Ética • Transparência  
• Equidade • Pessoas • Responsabilidade Socioambiental • Segurança

**POLÍTICA INTEGRADA DA QUALIDADE**

Estamos comprometidos com a obtenção de resultados e a satisfação de nossos clientes e cooperados, através da melhoria contínua de nossos processos orientados pelos princípios da Governança Cocamar.

- Liderança e governança.
- Estratégia e resultados.
- Riscos.
- Relações com partes interessadas.
- Cooperativismo.
- Mercado.
- Social.
- Ambiental.
- Qualidade e Segurança do Produto.
- Processos.
- Cadeia de Suprimentos.
- Melhoria.
- Pessoas.
- Saúde e Segurança Ocupacional.
- Informação.



Fone: 44 3028-5005 - www.jornalcocamar.com.br

Journalistas: Rogério Recco (DRT-087) e Marly Aires  
Editoração Gráfica: André Bacarim

Registro: Este periódico foi matriculado no Cartório Civil de Pessoas Jurídicas da Comarca de Maringá, sob número 8, livro B, folha 4.

Representante Local  
Isa Simões - 44 - 3028-5005 - 99963-3500

Representantes nacionais  
Agromidia Ltda - 11 5092-3305  
Guerreiro Agro Marketing - 44 3026-4457/99180-4450

# Anos desafiadores oferecem, também, muitas oportunidades

Em sua trajetória marcada pela solidez, segurança e bons serviços prestados, a Cocamar se apresenta como a melhor alternativa para que os produtores continuem evoluindo e se mantenham competitivos em seus negócios

**A** propósito da realização da AGO no início de fevereiro, retratada nas páginas desta edição, vale a pena ressaltar alguns pontos referentes ao exercício 2023 na Cocamar. Para um ano tão desafiador, marcado por muitas adversidades, o faturamento 17% maior que o do ano anterior foi uma grande conquista.

Além disso, em um ano de recorde de recebimento de grãos, a cooperativa registrou em 2023 um retorno de sobras aos produtores também 17% acima do realizado em 2022.

Isso tudo é fruto da confiança, do apoio e da participação dos cooperados, do engajamento do quadro de colaboradores e de uma gestão moderna e profissional, que prioriza a sustentabilidade financeira, as boas práticas de governança e a excelência no atendimento. Importante destacar que no final do ano passado, a Organização das Cooperativas Brasileiras (OCB) conferiu à Cocamar o Prêmio SomosCoop Excelência de Gestão, sendo a única cooperativa do agro a receber tal distinção.

Em 2023, a Cocamar aproveitou oportunidades para expandir os seus negócios. De um lado, iniciando uma parceria com um frigorífico para atuar no mercado de carnes nobres com marca própria e, de outro, abrindo

novas unidades nos estados onde tradicionalmente mantém suas operações e chegando a novas e promissoras regiões do Mato Grosso e Goiás.

Por fim, especial atenção tem sido dada à logística, com a realização de investimentos na ampliação das estruturas de armazenagem nas regiões, visando assim a assegurar mais agilidade no recebimento da produção.

A Cocamar paga o preço justo pela safra entregue, fornece insumos na cotação do mercado e seus resultados são gerados pela verticalização da cooperativa, com suas unidades industriais. Dessa forma, por ser uma balizadora de preços, a presença da cooperativa impede que os produtores da região sejam explorados pela concorrência.

Sabemos que o ano de 2024 nos reserva novos desafios e, também, muitas oportunidades. Em sua trajetória marcada pela solidez, segurança e bons serviços prestados, além de promover inúmeros eventos técnicos para a transferência de conhecimentos e tecnologias nas regiões, a Cocamar se apresenta como a melhor alternativa para que os produtores continuem evoluindo e se mantenham competitivos em seus negócios. Valorize e fortaleça a sua cooperativa.



Divanir Higino, presidente da Cocamar



Sabemos que o ano de 2024 nos reserva novos desafios e, também, muitas oportunidades

# Faturamento é 17% superior em 2023

**Montante é de R\$ 13 bilhões: números foram apresentados em Assembleia Geral Ordinária de prestação de contas, realizado dia 1/2 em Maringá**

**M**esmo em um ano complexo, o faturamento da Cocamar Cooperativa Agroindustrial em 2023 foi de R\$ 13,018 bilhões, um salto de 17% sobre os R\$ 11,115 bilhões alcançados em 2022. Ao mesmo tempo, a cooperativa retornou R\$ 122,6 milhões em forma de distribuição de sobras aos mais de 19 mil cooperados, um volume 17% superior ao último ano. Esse e outros números foram apresentados e aprovados pelos cooperados durante a Assembleia Geral Ordinária de prestação de contas do exercício, realizada dia 1/2 em Maringá (PR).

**PRÉ-ASSEMBLEIAS** - Liderada pelo presidente do Conselho de Administração, Luiz Lourenço, a Assembleia finalizou um ciclo de mais de 50 reuniões com os cooperados, em suas comunidades, que contou com mais de 3,3 mil participantes.

**SUPEROFERTA** - Ao apresentar o relatório de gestão, o presidente executivo Divanir Higino lembrou que “associada a alguns fundamentos de mercado, a superoferta brasileira de soja causou, já nos primeiros meses de 2023, uma forte pressão sobre as cotações que haviam sido infladas principalmente durante a pandemia e frustrou as expectativas do setor”.

**SAFRA VOLUMOSA** - A safra volumosa exigiu que a Cocamar



**AGO finalizou um ciclo de mais de 50 reuniões com os cooperados em suas comunidades**

redobrasse esforços para dar conta dos altos volumes de recebimento, agravados pelo fato de a colheita concentrar-se em curto período. No total, a cooperativa registrou uma movimentação histórica de 4 milhões de toneladas de grãos ao longo do ano, entre soja e milho principalmente, além de trigo e sorgo.

**RECEBIMENTO** - De soja, foram recebidas 2,3 milhões de toneladas, quase o dobro em comparação às 1,2 milhão de toneladas entregues pelos produtores no ano anterior, em que as lavouras foram afetadas pela estiagem. De milho, o volume chegou a 1,7 milhão de toneladas, acima das 1,3 milhão recebidas em 2022.



**CAUTELA** - "A reviravolta no mercado deprimiu também os preços do milho e do trigo e freou, num primeiro momento a comercialização da soja, que depois passou a avançar lentamente. Como consequência, os produtores, de uma forma geral, ficaram mais cautelosos na efetivação de negócios. Por isso, muito deles deixaram de planejar, como vinham fazendo, a antecipação de insumos para o ciclo 2023/24, arriscando-se em aquisições de última hora", acrescentou Higino.

**EXPANSÃO** - A Cocamar implementou um plano de atividades em 2023 em que ampliou sua presença em vários estados, inaugurando novas instalações no Paraná, São Paulo, Mato Grosso do Sul, Mato Grosso e Goiás. Ao mesmo tempo, deu início a um programa de investimentos para aumentar a capacidade de armazenagem estática de grãos de 2,2 para 2,5 milhões de toneladas já para o início de 2024.

**FRIGORÍFICO** - Em 2023 a cooperativa começou, também, uma parceria na operação de uma unidade frigorífica em Nova Londrina (PR), cujos cortes de carne bovina chegam ao mercado consumidor com a marca Cocamar.

**PROJEÇÕES** - Durante a Assembleia, foram apresentadas também as projeções para o exercício 2024, em que o faturamento, segundo estabelece o



planejamento estratégico do ciclo 2020/25, deve chegar a R\$ 14,2 bilhões, com a continuidade da ampliação do número de entrepostos em vários estados e da capacidade de armazenagem de grãos. Para 2025, a meta é atingir R\$ 15 bilhões.

**EXTRAORDINÁRIOS** - Participando como convidado especial da Assembleia, o presidente do Sistema Organização das Cooperativas do Estado do Paraná (Ocepar), José Roberto Ricken, destacou que os números obtidos pela Cocamar no exercício 2023 "são extraordinários", configurando, segundo ele, um exemplo de organização que representa o cooperativismo profissional e de resultados.

**VIAGEM** - Foi anunciado também, durante a Assembleia, que



o presidente do Conselho de Administração da cooperativa, Luiz Lourenço, fará parte do grupo encabeçado pelo governador do estado, Ratinho Júnior, que, nos próximos dias, segue para os Estados Unidos com a finalidade de conhecer regiões onde são mantidas lavouras irrigadas. "A irrigação é fundamental para fomentar a produção, principalmente, na região

noroeste do estado", afirmou Lourenço.

**IRRIGAÇÃO** - Durante o evento, Lourenço representou a cooperativa na assinatura de um convênio entre o BRDE e o cooperado e conselheiro César Formighieri, de Umuarama, para o financiamento de uma estrutura de irrigação em sua propriedade, no município de Douradina.



## CONSELHO FISCAL 2024

Durante a AGO, foi eleito o novo Conselho Fiscal, para o exercício 2024, formado por Guilherme Martins Gomes dos Santos, Danilo Paiva Trujilo, Luciano Rodrigo Faglioni (efetivos), Aledson Andriato, Eiderval Vinícius Piazzentin Pinto e Roberto Carlos Palaro (suplentes).



Proteja seus  
Bens com a  
**Sicredi Dexis**

 **Seguro Máquinas  
e Equipamentos**

 **Seguro Milho  
2ª Safra**

*Não deixe que  
imprevistos  
prejudiquem  
sua produção.*

**Fale com o nosso  
especialista agro**

**Sicredi Dexis**

 **Sicredi**

# Soja tem perda considerável

**País registra, até o momento, uma redução de cerca de 20 milhões de toneladas em relação às estimativas iniciais e prejuízos também são grandes no Paraná**

**A** colheita total de grãos na safra 2023/24 deve chegar a 299,8 milhões de toneladas, conforme estimativa divulgada no dia 8 de fevereiro pela Companhia Nacional de Abastecimento (Conab). O volume é 6,3% inferior ao obtido na safra passada, o que representa 20,1 milhões de toneladas. Quando comparada com a primeira estimativa desta safra feita pela Conab, a atual projeção apresenta uma diminuição de 17,7 milhões de toneladas.

**CLIMA** - O comportamento climático nas principais regiões produtoras, sobretudo para soja e milho primeira safra, vem afetando negativamente as lavouras, desde o plantio. O atraso no plantio da soja possivelmente impactará no plantio da segunda safra de milho.

**SOJA** - A produção de soja estimada é de 149,4 milhões de toneladas, o que representa queda de 3,4% se comparado com o volume obtido no ciclo 2022/23. Já se for considerada a expectativa inicial desta temporada, a

quebra chega a 7,8%, uma vez que a Conab estimava uma safra de 162 milhões de toneladas.

**QUEBRA** - No Paraná, as altas temperaturas e a insuficiência de chuvas levaram as autoridades a reduzir a estimativa da safra de grãos para a temporada 2023/24. A Previsão Subjetiva de Safra (PSS) 2023/2024, divulgada pelo Departamento de Economia Rural (Deral) da Secretaria de Agricultura do estado no dia 25/1, é de 22,1 milhões de toneladas, 15% a menos que as 25,5 milhões de toneladas estimadas na primeira projeção de plantio.

**PRODUÇÃO** - A produção de soja passou de 21,8 milhões de toneladas potenciais para 19,2 milhões de toneladas, o que corresponde a uma redução de 11,9% na expectativa, mas os percentuais variam bastante de uma região para outra, com municípios que podem apresentar quebras de 50%, como se observa no norte do estado.

**COLHEITA** - Cooperado de Floresta, José Antonio Gesualdo,



**Gesualdo: este ano não foi fácil**

que planta 50 alqueires de soja, terminou a colheita no último dia 6 e está à espera de mais chuva para finalizar o plantio de milho. "Falta metade da área ainda". O excesso de calor em dezembro e janeiro e os vários veranicos ocorridos durante a safra afetaram negativamente a produção de soja. "Fechamos em 100 sacas por alqueire, mas normalmente colhemos 150 sacas por alqueire. Este ano não foi fácil", lamenta, fazendo referência também ao mercado de grãos em baixa.

**CALOR** - "O principal problema nesta safra foram as altas temperaturas registradas no final de

dezembro e durante todo mês de janeiro. Os veranicos até que não foram tão prolongados, mas o calor judiou muito", afirma o cooperado Marco Bruschi Neto, que cultiva soja em Maringá, Floresta e Ângulo. Com a colheita ainda em andamento, estima perdas em 30% e já acionou o seguro. "Na safra passada, que foi excepcional, produzimos 180 sacas por alqueire. Normalmente colhemos 150, mas esse ano deve fechar em 100 a 110 sacas por alqueire. Como tivemos um custo alto de produção, nossa preocupação é em não fechar as contas, ante a queda de preços dos grãos", finaliza Bruschi.



**As altas temperaturas e a insuficiência de chuvas levaram a redução de produtividade**

# Seguro agrícola para safra de inverno

A agricultura é uma atividade de alto risco onde há dependência direta das condições climáticas para que se obtenha os melhores resultados. O seguro agrícola é uma forma de proteção financeira para os agricultores, destinada a mitigar os riscos associados à agricultura.

Os profissionais da UNICAMPO, juntamente com as Corretoras parceiras, oferecem as melhores condições para a proteção da sua lavoura.



“Procure o consultor técnico da UNICAMPO na sua unidade de relacionamento e entenda mais.”



## CORRENTES

## GTOP-GBR

## GTOP GBR



Acesse nossa loja virtual:



GTPGBR  
GTPGBR  
WWW.GTPGBR.COM.BR



# Boa produtividade em ILP no areião

Com expectativa de colher 150 sacas de soja por alqueire, César Formighieri é referência no sistema e já está em sua 24ª safra consecutiva

**D**iferente da maioria das regiões do Paraná, onde as lavouras de soja apresentam perdas em razão da irregularidade das chuvas no mês de janeiro e das fortes ondas de calor, as expectativas são bastante animadoras em Umuarama e imediações, principalmente para produtores que dominam os solos arenosos.

**EXUBERÂNCIA** - É o caso, por exemplo, de César Formighieri, já em sua 24ª safra consecutiva no areião. Quem visita a Fazenda Santa Felicidade em Maria Helena, a 30km daquela cidade, fica impressionado com a exuberância da cultura, mantida em 80 alqueires. No restante da área, César, que é referência no sistema de Integração Lavoura-Pecuária (ILP), faz a engorda de gado. O Rally Cocamar de Produtividade passou por lá no dia 30 de janeiro.

**ALTA PRODUTIVIDADE** - “Ainda tem gente que afirma que não dá para produzir soja na areia”, comenta o produtor, estimando

uma produtividade média, este ano, ao redor de 150 sacas por alqueire. Em alguns talhões, o número deve ser maior. De qualquer forma, se tudo continuar correndo bem, ele deve manter a média dos últimos anos em sua propriedade, que é muito superior às 115 sacas da média da região.

**EQUILÍBRIO** - “O equilíbrio do solo é fundamental”, afirma, salientando que isso está ao alcance de qualquer produtor para que tenha sucesso no arenito. Para isso, César vai além de todos os cuidados básicos, que incluem correção e adubação conforme análise criteriosa, a preocupação com o perfil do solo, a cobertura com capim braquiária – semeada após a colheita da soja – que é indispensável e cujos efeitos são sentidos tanto na superfície, mantida úmida por mais tempo após uma chuva, quanto no subsolo, com o intenso enraizamento daquela forragem, que rompe a compactação e favorece a infiltração de água, entre outros benefícios.



*Para Formighieri, o equilíbrio do solo é fundamental*



**EXAME** - E, para aprimorar seus resultados, César se habituou a ir um pouco além. Ele não deixa de fazer, por exemplo, o exame de seiva da folha, algo que poucos produtores conhecem. “Trata-se de uma análise relativamente nova. Antigamente a gente fazia a coleta de folhas para exame, mas um eventual problema não poderia ser revertido. Agora, é como um exame de sangue mesmo, o laboratório contratado, que presta esse serviço, vem e coleta o material para análise e apre-

senta o resultado”, comenta o produtor.

**METAGENÔMICA** - Por sua vez, a análise metagenômica, também pouco conhecida dos produtores em geral, é feita regularmente, e consiste em avaliar o equilíbrio biológico do solo, com o levantamento de todas as espécies de bactérias e fungos existentes no local. “Ao final, a gente fica sabendo aqueles que são benéficos ou não”, acrescenta César, explicando que o técnico ►►



FUNGICIDA  
**Abacus® HC**

**CONTROLE  
EFICIENTE  
PARA RESULTADOS  
CONSISTENTES.**

O controle das doenças no milho deve ser rápido e eficiente. **Abacus® HC** é um Fungicida que protege seu cultivo. Com duplo modo de ação, seu uso é ideal para o manejo de resistência e apresenta ação protetiva, inibindo a germinação dos esporos, resultando em melhor sanidade da planta. **Abacus® HC** também proporciona benefícios fisiológicos positivos, o que contribui para maior produtividade, qualidade e rentabilidade.



// MAIOR PRODUTIVIDADE E QUALIDADE DE GRÃOS

// MELHOR CONTROLE DE DOENÇAS E MELHOR  
RESPOSTA DE MANEJO

// EXCELENTE CUSTO/BENEFÍCIO NO MANEJO  
PREVENTIVO DE DOENÇAS

// FORMULAÇÃO E CONCENTRAÇÃO DE INGREDIENTES  
ATIVOS IDEAIS PARA O MILHO

**FALE COM SEU REPRESENTANTE BASF E DESCUBRA  
COMO EVOLUIR AINDA MAIS A SUA PRODUTIVIDADE.**

☎ | 0800 0192 500  
🌐 [agriculture.basf.com/br/pt.html](http://agriculture.basf.com/br/pt.html)  
📧 [fazenda-agro.basf.com](mailto:fazenda-agro.basf.com)  
@basf\_agro\_br  
BASF Agro Brasil  
BASF Agricultural Solutions  
BASF.AgroBrasil

**BASF na Agricultura.  
Juntos pelo seu Legado.**

**BASF**  
We create chemistry

**ATENÇÃO** ESTE PRODUTO É PERIGOSO À SAÚDE HUMANA, ANIMAL E AO MEIO AMBIENTE. USO AGRÍCOLA. VENDA SOB RECEITUÁRIO AGRONÔMICO. CONSULTE SEMPRE UM AGRÔNOMO. INFORME-SE E REALIZE O MANEJO INTEGRADO DE PRAGAS. DESCARTE CORRETAMENTE AS EMBALAGENS E OS RESTOS DOS PRODUTOS. LEIA ATENTAMENTE E SIGA AS INSTRUÇÕES CONTIDAS NO RÓTULO, NA BULA E NA RECEITA. UTILIZE OS EQUIPAMENTOS DE PROTEÇÃO INDIVIDUAL. REGISTRO MAPA: ABACUS® HC Nº 9210.

## RALLY

apresenta um laudo e vai explicando em detalhes. No último exame, para sua satisfação, o produtor foi informado que o solo da propriedade está bem equilibrado e não havia nada a ser corrigido.

**GRUPO MAIS** - Mesmo com esses detalhes, César ainda não faz agricultura de precisão. Ele integra o Grupo Mais de prestação de assistência técnica personalizada da Cocamar, e a propriedade é dividida em zonas de manejo, após ter sido feito o georreferenciamento, o que permite promover a calagem e a

adubação conforme a necessidade de cada qual.

**CAMPEÃO** - Com tanta experiência no arenito, César diz não ter receio de participar de concursos de produtividade, competindo até mesmo com os solos mais férteis. Ele já foi duas vezes campeão do SuperPrêmio de Produtividade da Cocamar, representando o arenito. No primeiro, em 2016, a média foi de 186 sacas por alqueire; no segundo, em 2019, 187,9 sacas.

**ESTABILIDADE** - "Conseguimos chegar a uma estabilidade de



**Produtor faz parte de grupo de estudos voltado ao cultivo de soja no arenito**



produção e para ter uma produtividade muito baixa só se tiver uma seca extrema, como se viu em 2021. Este não foi um ano perfeito, tivemos 20 dias sem chuva, depois mais 15 de novo, com temperaturas muito altas, e mesmo assim mostramos que há condições de produzir na areia, mesmo sem irrigação. E se colocasse uma irrigação, certa-

mente seria maior a estabilidade e a produtividade", finalizou.

**RALLY** - Patrocinam o Rally Cocamar de Produtividade: Basf, Sicredi Dexis, Nissan Bonsai Motors, Fertilizantes Viridian, Cocamar Máquinas/John Deere, Texaco e Estratégia Ambiental, com o apoio da Unicampo, Aprosoja-PR e Cesb.

## Parceria no Câmpus da UEM

O produtor César Formighieri faz parte de um grupo de estudos voltado ao cultivo de soja no arenito, mantido no câmpus da Universidade Estadual de Maringá (UEM) em Umuarama, onde são feitos experimentos com irrigação.

**PREPARO** - Conforme explica o professor Dr. João Paulo Francisco, um dos objetivos é envolver os acadêmicos do curso de Agronomia para que sejam, no futuro, profissionais bem preparados e conhecedores dos desafios da

cultura em regiões desafiadoras, como o arenito, bem como as soluções.

**DESEMPENHO** - Assim, em um hectare semeado pelo terceiro ano em parceria com Formighieri – que tem um

filho, Felipe, prestes a se formar nessa área – é possível avaliar o desempenho da lavoura que, na primeira safra, castigada pela estiagem, apresentou a média de 91,9 sacas por alqueire e, na segunda, 135,5.



## 9º Rally Cocamar de Produtividade



# Safratec 2024 - muitas oportunidades e conhecimento

Cooperados e equipe técnica da Cocamar fazem uma avaliação positiva de uma das mais importantes vitrines tecnológicas do agro regional

**A** avaliação do gerente técnico Rodrigo Sakurada em relação à 34ª edição do Safratec 2024, realizado dias 17 e 18 de janeiro na Unidade de Difusão de Tecnologias (UDT) da Cocamar em Floresta, "é muito positiva".

Segundo ele, quando o tempo ajuda, os produtores se sentem ainda mais estimulados a participarem do evento, que acontece anualmente, sempre no mês de janeiro.

**DE LONGE** - Os produtores vie-



## LANÇAMENTO



### Tanque Industrial Fortlev

Com o Tanque Industrial Fortlev, o armazenamento de substâncias químicas como agroquímicos, combustíveis (diesel, biodiesel e etanol), bebidas destiladas, entre outros, nunca foi tão fácil.

Ele cumpre funções ideais para diversas áreas, como: agronegócio, indústria química, fazendas ou qualquer aplicação que necessite de armazenamento de líquidos em temperatura ambiente.

O Tanque Industrial Fortlev também possui opções de litragem de 2.000 L, 3.000 L, 5.000 L, 10.000 L, 15.000 L e 20.000 L.

# FORTLEV

ram, inclusive, de municípios distantes, como Nova Fátima, na região norte do estado, a quase 200 km de Maringá, onde Carlos Rocha e sua esposa Enilza produzem café, soja e mantêm atividade pecuária. “Não se pode perder a oportunidade de conhecer as novidades do setor agropecuário e o Safratec é sempre interessante”, afirmou Carlos.

**VALE A PENA** - De São Jorge do Ivaí, a 50 km de Maringá, o produtor Rony Deganutti veio não só para ver cultivares e tecnologias para adotar na propriedade da família, mas prestigiar o filho Matheus, engenheiro agrônomo que trabalha na Syngenta, uma das empresas participantes. “O Safratec é uma feira que vem crescendo a cada ano, vale a pena participar”, destacou.

**MUITA COISA PRA VER** - E, do outro lado do mapa, de Altônia, no extremo noroeste do estado, a cerca de 250 km de distância, o jovem produtor Felipe Faria veio em companhia da mãe, Geni, em busca de informações técnicas para aprimorar os negócios, que se resumem à produção de café, grãos e citros. Engenheiro agrônomo, Felipe percorreu os estandes, estações técnicas e unidades demonstrativas. “Tem muita coisa pra ver”, frisou.

**VISITANTES** - De acordo com Sakurada, o calor forte das últimas semanas “não é obstáculo e nem novidade” e, na soma dos dois dias, mais de 6 mil visitantes estiveram na feira, o que atendeu às expectativas.

**ELOGIOS** - De uma forma geral, o que se ouviu nos dois dias foram elogios à organização, com água gelada distribuída em inúmeros pontos ao longo das instalações do Safratec, ao fornecimento de protetor solar na entrada, à agilidade no almoço oferecido gratuitamente e, em especial, à qualidade das estações técnicas e demonstrações, algumas delas a cargo de espe-



cialistas de instituições de pesquisa.

**ATRAÇÕES** - A Embrapa e a Fundação Meridional, por exemplo, fizeram o lançamento de uma nova cultivar de soja, BRS 1064IPRO, adaptada para a região e com alta produtividade. As quatro estações técnicas foram outra grande atração: os benefícios da correção do solo para que as tecnologias apresentem todo o seu potencial e isto se reflita na produtividade das lavouras, com o professor doutor Marcelo Batista; a importância da inoculação na cultura da soja, com o professor doutor Tadeu Inoue; a importância do manejo fitossanitário na cultura da soja, com o professor doutor Dauri José Tessman; e o manejo de plantas daninhas de sementes contaminantes, com os professores doutores Rubem de Oliveira Jr. e Denis Fernando Biffe.

**ILPF** - A exposição de máquinas agrícolas da Cocamar Máquinas/John Deere foi, também, um show à parte, além das apresentações do drone de pulverização na área dos fertilizantes Viridian, as Sementes Cocamar, os sistemas fotovoltaicos da Cocamar Energia, um balcão de negócios com várias oportunidades aos cooperados, o tradicional espaço do cooperativismo, com a presença dos influenciadores do agro Os Pimentinhas, e estandes



de dezenas de empresas e instituições de pesquisa parceiras.

Entre as áreas demonstrativas, destaque para a de



# Descanso e Diversão

## NO HOTEL FAZENDA SALTO BANDEIRANTES

**Diária de meio de semana com desconto de até 30% a partir de três diárias.**

**Viva uma experiência única e inesquecível na fazenda com a sua família!**

Sinta o contato direto com a natureza, divirta-se em nossa piscina aquecida, cachoeiras, trilhas, fazendinha e muito mais.

### Diárias incluem



**2 adultos**  
+ 02 crianças de até 10 anos (cortesia)



Todas as refeições inclusas



Toda estrutura e diversão do Hotel Fazenda



Entrada: 02/02 às 18h  
Saída: 04/02 às 15h



Entrada: 09/02 às 18h  
Saída: 11/02 às 15h



Entrada: 11/02 às 18h  
Saída: 13/02 às 12h



Entrada: 09/02 às 18h  
Saída: 13/02 às 12h





Entrada: 23/02 às 18h  
Saída: 25/02 às 12h



Entrada: 23/02 às 18h  
Saída: 25/02 às 12h

**Reserve a diversão para o seu mês de Fevereiro no Salto Bandeirantes, no melhor e mais completo Hotel da região.**

 **(44) 98846-7078 / (44) 3247-3295**

 Salto Bandeirantes  salto.bandeirantes

Rod. PR 317 - KM 47 | Santa Fé - PR

 **Salto Bandeirantes**  
HOTEL FAZENDA / ESTAÇÃO DE LAZER

[www.saltobandeirantes.com.br](http://www.saltobandeirantes.com.br)

## EVENTO

Integração Lavoura-Pecuária-Floresta (ILPF), no qual a Cocamar é uma das pioneiras no país.

**DETALHES** - “A gente sempre pensa em organizar o melhor evento possível”, comentou o gerente técnico: “o evento é realizado pela Cocamar, mas construído em parceria com várias empresas e instituições parceiras. Tudo é pensado nos detalhes para que os visitantes se sintam confortáveis e saiam satisfeitos, com muitas informações técnicas para melhorar os seus negócios”.

**DEMANDAS** - De acordo com ele, o planejamento do Safratec é permanente, mas os trabalhos, efetivamente, começam após a realização do Dia de Campo de Inverno, em julho. Tudo começa com uma avaliação das principais demandas do setor, que podem mudar ao longo dos meses e a feira vai procurar mostrar o que os produtores

querem saber sobre, por exemplo, o controle de uma praga ou doença, ou variedades mais tolerantes e produtivas.

**TEMAS** - “Temos também consultores que estão conosco para passar essas informações aos produtores e isto torna ainda mais interessante os contatos, pois é a oportunidade para tirar dúvidas, enfim”, disse Sakurada. “Nós pensamos de sete a oito temas que podem ser discutidos e voltados ao momento de realização do Safratec, muitos deles embasados em trabalhos que temos dentro da própria UDT”.

**SEGURO** - O Safratec transporeceu, também, o momento de dificuldades enfrentadas pelo setor, principalmente em relação ao clima, admitindo-se perdas nas lavouras em função da irregularidade das chuvas e ao calor intenso. Segundo o gerente da Corretora Cocamar, André Barberá, um terço dos



## EVENTO

cooperados que contrataram o seguro rural já fizeram o acionamento do mesmo, mas ainda não há números conclusivos quanto a isso, os quais devem ser definidos assim que avançar a colheita, a qual já está começando em algumas regiões.

**PALHADA** - Ao fazer a abertura



do Safratec 2024 no dia 17, o presidente do Conselho de Administração da Cocamar, Luiz Lourenço, destacou a importância de os produtores atentarem para o uso de novas tecnologias, mas, lembrou que eles precisam, ao menos, fazer o básico, como uma adequada correção do solo e a palhada para cobertura.



**SOLO** - “Calcário e palhada são duas palavras que não podem sair da cabeça”, afirmou, ao lembrar que há alguns anos, um levantamento realizado no estado de São Paulo, pelo então secretário da Agricultura Francisco Maturro, apontou que 65% dos solos paulistas não eram corrigidos regularmente. “Sem um solo corrigido, um bom adubo não faz

o efeito esperado”, comentou, ao citar que a palhada também não pode ficar em segundo plano. “Numa situação como a que estamos vivendo, de chuvas irregulares e forte calor, a lavoura mantida a descoberto não tem a menor chance”, disse, ao frisar que a palhada mantém por mais tempo a umidade no solo, beneficiando a planta.

**scudeiro**  
NORTOX

## Ferrugem e mancha-alvo não vão entrar em campo.

Com **Scudeiro Nortox**, as **doenças não partem para o ataque da sua lavoura**. O novo **fungicida** é uma mistura inédita no Brasil, que protege sua cultura e não deixa passar nada!

**Princípios ativos:**

**PROTIOCONAZOL + TEBUCONAZOL**

**AÇÃO PREVENTIVA E CURATIVA**

**SEM DANOS FOLIARES À CULTURA**

**RÁPIDA ABSORÇÃO E TRANSLOCAÇÃO**



nortox.com.br  
/nortoxbrasil  
@nortoxsa  
/nortox-sa

**ATENÇÃO** ESTE PRODUTO É PERIGOSO À SAÚDE HUMANA, ANIMAL E AO MEIO AMBIENTE; USO AGRÍCOLA; VENDA SOB RECEITUÁRIO AGRÔNOMICO; CONSULTE SEMPRE UM AGRÔNOMO; INFORME-SE E REALIZE O MANEJO INTEGRADO DE PRAGAS; DESCARTE CORRETAMENTE AS EMBALAGENS E OS RESTOS DOS PRODUTOS; LEIA ATENTAMENTE E SIGA AS INSTRUÇÕES CONTIDAS NO RÓTULO, NA BULA E NA RECEITA; E UTILIZE OS EQUIPAMENTOS DE PROTEÇÃO INDIVIDUAL.

**NORTOX**



**IRRIGAÇÃO** - Entre os convidados, o presidente do Instituto de Desenvolvimento Rural do Paraná (IDR/PR), Natalino Avance de Souza, afirmou que o governo do Estado vem procurando incentivar a sustentabilidade no campo, cobrando que os pequenos produtores, por exemplo, tenham acesso à irrigação. Entre outros assuntos, ele comentou também que, nesse sentido, está sendo estudada a volta do programa de microbacias hidrográficas, que já fez do Paraná uma referência no país e no exterior.

**SUSTENTABILIDADE** - No dia 18, ao participar da solenidade de abertura, o presidente executivo Divanir Higino destacou em seu pronunciamento que as tecnologias oferecidas no evento contribuem para uma agricultura mais sustentável. A adoção de práticas como um bom plantio direto, segundo ele, com a cobertura bem feita de palhada sobre o solo, ajuda a amenizar o impacto das altas temperaturas, mantendo a superfície úmida por mais tempo. "São orientações preconizadas pela Cocamar há muitos anos,

mas elas não deixam de ser atuais e precisam ser lembradas com frequência", assinalou.

**SOCIAL** - Por fim, como também é praxe no Safratec, os visitantes fizeram sua contribuição social, trazendo tampinhas plásticas e lacres de latas de bebidas que foram deixados na entrada. Com a soma desses itens e a sua comercialização, a Cocamar pretende levantar recursos para a aquisição de cadeiras de rodas que vão ser doadas a entidades assistenciais.



**Veja mais fotos do Safratec acessando o QRCode**



# Três gerações de mulheres no agro

**A família Andriato não é só um exemplo de cooperados tecnicados e participativos, mas que também valorizam e motivam a participação feminina**

**P**resentes no Safra-tec 2024, Estael Andriato, a nora Gislaïne, e a neta Maria Eloísa, de Iporã, são exemplos de mulheres que descobriram no agronegócio o trabalho de uma vida, uma paixão e a profissão que deseja seguir, respectivamente. Enquanto os homens da casa, ocupados com a colheita e plantio da safra, não puderam comparecer ao evento, as três fizeram questão de participar e acompanhar tudo de perto para depois compartilhar os novos conhecimentos.

**AGRONOMIA** - Apesar de jovem, Eloísa há muito tempo tem certeza do que quer: seguir os passos dos pais e avós e vai cursar Agronomia, ao contrário do irmão, que optou por Ciências Econômicas. Desde criança, por morar no sítio, sempre acompanhou o pai, o tio e os avós no dia a dia da propriedade, ia a palestras e dias de campo, aprendeu a pilotar o trator e a colheitadeira e tem aprendido o manejo geral das culturas.

**EXEMPLOS** - “Minha avó trabalhou a vida toda ao lado do meu avô e minha mãe, apesar de ser professora, quando pode, participa de dias de campo e acompanha a rotina na propriedade. Como toda atividade econômica, a agricultura tem as suas dificuldades, mas minha família sempre procurou nos envolver com as atividades no sítio, mostrando o amor que sentem pelo que fazem, seguindo as recomendações técnicas, aprendendo mais a cada dia, fazendo o melhor e isso é



que dá resultado”, comenta Eloísa, destacando a importância das mulheres se envolverem com o negócio familiar.

**UNIÃO** - Estael e seu esposo, Alécio, tiveram dois filhos: Aledson, pai de Eloísa, formado em técnico agrícola e cursando Gestão em Agronegócio, e Alexandre, formado em técnico agropecuário. A exemplo dos pais que sempre trabalharam

juntos, os dois irmãos seguem unidos plantando cerca de 84 alqueires de soja e milho, a maior parte arrendado.

**COOPERATIVISMO** - Além do constante aperfeiçoamento e da tecnologia empregada no campo, outra característica da família é o envolvimento com a cooperativa: além de serem cooperados, Estael sempre participou ativamente na lide-

rança do Núcleo Feminino, Aledson atua como Conselheiro da Cocamar e Eloísa faz parte do Jovem+Agro.

**OPORTUNIDADES** - “Meus pais e avós sempre me deram oportunidades e a liberdade de escolher: ‘você quer fazer Agronomia, então vá em frente’. Se não amamos o que fazemos, não temos futuro”, finaliza Eloísa.

# Ivinhema está de casa nova

O investimento faz parte do conjunto de ampliações da Cocamar para elevar sua capacidade estática de armazenagem de 2,2 milhões para 2,56 milhões de toneladas

**A**mpliando suas operações no estado do Mato Grosso do Sul, a Cocamar inaugurou dia 25/1, em Ivinhema, a sua nova unidade de recebimento de grãos naquele estado.

**EVENTO** - Com a presença do prefeito Juliano Ferro Barros Donato e várias outras autoridades locais, o evento foi conduzido pelo presidente do Conselho de Administração da cooperativa, Luiz Lourenço, que estava acompanhado de Luiz Henrique Pedroni, integrante do mesmo Conselho, e dos superintendentes de Operações e Negócios, respectivamente Osmar Liberato e Anderson Bertolleti, e do gerente regional de Negócios, João Carlos Ruiz.

**ESTRATÉGICA** - Construída no quilômetro 127 da BR-376, a

estrutura fica estrategicamente mais próxima para o atendimento aos produtores da região, que antes precisavam deslocar-se até Nova Andradina, a 60 quilômetros, para depositar suas safras. A unidade, que já está apta a receber a produção, conta com capacidade de armazenagem para 27 mil toneladas. Desde 2015, a Cocamar atua com uma loja para a comercialização de insumos agropecuários no município.

**EMPREGOS** - Sob a gerência de Elton Jhonatan Silva dos Santos, a unidade, que conta com um tombador para bitrem e duas moegas, proporciona 15 novos postos de trabalho, elevando para 30 o número de colaboradores no município.

**ARMAZENAGEM** - O investimento em Ivinhema faz parte



do conjunto de ampliações da Cocamar para elevar sua capacidade estática de armazenagem de 2,2 milhões para 2,56 milhões de toneladas, orçados em cerca de R\$ 220 milhões. As obras contemplam também um novo armazém graneleiro para 192 mil toneladas está sendo

erguido em Maringá (PR), junto ao parque industrial da cooperativa, além de uma estrutura de 53 mil toneladas em Santa Cruz do Monte Castelo (PR), outra para 63 mil toneladas em Japurá (PR), e outra ainda em Cambé (PR) para 30 mil toneladas.

## Anaurilândia passa a receber grãos no ano que vem

Com o objetivo de avançar no detalhamento para a instalação de uma estrutura de recebimento de grãos no município de Anaurilândia, Mato Grosso do Sul, com previsão de entrar em operação no próximo ano, dirigentes da Cocamar se reuniram com o prefeito Edson Stefano Takazono e o secretário de Desenvolvimento Econômico, Indústria e Comércio, Elizeu Gonçalves Muchon, dia 25/1.

**PARTICIPAÇÃO** - Liderado pelo presidente do Conselho de Administração, Luiz Lourenço, o

grupo da Cocamar contou, entre outros, com a participação de Luiz Henrique Pedroni, também integrante do Conselho de Administração, e do superintendente de Operações Osmar Liberato.

**ESTRUTURA** - A cooperativa planeja oficializar, em breve, o início da construção da unidade, que terá capacidade estática para o acondicionamento de 80 mil toneladas de grãos, contando com armazém de insumos e loja para a comercialização de insumos agropecuários.



**REIVINDICAÇÃO** - Situada na região leste do estado, Anaurilândia conta com uma economia agrícola próspera, em que predominam as culturas de soja e milho, sendo que parte das áreas

são cultivadas por produtores oriundos do Paraná, que já conhecem a Cocamar e vêm reivindicando a presença de uma estrutura de atendimento da cooperativa.



# Construindo juntos o futuro da sua lavoura

A **Yoorin** é sinônimo de inovação, qualidade e compromisso com a **evolução** e o desenvolvimento do **agronegócio**.

É por isso que, ao lado do produtor, cultivamos o **futuro** com as melhores soluções em **nutrição** para o **campo**.

**Yoorin**<sup>®</sup>  
Fertilizantes  
Nutrição de Futuro

Conheça nossas soluções.



 [www.yoorin.com.br](http://www.yoorin.com.br)

 [@oorinfertilizantes](https://www.instagram.com/oorinfertilizantes)



# Viridian ganha nova fábrica

**Com capacidade para 10 milhões de litros e 2 mil toneladas de sólidos por ano, a estrutura acrescentará em seu portfólio a produção de biológicos**

**A** Cocamar reinaugurou dia 29/1, em Paranaíba, município da região noroeste do Paraná, a sua indústria de fertilizantes Viridian, que desde 2020 operava com a produção de foliares e adjuvantes no parque industrial da cooperativa em Maringá.

**TRANSFERÊNCIA** - Diante da expansão pela qual vem passando e da necessidade de contar com mais espaço para abrigar novas estruturas, a indústria foi transferida para uma ampla área pertencente à cooperativa naquele município. A linha de foliares e adjuvantes Viridian tem ampliado seu

mercado a cada safra, graças à receptividade junto aos produtores com os resultados obtidos nas lavouras em praticamente todas as regiões de atuação da cooperativa.

**PARTICIPANTES** - O evento contou com a presença de dirigentes da Cocamar, que receberam cooperados e o vice-prefeito Pedro Beraldi, entre outros convidados. Além dos superintendentes de Operações e Negócios, respectivamente Osmar Liberato e Anderson Alves Bertolleti, a cooperativa foi representada por integrantes dos Conselhos de Administração, Fiscal e Consultivo.



**NOVAS INSTALAÇÕES** - Nas novas instalações, situadas em um terreno de 64 mil metros quadrados com quase 10 mil metros quadrados de área construída ao lado da BR-376, a unidade industrial vai iniciar também a produção de fertilizantes sólidos.

**LANÇAMENTO** - Com capacidade

para 10 milhões de litros e 2 mil toneladas de sólidos por ano, a estrutura acrescentará um outro item ao seu portfólio no segundo semestre deste ano: a produção de fertilizantes biológicos. Para isso, no total, os investimentos na aquisição de equipamentos e reforma de instalações deverão chegar a R\$ 18 milhões.

## Yoorin Fertilizantes apresenta sua nova marca

Com mais de 58 anos de história no agronegócio, a Yoorin Fertilizantes se destaca pela qualidade e modernidade empregadas na produção de fertilizantes de alta eficiência agrônômica. Agora, a empresa se reinventa inaugurando um novo capítulo em sua história: uma mudança marcante em seu visual e posicionamento.

**FUNDAÇÃO** - Desde sua fundação, em 1966, a Yoorin cultiva uma trajetória de inovação, compromisso e produtividade, acompanhando as mudanças do mundo e do agronegócio, em um compromisso que se manifesta através de um processo produtivo sustentável e tecnológico, assim como na forma de se comunicar

e se aproximar do seu público.

**NOVA MARCA** - É com essa visão em mente que a empresa renova a sua imagem, por meio de uma nova marca com design moderno e dinâmico, resultado de um estudo de marketing que une a tradição, a essência em nutrir o solo e o futuro, que se mostra quando a produção cresce e os impactos ambientais diminuem. Mas essa mudança não é apenas estética, é uma afirmação sólida da dedicação que a Yoorin Fertilizantes emprega com relação aos seus clientes e na construção de um agronegócio de excelência, aponta a diretoria.

**FUTURO** - De acordo com Maíra Ballaminut, do departamento de

Marketing da Yoorin: "A evolução da nossa identidade corporativa, marcando 58 anos de compromisso com a agricultura regenerativa, reflete-se na nova comunicação visual da Yoorin Fertilizantes. Moderna e sofisticada, essa transformação busca uma agricultura mais sustentável, influenciando eventos e materiais gráficos para uma experiência impactante. Essa mudança representa um passo crucial para um futuro próspero."

**INFORMAÇÕES** - Diego Peres, também do departamento de Marketing, declarou: "Iniciamos uma nova etapa no marketing digital, focando em conteúdos mais ricos e fortalecendo nossa pre-

sença online. Nosso objetivo é proporcionar informações relevantes diretamente ao produtor rural, compartilhando conhecimento valioso e estreitando nossa conexão. Estamos entusiasmados com essa jornada digital e ansiosos para compartilhar insights, inovações e experiências envolventes com a nossa audiência em todas as redes sociais da empresa."

**DESAFIOS** - Assim, cultivando uma trajetória de evolução constante, a Yoorin está preparada para enfrentar os desafios do mercado, proporcionando não apenas fertilizantes de alta eficiência, mas também informações valiosas e uma conexão mais estreita com a comunidade agrícola.

# Transcocamar - 35 anos crescendo sempre

Em seu melhor momento, superou a marca de R\$ 248 milhões em faturamento em 2013, e movimentou a maior safra de todos os tempos da Cocamar

**E**mpresa coligada da Cocamar, especializada em transporte rodoviário de cargas, e gestão de frota de veículos pesados e leves, a Transcocamar está completando 35 anos de atividade.

**ESTRUTURA** - Com 93 caminhões próprios para o transporte de grãos, insumos agrícolas, biomassa, produtos industrializados de varejo, fios, rações, combustível, entre outros itens, a companhia faz também o agenciamento de cargas com terceiros e, durante as safras, chega a movimentar mais de mil e quinhentos caminhões por dia. A transportadora ainda administra mais de 500 veículos leves utilizados pelos departamentos, unidades, indústrias e outras coligadas, os quais, no segundo semestre do ano passado, de acordo com o programa de sustentabilidade da cooperativa, passaram a consumir exclusivamente etanol.

**O MELHOR** - O ano de 2023 foi considerado o melhor da história da empresa, que superou a marca de R\$ 248 milhões em faturamento, movimentou a maior sa-

fra de todos os tempos da Cocamar - cerca de 4 milhões de toneladas de grãos - e garantiu uma conquista importante: o título de Melhor Gestão de Frotas do Brasil, na avaliação do Instituto Sem Parar.

**DESEMPENHO** - "A empresa apresentou um excelente desempenho no exercício. Além de garantir eficiência logística na movimentação de produtos, ela tem um nobre papel de balizar os preços dos fretes", destaca o presidente executivo Divanir Higino. "Poucas empresas do Brasil se mantêm neste segmento por longa data", ressalta o gerente executivo de Logística Integrada, Ezequiel Scopel.

**EXCELÊNCIA** - Para 2024, segundo Scopel, a estratégia é manter a equipe engajada, em sintonia com as demais áreas internas da cooperativa e trabalhando para prestar serviços de excelência aos cooperados e clientes. "Buscamos sempre a melhor competitividade perante o mercado, diversificando, inovando e crescendo sempre", completa.



**Vale do Pirapó**

Topografia - Engenharia - Licenciamento Ambiental



### TOPOGRAFIA

Levantamento Topográfico de qualidade com métodos e instrumentos modernos, de extrema precisão.

Georreferenciamento e Medições em Geral  
CAR - Cadastro Ambiental Rural  
Loteamentos Urbanos e Rurais  
Demarcações de Aviários entre Outros

### ENGENHARIA

Serviços realizados com responsabilidade, com o objetivo de viabilizar as melhores soluções para os mais diversos segmentos.

SERVIÇOS PRESTADOS COM PRECISÃO ACIMA DE TUDO

(44) 3254-1190 - 99921-8788

Rua Perimetral, 16 - Parque Industrial Atilio Siroti - Atalaia - PR  
CEP 87630-000 - valedopirapo@valedopirapo.com.br

# Pecuaristas de Nova Andradina (MS) aprovam Ração Cocamar

**“Produto é de ótima qualidade, com um preço bom e prazos que nos ajudam a trabalhar mais tranquilos”**

**T**radicionais compradores de produtos veterinários fornecidos pela Cocamar, o pecuarista Lairton Vituri e seu filho Rodrigo Pocrifka Vituri, que se dedicam à engorda de rebanho bovino na Estância Sonho Meu em Nova Andradina (MS), participaram de um projeto conduzido pela cooperativa que teve como finalidade demonstrar a qualidade de sua ração.

**PROJETO** - Para isso, os proprietários separaram dois lotes de novilhas precoces com 24 meses de idade para que a cooperativa realizasse o experimento sob a orientação de sua médica-veterinária Thauane Li-

ma e o acompanhamento do balconista Bruno Marques. O primeiro deles, de propriedade de Lairton, era formado por 76 cabeças que resultaram de cruzamento industrial de Senepol com Brangus; já o segundo, pertencente a Rodrigo, com 92 cabeças Nelore.

**INÍCIO** - Em ambos os lotes, o início do trato se deu em 19/11/2023, com a duração de 70 dias, em que os animais foram alimentados com Ração Cocamar Engorda 16%, à base de 4 quilos por dia em média, terminando em 27/1/2024 e programando-se o transporte e o abate no Frigorífico Marfrig em Bataguassu (MS), respecti-

vamente nos dias 28 e 29.

**RESULTADO** - Em relação ao primeiro lote, o peso médio de entrada dos animais era de 356,4kg em média, tendo apresentado ao longo do experimento, um ganho de peso diário de 1,2 quilo. Ao final, cada um exibiu a média de 439,6kg de peso vivo, com a carcaça pesando 228,11 quilos em média, o equivalente a 15,21 arrobas, com um rendimento final de 51,9%.

**SEGUNDO** - Já o segundo lote começou com um peso médio por animal de 360,9kg e chegou ao final do trato com 428,9kg de peso vivo na média,

tendo contraído 1 quilo de peso em média por dia. Como resultado, apresentou um peso médio de carcaça de 224,03kg, o correspondente a 14,94 arrobas e um rendimento de 52,2%.

**QUALIDADE** - “Estou muito contente com o projeto, principalmente pelo apoio da Cocamar. O Bruno Marques (balconista) visita nossa propriedade regularmente, garantindo que não falte nada, o que é muito bom. Além disso, a ração da Cocamar é de ótima qualidade, com um preço bom e prazos que nos ajudam a trabalhar mais tranquilos. Eu uso e recomendo a Cocamar”, declarou o produtor Rodrigo Vituri.



# Corretora Cocamar promove treinamento

**Objetivo é padronizar o atendimento e orientar a equipe de consultores sobre a venda ativa e consultiva de seguro agrícola**

**A** Corretora Cocamar promoveu em janeiro um treinamento com profissionais de assistência técnica da cooperativa Unicampo, oportunidade em que aplicou o Manual de Execução Comercial (MEC) Cocamar de Seguro Agrícola. Foram duas turmas: a primeira no dia 23/1 em Maringá e a segunda no dia 24/1 em Cambé, com total de 42 participantes.

**CONHECIMENTO** - De acordo com o gerente da Corretora Co-

camar, André Barberá, o MEC começou a ser elaborado em setembro do ano passado, em parceria com a consultoria Allcon, Kappke, a própria Unicampo e o Marketing Agro da cooperativa. E tem como objetivo padronizar o atendimento e orientar a equipe de consultores sobre a venda ativa e consultiva de seguro agrícola. "Trata-se de um ramo de seguro que demanda um conhecimento técnico elevado e o posicionamento correto do produto é fundamental para o sucesso da operação",



**PÓS-VENDA** - Barberá lembra ainda que o trabalho de pós-venda é tão importante quanto a venda, "diferentemente de vender um produto físico, em seguros você vende uma promessa especificada na apólice e que na ocorrência de sinistro por evento coberto haverá a indenização. Por essa razão é muito importante acompanhar todo o

ciclo da lavoura no pós-venda".

**DIFERENCIAL** - E conclui: "é com grande orgulho e satisfação que elaboramos e aplicamos o MEC Cocamar de Seguros", comentou, salientando que o treinamento "foi muito rico e produtivo, acreditamos que o seu conteúdo será um grande diferencial em nossa operação".

## Tecnologia Mobil™ para seu maquinário produzir mais.

Mobil Delvac™ Extreme 15W-40 é a solução completa para seu maquinário agrícola, com maior intervalo de troca.



Aprovado pelas principais montadoras



Prolonga a vida útil do motor do maquinário



Máxima performance, que garante maior intervalo de troca



Confiabilidade e eficiência em condições extremas, reduzindo o tempo de parada



Para saber mais, aponte a câmera do seu celular para o QR Code ao lado.

curtous;

**Se tem movimento, tem Mobil™.**

© 2024. Todos os direitos reservados a Cosan Lubrificantes e Especialidades S.A. (Moove). Proibidas a reprodução e a distribuição sem autorização. Todas as marcas utilizadas neste material são marcas ou marcas registradas da Exxon Mobil Corporation, ou uma de suas subsidiárias, utilizadas por Cosan Lubrificantes e Especialidades S.A., ou uma de suas subsidiárias, sob licença. Outras marcas ou nomes de produtos utilizados neste material são de propriedade de seus respectivos donos.





# Sementes Cocamar conquista o Selo Seed Solutions

**Pelo 5º ano consecutivo, cooperativa atesta a excelência de seu serviço. Só 25% das empresas sementeiras do país se habilitam a conquistá-lo**

**A** qualidade do tratamento industrial das sementes produzidas pela Cocamar foi mais uma vez ressaltada pela conquista de mais uma certificação: o Selo Seed Solutions, pelo 5º ano.

**PRESENTES** - A empresa Basf aproveitou a realização do Safratec, nos dias 17 e 18 de janeiro, em Floresta (PR), para entregar um troféu do Selo Seed Solutions à Cocamar, representada no ato pelo superintendente de Negócios, Anderson Bertolleti; o gerente executivo comercial de Insumos, Geraldo Ganaza; o gerente comercial de Sementes, Paulo André Câmara; e o gerente da Unidade de Beneficiamento de Sementes (UBS), Gustavo Severiano.

**REPRESENTANTES** - Por parte da Basf, entre outros, estavam os representantes regionais de vendas, engenheiros agrônomos Rafael Franciscatti e Maicon Painelli, o gerente técnico de vendas Pedro Vidal Lara, e Rafael Marcon, gerente sênior da Unidade de Negócios de Londrina.

**CONQUISTA** - Concedido pelo quinto ano consecutivo à Cocamar, o Selo Seed Solutions é um serviço que atesta a excelência no tratamento de sementes realizado pelos parceiros daquela companhia, sendo que apenas 25% das empresas sementeiras do país que se habilitam a conquistá-lo, atendem às exigências.



**TRATAMENTO** - O tratamento de sementes industrial vem ganhando cada vez mais força no mercado agrícola brasileiro. A prática previne a entrada de pragas em áreas de cultivo e tem grande importância no desen-

volvimento de plantas vigorosas e saudáveis, protegendo a semente desde o contato inicial com o solo até o início do crescimento das plantas. Ou seja, a proteção ocorre antes, durante e depois da germinação.

## E certificação CSAT da Corteva

A empresa Corteva entregou recentemente a certificação de qualidade CSAT à Cocamar, pelo atendimento, por parte de sua Unidade de Beneficiamento de Sementes (UBS), das recomendações, segurança e tecnologia de aplicação de tratamento industrial de sementes de soja, o que assegura elevados padrões de qualidade das mesmas com a utilização dos produtos de TSI daquela companhia.

**PARTICIPANTES** - Para isso, a Cocamar, representada pelo seu vice-presidente de Negócios, José Cícero Aderaldo, o Superin-

tendente de Negócios Anderson Bertolleti, o gerente executivo Comercial de Insumos, Geraldo Ganaza, e o gerente comercial de Sementes, Paulo André Câmara, recebeu um grupo de lideranças da Corteva, formado por Juan Carlos Rojas, presidente da empresa para o Brasil e o Paraguai; Felipe Daltro, líder da região Sul; Jean-Philippe, marketing Latam; Vanusa Siega, regional Líder Brevant; Rafael Seleme, regional líder Pioneer; César Silveira, marketing Crop Protection Sul e Felipe Pavan, líder Tratamento de Sementes PR.



**QUALIDADE** - No encontro, o vice-presidente da Cocamar agradeceu o reconhecimento prestado pela Corteva, destacando a preocupação e os cuidados da cooperativa com a alta qualidade de suas semen-

tes. Por sua vez, Juan Carlos Rojas ressaltou, em resumo, que a certificação fortalece ainda mais a parceria. A Corteva se posiciona entre as mais tradicionais fornecedoras da Cocamar.

# Técnicos visitam fazendas de referência em ILPF

**São 160 hectares distribuídos em vários formatos, com projetos mantidos com o objetivo de trabalhar com agricultura sustentável e crédito de carbono**

O grupo participante da capacitação técnica em ILPF (Integração Lavoura-Pecuária-Floresta) promovida pelo Senar/PR e Cocamar com a duração de 13 meses, e que inclui profissionais técnicos da cooperativa, visitou nos dias 24 e 25/1 duas propriedades no município de Tibagi (PR) onde esse modelo produtivo foi adotado há quase 30 anos. São elas a Fazenda Agropecuária Tibagi e a Fazenda Pousada dos Gaúchos, ambas da família Arnt e com cerca de dois mil hectares no total.

**APRESENTAÇÃO** - A delegação foi recepcionada pelo agropecuarista Ivo Arnt, que fez uma apresentação sobre a história e a realidade atual daquelas áreas, enquanto, na mesma ocasião, o pesquisador Dr. Vanderley Porfírio, da Embrapa Florestas, e representantes da empresa Klabin, discutiram sobre as pesquisas e trabalhos ali realizados.

**SUSTENTÁVEL** - No total, são 160 hectares de ILPF distribuídos em vários formatos, com projetos mantidos em parceria com a companhia e a instituição de pesquisa. Segundo Arnt, o objetivo é trabalhar com agricultura sustentável e crédito de carbono.

**IFP** - Em resumo, o grupo visitante foi informado que, inicialmente, no ano de 1995, a adoção do sistema IFP (Integração Floresta-Pecuária) incluiu o cul-

tivo de erva mate em pequenos capões de pinus, eucalipto e grevílias para promover sombreamento (conforto térmico) aos bovinos.

**EXPANSÃO** - Em 2016 houve o primeiro plantio de eucalipto para intensificar o conforto térmico e a quebra de vento para os animais, na praça de alimentação, enquanto a expansão para o sistema ILP (Integração Lavoura-Pecuária) ocorreu em 2019 na área agrícola onde no outono haviam sido mantidos animais jovens, por 70 dias, sobre o manejo da braquiária semeada entre o milho.

**MODELOS** - "Em conjunto com a Klabin, Embrapa Floresta e a Angus Rana/Tibasoy, desenhamos modelos para saber qual a melhor combinação de ILPF se comportaria economicamente", explicou Arnt, lembrando que o foco da Klabin é ter madeira para a indústria, ao passo que a Embrapa está voltada ao comportamento de clones e o desenvolvimento das madeiras. Já a visão da Angus Rana/Tibasoy é a economicidade das áreas. Os trabalhos compreendem quatro áreas, com o detalhamento a seguir.

**FAZENDA DE MADEIRA** - Na Área 1 (IPF), faz-se o plantio de três cultivares de eucalipto, formando "fazenda de madeira", no qual após 15 meses os bovinos entram na pastagem BRS Tamani, por entre as árvores, e têm



o sombreamento. Com isso, há um controle da erosão e melhoria do solo.

**RENDIMENTO** - Já na Área 2 (ILPF) foi projetado o modelo já iniciado, no qual a ocupação com bovinos se dá no período outonal (terceira safra) e há a floresta por entre a lavoura, com aqueles três cultivares de eucalipto. Essa área está sendo comparada com o talhão do qual foi desmembrada, para se conhecer a economicidade que proporciona. Até o momento, a agricultura apresenta ganhos e estima-se que ao final do ciclo de 8 anos a área terá um rendimento superior a 38% em comparação a que foi desmembrada do talhão.

**REFORMA** - Área 3 (ILPF), estruturou-se um sistema de reforma de área de pastagem degradada utilizando esse modelo de integração. Após as correções adequadas e adicionais de fertilidade, foi realizado o cultivo de três safras de soja e duas de inverno, sendo que no terceiro outono

efetuou-se a implantação de pastagem perene (aruana). No segundo ano de cultivo agrícola ocorreu o plantio de eucalipto para madeira e, no verão de 2023, teve início o pastoreio por entre as árvores. Quando estas atingem 4 anos, a fila do meio é cortada para lenha e o objetivo é deixar a floresta para formação de toras destinadas à indústria moveleira, sendo essa uma área com estudo mais acentuado, para crédito de carbono.

**CRÉDITO DE CARBONO** - Por fim, na Área 4 (IPF), adotou-se o modelo de implantação de floresta no meio de pastagem de capim hermátia para proporcionar conforto térmico aos animais e a obtenção de madeira para a indústria moveleira, uma vez que no 4º ano é suprimida a linha do meio para lenha. Essa é uma área, igualmente, com estudo mais acentuado para crédito de carbono. De acordo com o agropecuarista Ivo Arnt, o planejamento prevê atingir 300 hectares de ILPF até 2025.

# Sicredi Dexis oferece seguro para mais de 200 itens

## A cooperativa oferece duas modalidades: Penhor Rural Sicredi e Multirrisco Rural

**O**s proprietários de máquinas e de equipamentos agrícolas podem realizar seguro de mais de 200 itens na Sicredi Dexis. A cooperativa oferece duas modalidades: Penhor Rural Sicredi e Multirrisco Rural.

**PROTEÇÃO** - Podem ser protegidos contra sinistros máquinas móveis, autopropulsadas, equipamentos estacionários, equipamentos portáteis, entre outros, a exemplo de tratores, colheitadeiras, transformadores, placas solares, arado, grade, bomba e aquecedores.

**MODALIDADES** - A modalidade Penhor Rural Sicredi pode ser contratada de forma anual ou

por até cinco anos consecutivos, beneficiando o associado com descontos progressivos. O multirrisco rural é destinado a equipamentos financiados sem cessão de direitos e também os não financiados.

**RECOMENDAÇÃO** - Segundo a especialista de seguros agrícolas e rurais da Sicredi Dexis, Ana Paula Ferreira de Marchi, diante de notícias que indicam a recorrência de roubos de equipamentos agrícolas, recomenda-se a contratação de seguro. Ela destaca que, segundo o boletim Tracker-Fecap de 2023, os casos de furto ou roubo de máquinas agrícolas, especialmente tratores e retroescavadeiras, aumentaram 51,6% nos primeiros sete meses do ano passado

somente em São Paulo, na comparação com o mesmo período de 2022.

**RISCOS** - Mas o produto cobre outros tipos de riscos. "Ter o seguro é ter à disposição o amparo para momentos de imprevistos, como vidros que quebram, acionamentos judiciais devido a acidentes com o maquinário, danos elétricos e impactos contra o solo. É ter uma seguradora na nossa cooperativa para apoiar. É ter com quem contar", diz Ana Paula.

**COBERTURAS** - Os associados podem escolher desde coberturas básicas para acidentes de causa externa, roubo ou furto mediante arrombamento, incêndio, raio, explosão, vendaval

e operações de equipamento em proximidade com água, bem como podem optar por coberturas adicionais, a exemplo de despesas com salvamento, furto simples, danos elétricos, quebra de vidros, perda ou pagamento de aluguel.

**ADICIONAIS** - Há ainda coberturas adicionais para: além de máquinas e equipamentos agrícolas, despesas fixas, perda de lucro líquido, RC (Responsabilidade Civil) exploração agrícola, RC fuga de animais, RC turismo rural e RC empregador.

**ACESSO** - Para acessar o seguro na Sicredi Dexis, basta ser associado da cooperativa e procurar a agência mais próxima.



# Novos Cooperados do mês

UNIDADE	COOPERADO	UNIDADE	COOPERADO	UNIDADE	COOPERADO
ALVORADA DO SUL	ANA PAULA SILVA PATRÍCIA LARA FIRMANI PAULA FERNANDA FIRMANI SANDRA NUNES BRANDAO FIRMANI	JAGUAPITÃ	PAULO PINTO DE ANDRADE RENATO FERREIRA DE MELO	PITANGUEIRAS	JANDERCY C. SANTOS FERNANDES REGINALDO DE LIMA
APUCARANA	ARNALDO IZAIRO DA SILVA BORTOLO	JAPURÁ	MARIA DE LOURDES GALBINE BONANI	PRIMEIRO DE MAIO	LEIZA CRISTINA TONIN VERI
ARAPONGAS	ÉRICA HIROKO YAMAMOTO	JUSSARA	VITOR GOTARDO	QUERÊNCIA DO NORTE	JOSÉ ANTÔNIO BONI LÚCIA AUGUSTO CORREA DA SILVA
ASSAÍ	EDSON HIDEKI MIYAZAKI MÁRCIO ZACARIAS DA SILVA	LONDRINA	ALDEMAR SORIANI ERCÍLIA DA CRUZ RAFAEL SORIANI VALDECIR LIBERATTI ANTÔNIO DE JESUS LADISLAU HIROKO NAKAGAWA JANDIRA HIROKO Y. TSUKAMOTO JUNIA MARIA P. BERTOLACCINI SCOL	SANTA CECÍLIA DO PAVÃO	JOSÉ GABRIEL VERONEZE MUNHOZ NELSON YUITI NOMURA
ASTORGA	JULIANO PANISSI MARIA AP. MENDONCA DA CUNHA MARINA NIETO CEBARDELLI NILSON FRANCISCO FAZIO	MARINGÁ	FERNANDO LUNARDON MAGALHAES HIROSHI UYEDA IDALINA DE OLIVEIRA BAPTISTA MARCOS ADRIANO DORNE MIGUEL ALEXANDRE DE ARAUJO ROBERTO MAGERSKI RODRIGO YUKIO MIZOTE KAWAMOTO ALISSON RODRIGO MARANGONI JOSÉ AUGUSTO MARANGONI	SANTA MARIANA	ANTÔNIO DUCCI FILHO LUCAS TOMAZINI DIAS
BELA VISTA DO PARAÍSO	GLEIZI PATRICIA AP. DOS SANTOS VALDIRENE AP. TOMAELLI BOMBA TARIQUE MATHEUS G. MELHADO	PALMITAL - SP	MATHEUS HENRIQUE PAIAO VITOR CHELATKA FERNANDES DAVI FINOTTI FERREIRA VITOR FINOTTI FERREIRA	SÃO JERÔNIMO DA SERRA	JOÃO ADÃO DE ASSIS
CAMBÉ	GIANE CHINAGLIA JACULI ROZIMAR CRISTINA DE MORAES LÚCIO ANTONIO CIQUINATO REGINALDO FRANCISCO CIQUINATO	PARAISO DO NORTE	ARISTIDES APARECIDO S. FERNANDES DIOGO AMORIM RODRIGUES FLAVIANA APARECIDA DOS SANTOS IRA JAFFER JORGE CAMARGO LUAN JOSE JORGE CAMARGO	SÃO JORGE DO IVAÍ	JOÃO GERALDO CASAGRANDE SEBASTIÃO BERNARDI ANTÔNIO CASAGRANDE
CENTENÁRIO DO SUL	HILDA PRADO LOCASTRO GUSTAVO H. DE SOUZA CORREIA	PARANACITY	CÉLIA REGINA BAZOTTI MAESTRELLO	SÃO SEBASTIÃO DA AMOREIRA	CATARINA KIKUE KOGUSHI JÚLIO RICARDO NAKASHIMA RAYSSA NAKASHIMA
CRUZÁLIA - SP	CAMILA MIRON SEBASTIAO KREMER	PARANAVAÍ	MARIA RODRIGUES DE SOUZA ROQUE DOMINGOS DAL PRA	SERRINHA	GUILHERME AKIRA MATSUMOTO
CRUZEIRO DO OESTE	GISLAINE TONETTE			SERTANEJA	JOSÉ ANTÔNIO NUNES KENNY YOSHIY PAULO PEREIRA DOS SANTOS
FLORESTA	JOSÉ TYAGO CAMPAGNOLI GESUALDO			TAMARANA	ANDERSON OLIVEIRA SANTOS
IEPÊ - SP	DENISE SACCHETTO			TERRA BOA	SEBASTIÃO NATALINO INACIO
IGUARAÇÚ	WAGNER RODRIGO POLOTTO			TUNEIRAS DO OESTE	MAICON SPILKA PAVESI MARIA DE LOURDES S. TORCHETE
IPORÃ	AMAURI DAZZI AUGUSTINHO SANTAELA GARCIA			UMUARAMA	EVANDRO COSTA ROSA GABRIEL DE JESUS V. DE PAIVA

RECICLAR É PRECISO

INIPAR

EMPRESA AMIGA DO MEIO AMBIENTE

**cinferr**

CATRACAS • MÁQUINAS DE ESTICAR ARAME  
DOBRADIÇAS • CORREIÇAS • TRINCOS  
FERRAMENTAS • E MUITO MAIS

Rua Pion. Victório Marcon, 466  
MARINGÁ • PARANÁ • BRASIL  
☎ 44 3027-2288 ☎ 0800 602 2288

www.cinferr.com.br  
@cinferr  
/cinferr

Do campo até o destino, sua carga sempre nas melhores

# ROTAS

Sua logística nas mãos e volantes de quem conhece o caminho e conhece você. Confiança e segurança na direção certa.

**Transcocamar**

44 3218-3600 | 0800 704 4765

# O que fazemos em vida, ecoa pela eternidade

Em memória daqueles que deixaram seu legado na história da Cocamar,  
falecidos entre 20/12/2023 e 20/01/2024

### Edson Caetano dos Reis

★ 15/03/1931 † 27/10/2022

Cooperado da Unidade de Cambé desde 05/07/2010

### André Izzo

★ 18/08/1981 † 30/01/2023

Cooperado da Unidade de Ângulo desde 16/12/2004

### Adenor Seixas Soares

★ 08/05/1938 † 06/05/2023

Cooperado da Unidade de Altônia desde 13/06/1983

### Cecília Egídio Marchi

★ 10/01/1932 † 26/09/2023

Cooperada da Unidade de Nova Andradina desde 27/04/2017

### João Adolfo Sabeca

★ 25/03/1944 † 16/10/2023

Cooperado da Unidade de Jaguapitã desde 12/07/2010

### Lourenço de Souza Barreto

★ 10/08/1946 † 02/11/2023

Cooperado da Unidade de Altônia desde 26/03/2004

### Luiz W. T. Von Rainer Ha

★ 01/07/1936 † 21/12/2023

Cooperado da Unidade de Carlópolis desde 18/05/2011

### Útilia Alves Esteves

★ 23/11/1933 † 25/12/2023

Cooperada da Unidade de Londrina desde 07/07/2010

### Delcir Sambugari

★ 09/04/1937 † 29/12/2023

Cooperado da Unidade de Cambé desde 13/07/2010

### Sérgio Leo Landgraf

★ 10/09/1933 † 29/12/2023

Cooperado da Unidade de São Sebastião da Amoreira desde 20/10/2016

### Daniel Epifanio de Souza

★ 08/07/1929 † 30/12/2023

Cooperado da Unidade de Cianorte desde 01/03/1983

### Eurico Artur Bartmann

★ 20/08/1932 † 01/01/2024

Cooperado da Unidade de Maringá desde 07/06/1976

### Eloy Gomes

★ 24/02/1931 † 06/01/2024

Cooperado da Unidade de São Jerônimo da Serra desde 09/09/2010

### Ismael Severino Santos

★ 14/10/1970 † 07/01/2024

Cooperado da Unidade de São Sebastião da Amoreira 26/03/2020

### João Volponi

★ 23/02/1933 † 10/01/2024

Cooperado da Unidade de Floresta desde 26/07/1974

### José Nivaldo Brugin

★ 01/07/1951 † 21/01/2024

Cooperado da Unidade de Cambé desde 26/07/2010



**Piscicultura** Produção de Alevinos  
**PIRACEMA** (44) 3263-4445 99914-4445

**CRIAR PEIXES É NOSSA PAIXÃO**

Venda de Alevinos cultivados e nativos, Filé de Tilápia, Aeradores, Acessórios, temos tudo o que você precisa para a criação de peixe. O melhor Filé de Tilápia fresco da região.

Av. Kakogawa - 2306 - Jardim Cidade Campo - Maringá - PR

**LEILÕES JUDICIAIS DE FAZENDAS NO BRASIL!**

1.072ha,	DUERÉ/TO	R\$ 7.201.363,00
112ha,	INDIARA/GO	R\$ 4.075.000,00
135ha,	ITUIUTABA/MG	R\$ 2.663.000,00
116ha,	GUARAPARI/ES	R\$ 1.800.000,00
125ha,	PLANALTINA/GO	R\$ 1.759.800,00
56ha,	POXORÉU/MT	R\$ 734.732,00

Centenas de fazendas leiloadas, temos essas e outras MELHORES que essas!

leiloesjudiciais.com.br

**FERRAMENTAS agrícolas**

**METISA**

METISA.COM.BR | @METISAOFICIAL  
A ESSÊNCIA QUE FORTALECE.

# PASSATEMPOS

Encontre no caça-palavras as palavras abaixo

As palavras estão escondidas na horizontal, vertical e diagonal, sem palavras ao contrário.

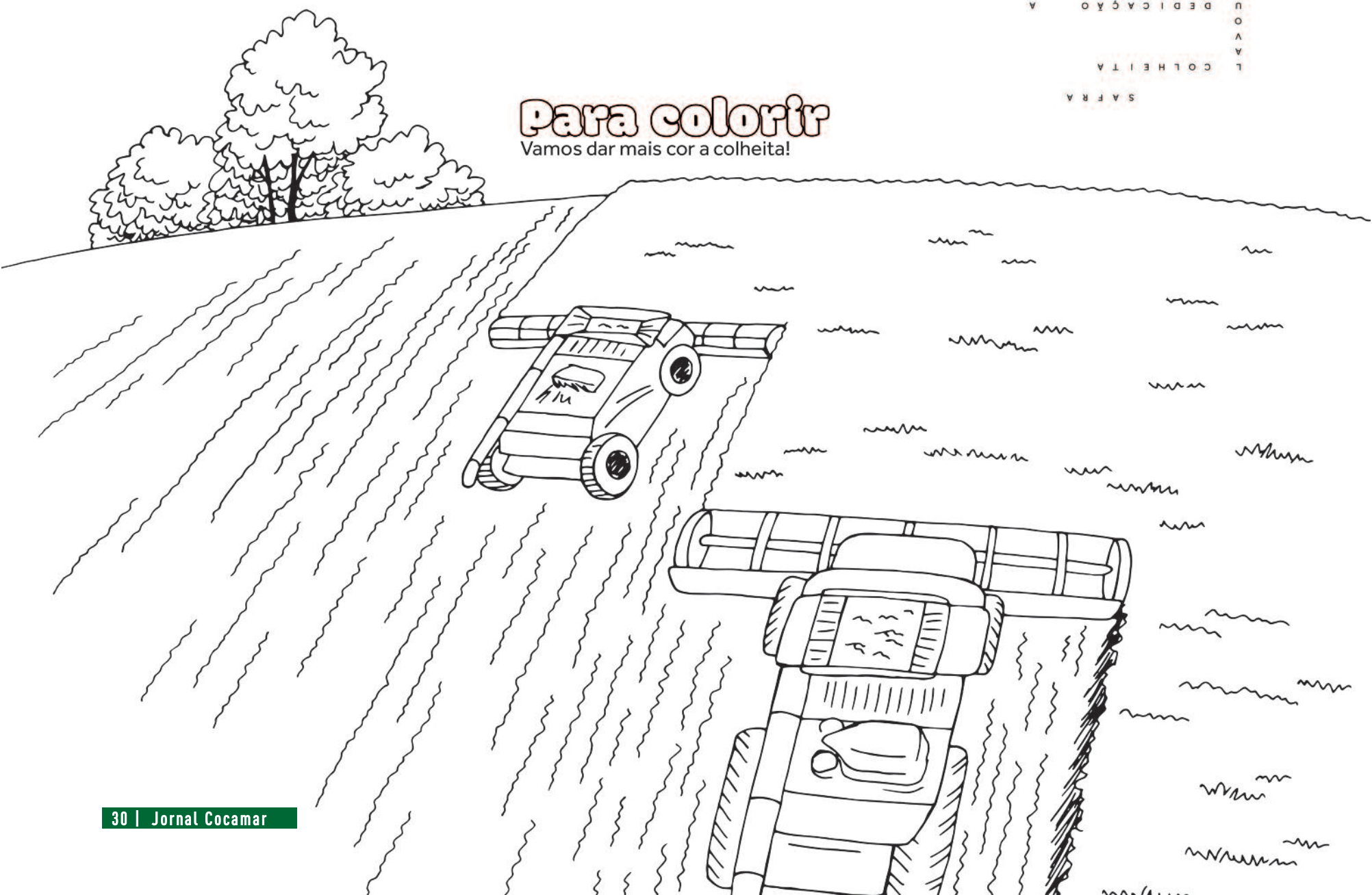
- **PRODUTIVIDADE**
- **COLHEITA**
- **SOJA**
- **DEDICAÇÃO**
- **GRÃOS**
- **SAFRA**
- **LAVOURA**



Solução do caça-palavras.

GRÃOS  
O  
A  
P  
R  
O  
D  
U  
T  
I  
V  
I  
D  
A  
D  
E  
J  
A  
D  
E  
D  
I  
C  
A  
Ç  
Ã  
O  
L  
Y  
D  
A  
D  
O  
A  
C  
O  
L  
H  
E  
I  
T  
A  
S  
A  
F  
R  
A

**Para colorir**  
Vamos dar mais cor a colheita!



# Classificados

## Máquinas



**VENDO COLHEITADEIRA** Massey Ferguson 1986, cabinada, modelo 3640, valor a combinar. TROCO por Colheitadeira Advanced 56-50. Tratar pelo fone 43 99139-0231.

**VENDO COLHEITADEIRA** Massey Ferguson 56-50, não cabinado, ano 1985-B, em bom estado de conservação, revisão em dia, lataria, mecânica e com pneus bons, acompanha uma Espigadeira 4 linhas original da Massey Ferguson ano 1993. Valor: R\$ 40.000,00. Contato com Gilmar pelo fone 44 99135-2934 (Vivo) ou 45 99929-1270 (Tim).

**VENDO** Colheitadeira SLC- JOHN DEERE 1175, Tratar pelo fone: 43 99152-9861.

**VENDO** Trator Valmet 88, série prata, ano 1984, Valor a combinar. Tratar pelo fone 43 99180-0173 com Rodrigo.

**VENDO** Trator Massey Ferguson 235, ano 1980, valor R\$ 35.000,00, tratar com Ari Bagatim no fone (43) 99135-3659.

## Outros



**VENDO** Casa de alvenaria no centro de Cambé-PR. 230m<sup>2</sup> de área construída em terreno de 588m<sup>2</sup>. Sem permuta. Contato: (44) 3354-5385 / 98856-7334. Tratar com Luciana.

**VENDO** Sobrado com 202,40 m<sup>2</sup>, 3 dormitórios, no Jardim Oásis, em Maringá. Valor R\$ 600 mil. Tratar fone 44 991025048.

**VENDO CASA NOVA**, em Floresta, Valor R\$ 160.000,00, Aceita-se troca por imóvel rural. Pagamos a diferença do valor. Tratar c/Denise Kobata 44 99917-0742.

**VENDO CASA** em Mandaguaçu, de material, aprox. 70m<sup>2</sup>, na Rua Geraldo de Jesus Ramalho, 244. Aceita-se caminhão graneleiro no negócio. Valor: R\$ 120.000,00. Tratar 43 99665-6888 ou 43 99619-8884.

**VENDO** Imóvel de dois andares em Londrina-PR, com 1260 m<sup>2</sup> de área construída. Possui 7 lojas e 24 salas comerciais. Valor a combinar. Tratar 43 3037-9788 ou 43 99997-2126.

**VENDO** Caminhão Mercedes 1113, motor 1313 NOVO, trucado, cor verde, 10 pneus novos, ano 1968, cabine alta. TROCO por colheitadeira Advanced 56-50. Tratar 43 99139-0231.

**VENDO** Ford Ranger XLS 2.3, ano/mod: 2008/2009, gasolina 16 v, preta, vidro elétrico, ar condicionado, pneus BF, 3 lugares, 148 mil km. Valor a combinar. Tratar 18 99773-3540 com José Lazaro Tusco.

**VENDO OU TROCO** FIAT Strada Trekking 1.6 completa, ano 2014, com 88.000 km, na cor branca. R\$ 40.000,00. Tratar com Marcelo Carrara 43 99875-4663.

**VENDO** Belina 4x4, ano 1986, cor dourada, único dono, roda livre, chave geral, direção hidráulica, impecável. Tratar pelo fone 43 3254-3441, com Osvaldo.

**VENDO** Ford Ranger 2019, XLS 2.2, diesel, 4X4, Branca, completa, câmbio automático, cabine dupla, único dono. Todas as revisões realizadas na concessionária. Valor a combinar, tratar com Irineu Sella (43) 99972-0872.

**Cooperado, esse espaço é seu. Para anunciar, solicite ao gerente de sua unidade.**

## Propriedades



**VENDO CHÁCARA** com 82.764m<sup>2</sup>, na estrada Jurupoca, a 1.500 metros do asfalto, em Umuarama. Possui casa de madeira boa, curral de gado, energia elétrica, rodão d'água, formado de mombaça, 2.000 pés de eucalipto alonado e 7.000 pés de eucalipto. Valor: R\$ 550 mil. Tratar com José Costa, tel. (44) 99927-6678.

**VENDOSÍTIO** com 58.4 alqueire, mais 02 alqueires de reserva legal, totalizando 60,4 alqueires, Sendo: 02 Alqueires com eucaliptos, 16 piquetes, mais 02 praças de alimentação, mangueira, 03 casas, 02 Barracões, Área de lazer, sauna, pomar, toda cercada (cerca arame liso - 06 arames). Tratar com Caroline - Araruna/PR - (44) 3562-1196.

**VENDO SÍTIO** de 7,50 alqueires em Maringá, localizado na estrada Romeira, pagamento com plano lavoura/soja, Valor 3.800 sacas de soja por alqueire, Tratar com (66) 98156 7387 (Tim), (66) 98102 6464 (WhatsApp).

**VENDO PROPRIEDADE** em Jaguapitã-PR, com 35 alqueires de terra roxa, plantado laranja, de porteira fechada. Tratar com João Ricardo Bortolassi, fone (43) 99930-6562.

**VENDO SITIO** na estrada do Guerra em Maringá, a 3 km do Jardim Oriental, com 7,5 alqueires. Forma de pagamento: 5.000 sacas de soja por alqueire. Interessados entrar em contato pelo tel. 44 99103-6457, falar com Sérgio. OBS: prazo para comprador que seja cooperado tradicional da Cocamar.

## Equipamentos



**PULVERIZADOR DE LARANJA**, (BERTÔ), Modelo Ômega, 2.000 litros, - Cambé/PR. Tratar com 43 99936-0601 ou 99936-0877.

**ESPARRAMADOR ICOMAGRI** no valor de R\$ 10.000,00 e um **PULVERIZADOR JACTO** 600 Litros no valor de R\$ 15.000,00. Tratar com Vanderley Sanches 043 99616-8515.

**PULVERIZADOR**, Jacto Columbia, Modelo Ad18, ano 2003, Valor a combinar, Tratar pelo fone 43 99180-0173 com Rodrigo.

**PLANTADEIRA** Fabricante Plant Center - Terraçu-S 13000 Premier - com Titanium 13 linhas, valor pedido R\$ 300.000,00. Contato pelo fone (44) 99977 1125, falar com Marcos Antonio Fanhani.

**PULVERIZADOR** Eco Ranger da Kuhn, ano 2020, 18 metros de barra e comando elétrico na abertura de barra e na água, no valor de R\$ 105 mil, e uma **PLANTADEIRA BALDAN**, nove linhas, com botinha e disco duplo no adubo, ano 1999/2000, único dono, perfeitas condições. R\$ 32 mil. Contato pelo telefone (45) 99924-7933.

**PLANTADEIRA** EcoPlant Center Terraçús 11.000ano 2012, articulada, pivotada, pipoqueira simples, marcador de linha, sensor semente, abre e fecha 1/2 Plantadeira facão dezarme, disco duplo e **DESCOMPACTADOR** de solo da Marca Panter Terramax Ouro, 05 astes de 65cm entre aste de arrasto, ano 2018. Tratar pelo fone (44) 99973- 2248, falar com Alcindo Boatto - Florai-Pr

**PLANTADEIRA** 11 linhas, Tatu, ano 2009, no valor de R\$ 95.000,00, **TRATOR NEW HOLLAND**, com 320 horas, ano 2019, no valor de R\$ 230.000,00, **BAZUCA** Tatu, ano 2019, no valor de R\$ 60.000,00 e **GRADE** 18/28, ano 2020, no valor de R\$ 52.000,00. Tratar pelo fone (043) 99913-2811, falar com Thomaz Steinbrecher.

**PLANTADEIRA ABUDEIRA** modelo COP CA MH CSU PM400 S-0913, 9 linhas, ano 20/20 - marca Tatu, no valor de R\$300.000,00. Tratar pelo fone (15) 99640-4959, falar com Denise. Massari - Salto de Pirapora / SP

# FEIRÃO DE USADOS



**COLHEITADEIRA  
JOHN DEERE  
STS 9570**

Ano 2013,  
plataforma de  
25 pés



**COLHEITADEIRA  
NEW HOLLAND  
TC 5070**

Ano 2009,  
com PC 20 pés



**TRATOR  
NEW HOLLAND  
T7.17**

Ano 2022,  
Filipado

**COLHEITADEIRA  
JOHN DEERE  
1450**



Ano 2003,  
com 19 pés

**TRATOR  
NEW HOLLAND Ts6020**

Ano 2012,  
cabine original,  
rodado 18.4X34,  
6.280 hs.



**PLATAFORMA  
DE MILHO  
NEW HOLLAND  
METAL C**

Ano 2015,  
com 13X45



**COLHEITADEIRA  
JOHN DEERE 1550**

Ano 2003, com  
PC 25 pés, 7.260hs  
de motor e 5.940hs  
de trilha



**TRATOR  
JOHN DEERE 5080E**

Ano 2021,  
cabine original,  
850hs



**DISTRIBUIDOR  
DE NUTRIENTES  
STARA**

Ano 2020,  
modelo Hércules  
10.000

**COLHEITADEIRA  
CASE 5130 AXIAL**

Ano 2016, pc 30 pés Drapper  
(FPC0445890102), rodado  
duplo, 2.903hs motor e  
2.266hs rotor, medidor  
umidade e produtividade



**PULVERIZADOR  
AUTOPROPELIDO STARA  
GLADIADOR 2700**

Ano 2011, modelo Gladiador  
2700 litros, piloto e GPS,  
com 27 metros de barra



**PLATAFORMA  
DE MILHO STARA**

Ano 2019,  
modelo Brava+Electra  
7980, com 16X50



**COLHEITADEIRA  
NEW HOLLAND CR 8.90**

Ano 2017, plataforma  
Drapper 40 pés  
(HCCBDF40CHCN01528),  
1.491hs de motor,  
969hs de trilha



**PULVERIZADOR  
AUTOPROPELIDO  
KUHN STRONGER 3000**

Ano 2016, modelo  
Stronger 3000, com 30  
metros de barra,  
piloto e GPS



**PULVERIZADOR  
AUTOPROPELIDO STARA**

Ano 2016, modelo  
Imperador, 3100 litros  
30 metros de barra,  
4X4 hidro, Piloto e GPS

**COLHEITADEIRA  
CASE 2688**

Ano 2011, com  
plataforma 25 pés,  
modelo 3020, rodado  
simples, rotor, 3050hs



**PULVERIZADOR  
AUTOPROPELIDO  
PLA 125J**

Ano 2016,  
27 metros de barra,  
1665hs de motor,  
540hs de barra



**PLATAFORMA  
DE MILHO  
GREEN SYSTEM**

Ano 2021/22,  
Modelo PI 1013A,  
13X45



**COLHEITADEIRA  
CASE 2388**

Ano 2009, com plataforma  
25 pés, rodado simples,  
rotor, 3611hs de trilha  
4513hs de motor



**PULVERIZADOR JACTO  
ADVANCE 3000 LITROS**

Ano 2013, AM 24,  
24 metros de barra,  
sensor KS, comando  
eletroeletrônico



**PLANTADEIRA  
JOHN DEERE MODELO 1109**

Ano 2014, com 8X50,  
vácuo, marcado de linhas,  
monitor sementes,  
kits semente capim,  
disco e facão

**COLHEITADEIRA  
MF 32 ADVANCED**

Ano 2011,  
com plataforma  
modelo 1031  
20 pés



**AUTOPROPELIDO  
JACTO UNIPOST 3030**

Ano 2012, 4X4 Hydro,  
com 32 metros de barra,  
corte de seção  
bico a bico



**PLANTADEIRA  
JOHN DEERE  
MODELO 1113**

Ano 2013,  
com 12X50,  
vácuo



Cocamar Máquinas



Se interessou?

Entre em contato pelo  
WhatsApp (44) 99706-0089

ou pelo  
QR Code

