



cocamar

Ano 47 | Número 787 | Maio / 2024 | www.jornalcocamar.com.br



Hora de investir é agora

Campanha de antecipação de vendas de insumos para a safra de verão 2024/25 da Cocamar acontece no momento em que a relação de troca para o produtor é uma das mais favoráveis em anos. Recomendação é de investir em tecnologia para aproveitar melhor a oportunidade e potencializar resultados

DESTAQUE

Embalagens de néctares Purity infantil da cooperativa recebem Prêmio Lusófonos de Produtividade, em Portugal

SAFRA DE INVERNO

Estiagens e altas temperaturas reduzem a produtividade do milho, que já acumula perdas na região



Embalagens são premiadas em Portugal

Conquistando a prata em sua categoria, as embalagens voltadas para o público infantil chamaram atenção por sua proposta inovadora

Com suas novas embalagens de néctares Purity infantil de 200 ml, a Cocamar Cooperativa Agroindustrial foi uma das laureadas no Prêmio Lusófonos de Produtividade, um festival realizado recentemente em Portugal que tem como finalidade homenagear e debater os mercados publicitários e de comunicação dos países de língua oficial portuguesa.

PRATA - Conquistando a prata em sua categoria, as embalagens chamaram atenção por sua proposta inovadora, desenvolvida pela agência Brain Box, de Jacarepaguá (RJ), que responde atualmente pela apresentação visual dos produtos de varejo da cooperativa.

PRÊMIO - Promovido há onze anos em Lisboa, o prêmio reconhece o trabalho realizado por agências, profissionais, estúdios e produtores em todos os países lusófonos.



VARIADA LINHA - A Cocamar conta com uma variada linha de néctares de frutas em seu portfólio, que se destacam pela sua qualidade no mercado nacional e também internacional, com alguns sabores exportados para diferentes mercados.



Estrada Oswaldo de Moraes Corrêa, 1.000, Fone: (44) 3221-3007
CEP 87065-240 - Parque Industrial Cocamar - www.cocamar.com.br

CONSELHO DE ADMINISTRAÇÃO (2022/2025)

Luiz Lourenço (presidente), Luiz Plo Lonardoní (vice-presidente), Afonso Akioshi Shiozaki (diretor-secretário), Adauto Lazarin, Anderson Rufato, Antonio César Pacheco Formighieri, Cleber Veroneze Filho, Fred Frand Frandsen, Johny Nakashima, José Rogério Volpato, Luiz Antonio dos Reis, Luiz Henrique Pedroni, Paulo Vinicius Tamborlin, Sérgio Luis Viúdes e Valdomiro Peres Júnior

CONSELHO FISCAL 2024

Guilherme Martins Gomes dos Santos, Danilo Paiva Trujilo, Luciano Rodrigo Faglioní (efetivos), Aledson Andriato, Eiderval Vinicius Piazzentin Pinto e Roberto Carlos Palaro (suplentes).

DIRETORIA EXECUTIVA

Divanir Higino - presidente
José Cicero Aderaldo - vice-presidente

SUPERINTENDENTES

Alair Zago - Administrativo e Financeiro
Osmar Liberato - Operações
Leandro Cezar Teixeira - Relação com o Cooperado
Anderson Alves Bertolleti - Negócios
Arquimedes Alexandrino - Concessionárias

MISSÃO

Atender o Cooperado, assegurando a perpetuação da Cooperativa de forma sustentável

VISÃO

Crescer com rentabilidade

VALORES

• Rentabilidade • Qualidade • Confiabilidade • Ética • Transparência
• Equidade • Pessoas • Responsabilidade Socioambiental • Segurança

POLÍTICA INTEGRADA DA QUALIDADE

Estamos comprometidos com a obtenção de resultados e a satisfação de nossos clientes e cooperados, através da melhoria contínua de nossos processos orientados pelos princípios da Governança Cocamar.

- Liderança e governança.
- Estratégia e resultados.
- Riscos.
- Relações com partes interessadas.
- Cooperativismo.
- Mercado.
- Social.
- Ambiental.
- Qualidade e Segurança do Produto.
- Processos.
- Cadeia de Suprimentos.
- Melhoria.
- Pessoas.
- Saúde e Segurança Ocupacional.
- Informação.



Fone: 44 3028-5005 - www.jornalcocamar.com.br

Jornalistas: Rogério Recco (DRT-087) e Marly Aires
Edição Gráfica: André Bacarin

Registro: Este periódico foi matriculado no Cartório Civil de Pessoas Jurídicas da Comarca de Maringá, sob número 8, livro B, folha 4.

Representante Local
Isa Simões - 44 - 3028-5005 - 99963-3500

Representantes nacionais
Agromidia Ltda - 11 5092-3305
Guerreiro Agro Marketing - 44 3026-4457/99180-4450

Planejar para rentabilizar

A recomendação que se faz ao produtor é que a compra de insumos leve em conta um padrão tecnológico que lhe proporcione um resultado melhor

Adquirir os insumos com antecipação, na campanha lançada pela Cocamar, é prática indispensável para que a cooperativa e as empresas fornecedoras possam fazer a sua programação e a logística. É preciso, afinal, que os produtos sejam entregues em tempo hábil para o início da semeadura, em setembro.

Ao comprar seus insumos na Cocamar, aproveitando as condições especiais oferecidas pela campanha, o produtor vai receber exatamente o que pretende e com um padrão de qualidade garantido pelos laboratórios de análise

de sementes e de fertilizantes da própria cooperativa.

O planejamento das aquisições, feito com o acompanhamento de um profissional técnico da Cocamar, se faz necessário, também, diante da tendência de estoques menores e até da possível falta de sementes, considerando que campos de sementes foram atingidos pelas enchentes no Rio Grande do Sul, o principal estado produtor. Não deixe, portanto, para decidir depois.

Para o cooperado, a campanha é a oportunidade de fazer um bom negócio haja vista que a relação de troca, no mo-

mento, é favorável a ele. A perspectiva é de rentabilidade, uma vez que as cotações atuais dos insumos se encontram 13% abaixo em comparação à média dos preços praticados nos últimos anos e são oferecidas excelentes condições de contrato para a comercialização de soja futura e a contratação de seguro.

Em relação à rentabilidade, a recomendação que se faz ao produtor é que o seu planejamento de compras de insumos leve em conta um padrão tecnológico que lhe proporcione um resultado melhor. Investir em baixa tecnologia

pode não ser interessante, uma vez que a produtividade fica limitada e a competitividade reduzida.

Nas regiões atendidas pela Cocamar, temos muitos exemplos de produtores que, independentemente do cenário, não deixam de investir em altas tecnologias e, invariavelmente, se sobressaem pelas suas médias.

Procure um profissional técnico da Cocamar, o quanto antes, faça o seu planejamento e aproveite tudo o que a cooperativa pode oferecer ao cooperado para incrementar o seu negócio.



Procure um profissional técnico da Cocamar, o quanto antes, faça o seu planejamento e aproveite tudo o que a cooperativa pode oferecer ao cooperado para incrementar o seu negócio.



Divanir Higinio, presidente da Cocamar

Cocamar lança campanha de insumos

Em momento de relação de troca favorável, recomendação é de investir em tecnologia para aproveitar melhor a oportunidade e potencializar resultados

A Cocamar Cooperativa Agroindustrial apresentou dia 7/5, aos cooperados, com uma recepção em todas as suas unidades de atendimento, a campanha de antecipação de vendas de insumos para a safra de verão 2024/25, que começa a ser semeada em setembro.

QUEM INOVA, CRESCE - Denominada Maratona de Vendas – Quem Inova, Cresce, a campanha é tradicionalmente promovida nesta época do ano para que os produtores façam a reserva dos insumos, o que permite à cooperativa e às empresas fornecedoras de sementes, defensivos e fertilizantes, planejarem a entrega em tempo hábil.

TROCA FAVORÁVEL - Durante evento organizado dia 6/5, na Associação Cocamar em Maringá, que reuniu diretores, superintendentes, gestores de áreas, gerentes de unidades e suas respectivas equipes de profissionais técnicos, o assunto foi debatido amplamente para que o cooperado não deixe escapar a oportunidade de fazer também, com tranquilidade, o seu planejamento tecnológico, ressaltando-se que a relação de troca para o produtor, no momento, é uma das mais favoráveis em anos.

REMUNERAÇÃO - “Estamos procurando oferecer a melhor remuneração para o produtor”, comentou o presidente executivo Divanir Higino, salientando ainda que a cooperativa trabalha com as empresas de maior con-

ceito no setor. “Mesmo com um cenário em que houve redução da produtividade da safra anterior (ciclo 2023/24) e queda dos preços, a safra de verão 2024/25 pode proporcionar um resultado positivo para o cooperado, uma vez que a relação de troca, no momento, é favorável”, destacou o vice-presidente da cooperativa, José Cícero Aderaldo.

MUDANÇA - É recomendável que o produtor que utiliza baixa tecnologia em sua lavoura, migre para um investimento de média ou alta tecnologia, a fim de aproveitar melhor a oportunidade e potencializar seus resultados, disse o superintendente de Relação com o Cooperado, Leandro Cezar Teixeira. Para tanto, é necessário fazer um planejamento com o profissional que o atende e definir quanto quer produzir. “Insistir em baixa tecnologia pode



limitar o seu futuro na atividade”, afirmou.

TECNOLOGIA - Em relação a isso, o gerente executivo técnico, Renato Watanabe, citou sobre o histórico de produtores em várias regiões que, independente do cenário apresentado no ano, não deixam de investir em alta tecnologia e dessa forma, invariavelmente, apresentam produtividades bem acima da média regional.

MÉDIAS SUPERIORES - Em Umuarama, por exemplo, no solo arenoso, onde a média regional foi de 99 sacas/alqueire no ciclo

2023/24, um produtor que tradicionalmente investe em alta tecnologia, obteve 155 sacas; em Maringá, onde a média não passou de 120 sacas, outro produtor colheu 165 sacas e, em Cambé, para uma média regional de 116 sacas, um produtor conseguiu 180 sacas. “Com alto investimento, as médias são sempre superiores”, frisou. “O cooperado confia na Cocamar e sabe que a cooperativa está trabalhando para que ele faça sempre o melhor negócio”, comentou o superintendente de Negócios, Anderson Bertolleti.

Fatores diversos podem impactar preços de grãos

Em sua participação no evento, o gerente executivo de Grãos da Cocamar, Ednei Almeida, explicou que o mercado internacional de grãos está de olho em alguns fatores que podem interferir nos preços dos grãos. O primeiro deles, o plantio de soja e milho em curso neste momento nos Estados Unidos, onde um eventual problema climático ou uma situação de plena normalidade pode mexer com as cotações.

Os observadores estão atentos, também, aos efeitos para o mercado de um conflito entre Israel e Irã, bem como da greve dos portuários na Argentina e até mesmo da frustração de safra de soja no Rio Grande do Sul, onde de 25 a 30% da produção ainda a ser colhida já estaria comprometida devido ao excesso de chuvas.



Pode faltar sementes e tendência é de estoques menores

Responsável na Cocamar pela área de fertilizantes, o gerente comercial Paulo Martarello destacou que a cooperativa trabalha com um portfólio amplo nas linhas de convencionais, especiais, premium e novos produtos e entrega ao cooperado exatamente o que ele comprou. "Somos uma das poucas cooperativas que contam com um laboratório para análise de amostras de fertilizantes, assegurando a qualidade do produto".

QUALIDADE - Por sua vez, o gerente comercial da área de sementes, Paulo André Câmara, explanou que na última safra as sementes Cocamar apresentaram 90% de teor de germinação e 85% de vigor, como resultado de um trabalho criterioso que conta em sua Unidade de Beneficiamento de Sementes (UBS), com um laboratório de qualidade

que passa por auditoria periódica por parte do Ministério da Agricultura e Pecuária (Mapa), além de máquinas modernas para tratamento de sementes.

ANTECIPAÇÃO - Segundo Paulo André, como cerca de 50% dos campos de sementes estão localizados no Rio Grande do Sul, que vem passando por uma catástrofe em função do excesso de chuvas, esse é um ponto que precisa ser considerado pelo produtor, para a antecipação de suas compras. "Com certeza, não vai haver sobras de sementes".

NÃO AOS PIRATAS - Da mesma forma, o gerente alertou que adquirir sementes piratas é crime, não havendo controle de qualidade e tampouco a possibilidade de fazer seguro, sendo que, de qualquer forma, 7,5% de



royalties vão ficar retidos. Responsável por defensivos, o gerente comercial Tiago Palaro ressaltou que a Cocamar garante a procedência dos insumos fornecidos ao cooperado, avisando haver, neste ano, uma tendência de redução dos estoques no mercado.

NUTRIÇÃO - Por fim, o gerente de produtos Viridian, André Bartchechen, destacou que, não raro, o produtor acaba deixando o investimento em nutrição foliar por último em suas prioridades, o que precisa ser revisto, pois uma planta bem nutrida ajuda a segurar as vagens.

Antecipar para se garantir

"Estamos em um excelente momento para o cooperado fazer negócios", observou o gerente executivo Comercial de Insumos, Geraldo Ganaza. "Pode parecer um pouco cedo para antecipar as compras para a safra de verão, mas a cooperativa precisa de um

tempo para organizar essa cadeia e levar ao produtor os insumos no momento que ele precisa para o plantio", ressaltou.

PREÇOS DOS INSUMOS - "Quando a gente olha os preços atuais dos insumos e o mercado

futuro da soja, a relação de troca é muito favorável", mencionou Ganaza. Em comparação a média dos últimos anos, os preços dos insumos apresentaram, no geral, uma redução de 13%. Para ele, fazer economia no pacote de insumos, diminuindo a tecnologia, não é uma decisão plausível, uma vez que "a maior rentabilidade dentro da composição de um pacote vai estar na aplicação de uma alta tecnologia". O produtor investe um pouco mais com os insumos, mas, em contrapartida, o potencial produtivo da cultura, a depender do clima, será muito maior.

BEM FEITO - Segundo ele, quando um produtor faz um manejo bem feito, seguindo a orientação dos profissionais da cooperativa, e investe em tecno-

logias com os materiais adequados e os tratos culturais feitos no momento certo, mesmo em anos adversos tem havido uma boa produtividade.

TRAVAR CUSTOS - Em resumo, de acordo com o gerente executivo, o que se orienta ao cooperado é que ele trave os seus custos, uma prática necessária. "Importante que ele olhe neste momento para a sua relação de troca e não deixe de travar os custos, comercializando o restante em etapas fracionadas à medida que surgirem boas oportunidades". A orientação, portanto, conforme Ganaza, é que o produtor procure as unidades da Cocamar até o dia 20/5, quando a campanha será finalizada, para desenhar o seu pacote tecnológico com o profissional técnico.





Antecipação **Safra Verão** **2024/2025 e** **Seguro Agrícola**

*Cultive segurança
e prosperidade
para seu plantio.*

**Para mais informações,
fale com o seu Especialista Agro**

Sicredi Dexis



Milho sofre com estiagens e altas temperaturas

Perdas gerais estimadas estão em 10%, mas há regiões que sofreram mais, podendo ter perdas de 20% ou mais, e outras em que o potencial produtivo ainda é favorável

Com perdas estimadas em 10% em toda a área de ação da Cocamar, 70% das lavouras de milho já estão em fase reprodutiva segundo o Departamento Técnico da cooperativa. A estimativa média de produtividade deve ficar ao redor de 194 sacas por alqueire (80/hectare), ante uma previsão inicial de 220 sacas por alqueire (91/hectare).

VARIAÇÃO - Algumas regiões sentiram mais com as variações climáticas, explica o gerente técnico Rodrigo Sakurada, como a região do arenito no Paraná e do Mato Grosso do Sul, onde as produtividades médias devem ficar em 131 sacas por alqueire ou 54 sacas por hectare, com perdas já caracterizadas de mais de 20%. Já na região de Londrina e do Norte Pioneiro, as condições das lavouras são mais favoráveis e as médias de produtividade previstas são de 213 sacas por alqueire ou 88 sacas por hectare.

ESTIAGEM - "Além de temperaturas muito altas, os períodos de falta de chuvas afetaram o desenvolvimento das plantas, diminuindo o seu potencial produtivo, especialmente em regiões de solos arenosos", afirma. Por outro lado, onde a cultura foi semeada um pouco mais tarde, a expectativa, na sua avaliação, é de uma produtividade dentro da média que havia sido projetada.

COLHEITA - Com 85% das lavouras já em fase reprodutiva, a re-



gião de Maringá deve iniciar a colheita já no final de maio se intensificando a partir do início de julho.

PRAGAS - Quanto ao ataque de pragas, os produtores controlaram o percevejo e não tiveram problemas, até o momento, com a cigarrinha – que, nos últimos anos, à exceção de 2023, causou muitos danos. "A presença da cigarrinha está aquém da expectativa, talvez semelhante ao ano passado", diz o gerente técnico, explicando que a partir de agora, quando o milho avança em sua fase reprodutiva, possivelmente

comecem a ser percebidos os sintomas.

DOENÇAS FOLIARES - "Vamos saber se mesmo com uma população baixa de cigarrinha, os sintomas de enfezamentos começarão ou não a aparecer e gerar impactos nas produtividades", comenta, lembrando que os produtores tiveram, sim, dificuldades para o controle de outra praga, o pulgão, que tende a se tornar um problema maior durante o período mais seco. Sakurada alerta que os produtores precisam ficar atentos e fazer o controle das doenças foliares.


"Por achar que com o clima mais seco não é necessário o uso de fungicidas, muitos produtores têm deixado de aplicar", comenta.

DESENVOLVIMENTO - Em resumo, conforme o gerente técnico, percebe-se diferenças no desenvolvimento das lavouras de região para região, por conta do clima irregular dos últimos meses, caracterizado especialmente por má-distribuição de umidade. Como boa parte do milho ainda está em fase reprodutiva, as lavouras ainda precisam de boas chuvas até o final da safra.

SAFRA VERÃO ²⁴/₂₅

Com a UNICAMPO você tem Acesso Direto aos Melhores Assistentes Técnicos em Crédito Rural

 **Crédito Sob Medida:** Consultoria agrícola personalizada para acesso ao crédito rural, tornando a atividade agrícola mais estratégica e acessível.

 **Projetos que Abrem Portas:** Especialistas da Unicampo elaboram projetos técnicos precisos para a aprovação do crédito ao sucesso garantido.

Unindo forças no campo!



unicampo.coop



unisolo.agr.br



unicampo.coop.br



(44) 4009-3800



UNICAMPO
Unindo forças no campo

tebuco A

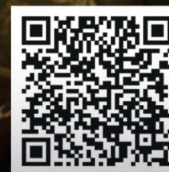


NORTOX

Ação na prevenção e cura do milharal, com amplo espectro biológico e ação sistêmica nos alvos: mancha-branca, cercosporiose e ferrugem.

Dr. Tebuco A
contra as doenças do milho!

Acesse o QR Code
e saiba mais sobre
o fungicida



nortox.com.br



[/nortoxbrasil](https://facebook.com/nortoxbrasil)



[@nortoxsa](https://instagram.com/nortoxsa)



[/nortox-sa](https://linkedin.com/company/nortox-sa)

ATENÇÃO ESTE PRODUTO É PERIGOSO À SAÚDE HUMANA, ANIMAL E AO MEIO AMBIENTE; USO AGRÍCOLA; VENDA SOB RECEITUÁRIO AGRÔNOMICO; CONSULTE SEMPRE UM AGRÔNOMO; INFORME-SE E REALIZE O MANEJO INTEGRADO DE PRAGAS; DESCARTE CORRETAMENTE AS EMBALAGENS E OS RESTOS DOS PRODUTOS; LEIA ATENTAMENTE E SIGA AS INSTRUÇÕES CONTIDAS NO RÓTULO, NA BULA E NA RECEITA; E UTILIZE OS EQUIPAMENTOS DE PROTEÇÃO INDIVIDUAL.

NORTOX

Ser sustentável é produzir mais

Cleber Veroneze, de Maringá, mostra que investir na construção do perfil do solo é um seguro nos anos secos e fonte de maior produtividade nos anos favoráveis

Com as constantes oscilações climáticas, investir na construção do perfil do solo não é somente uma questão de sustentabilidade do seu negócio, é um seguro para a sua lavoura nos anos de adversidades climáticas e uma fonte de incremento de produtividade nos anos em que o clima favorece o agricultor. Quem cuida do solo ganha sempre, seja com o clima bom ou ruim.”

CONSÓRCIO E MIX - A afirmação do cooperado Cleber Veroneze se baseia na experiência de quem há 12 anos tem adotado em toda sua propriedade em Maringá o plantio de milho segunda safra em consórcio com a braquiária, no inverno, como forma de produzir palhada para cobrir o solo e raízes para descompactar e melhorar a estrutura física, química e biológica do solo. Também, há cinco anos, o cooperado tem adotado a rotação de culturas em 25% da propriedade, no período de inverno, plantando um mix de plantas usadas como adubação verde de cobertura – centeio, aveia preta e branca e nabo forrageiro e pé de pato.

RESULTADOS - “Os resultados têm sido excelentes. Quanto mais tipos de raízes você coloca no sistema, melhor, favorecendo a descompactação do solo, a ciclagem de nutrientes e a reprodução de microorganismos diferentes. Enquanto o nabo pé de pato tem uma raiz que descompacta o solo profundamente, a aveia age mais na superfície. Da mesma forma, há a raiz que ajuda na fixação de nitrogênio e outra na melhora microbiológica

do solo, e assim por diante”, comenta Cleber.

RECOMENDAÇÃO - Tanto o consórcio de milho com braquiária como a tecnologia do mix de adubação verde têm sido recomendados pela equipe técnica da Cocamar com o objetivo de melhorar o perfil do solo nos aspectos físico, químico e biológico, dando maior sustentabilidade e produtividade às lavouras.

MAIOR PRODUTIVIDADE - “Desde que começamos com o consórcio de milho com braquiária, é visível a diferença do solo e nas lavouras”. Na última safra de verão, mesmo com todos os contratemplos climáticos, Cleber produziu 165 sacas de soja por alqueire, enquanto os produtores da região obtiveram em média 110 sacas. “Todos os anos colhemos mais que os produtores da região nas mesmas condições climáticas. Na safra anterior de soja, quando o clima ajudou, enquanto que as médias locais ficaram em 180 sacas por alqueire, produzimos 204 sacas”, relata o cooperado.

DIFERENÇA - Cleber destaca ainda como diferencial a quantidade de raízes nas plantas de soja, tanto as pequenas como as que penetram mais profundamente no solo, absorvendo mais nutrientes e água; a redução de torrões no plantio, mostrando a descompactação do solo; o melhor aproveitamento da água da chuva, que não escorre nem empossa nas curvas de nível, mas que ficam armazenadas no solo, que permanece mais tempo úmido por causa da palhada de cobertura; sem contar a redução



da temperatura do solo e até a presença de minhocas.

MILHO - “Mesmo o milho plantado em consórcio com a braquiária, ao contrário do que muitos imaginam, produz muito mais em anos secos do que onde só tem milho. No primeiro e segundo anos de plantio do consórcio, se o clima for muito seco, o milho até pode perder um pouco, mas a partir do terceiro ano, ocorre o inverso. Toda a reestruturação do solo faz com que o milho consorciado com a braquiária produza muito mais, mesmo em anos secos”, diz o cooperado.

ROTAÇÃO - Com relação aos resultados obtidos com o mix de adubação verde, Cleber conta que onde a soja foi plantada na sequência da rotação, produziu em média 19 sacas de soja a mais já no primeiro ano e os números positivos têm se repetido ano a ano. No local em que Cleber faz a rotação de culturas, ele aproveita também para fazer a calagem, corrigindo o perfil do solo em profundidade porque “o mix de raízes ajudam o calcário a descer”.



Cleber e a área com mix de plantas usadas como adubação verde de cobertura

SEQUESTRO DE CARBONO - Recentemente Cleber participou também de um trabalho da Bayer que avalia o sequestro de carbono que ocorre nos diferentes sistemas de produção. Onde ele faz o plantio sequencial de milho com braquiária, soja e mix de adubação verde, a quantidade de carbono armazenada no solo chegou a 88 toneladas de CO₂ por hectare, enquanto que em uma área de mata esse número é de 60 toneladas por hectare. “Quanto mais correto ambientalmente, maior é a rentabilidade do produtor”, finaliza

Ofertas exclusivas Servopa Volkswagen para Produtor Rural e CNPJ!

VolksVale+
A G R O



SER VOLKS É SERVOPA!
Seu próximo Volkswagen
zero km é aqui!



Av. Colombo, 3887 - Zona 7 - Maringá



Servopa



PAZ NO TRÂNSITO COMEÇA POR VOCÊ.

VolksVale+
EMPRESAS

Ofertas válidas apenas para vendas direta da montadora e faturamento exclusivo para CNPJ e Produtor Rural. Consulte antes da contratação do financiamento, encargos e condição completa diretamente em nossas concessionárias ou pelo site www.servopa.com.br.
Imagens meramente ilustrativas.

"A roça é o meu dia a dia"

Desde criança, Lucineia trabalha no campo e cresceu como agricultora com o marido Joel conquistando, lado a lado, o futuro dos filhos e netas

A roça é o meu dia a dia, a minha vida. Na minha época era difícil estudar e a agricultura foi a minha faculdade, onde a gente aprende algo novo a cada dia. Tenho o maior orgulho de ser agricultora". A afirmação de Lucineia Osório Alves, de Palmital, São Paulo, traduz a realidade de mulheres fortes e atuantes que aprenderam com os pais o valor da terra e cresceram com os maridos, construindo um patrimônio e ajudando a escrever a história de uma região.

LADO A LADO - Lucineia é casada há 45 anos com Joel Alves, que sempre incentivou a parceria da esposa e dos filhos, envolvendo a todos com o dia a dia da propriedade. Os 40 alqueires da família são destinados basicamente ao plantio de soja e milho, e há só uma pequena parcela com cana-de-açúcar. No início da vida dos dois, após herdar as terras do pai de Joel, eles plantaram muito algodão, até 1984, quando substituíram a cultura pelos grãos. E por um tempo, também prestaram serviços para produ-

tores vizinhos como forma de ganhar um extra. "A gente sofre junto com a falta de chuva, com as perdas de produtividade, mas também comemora junto o sucesso", diz.

ORIGEM RURAL - Os dois são de origem rural e cresceram ajudando aos pais. Desde criança Lucineia queria aprender a manobrar o trator e as demais máquinas agrícolas, mas, pequenos produtores arrendatários, os pais plantaram de tudo, desde algodão, café e feijão, mas sempre pagaram pelo uso de máquinas de terceiros.

NA LIDA - Lucineia aprendeu a dirigir caminhão, operar trator e até colheitadeira, mas não gosta muito de lidar com a colheita. "Dá um pouco de medo", confessa. Mas, durante a operação, dá todo apoio ao marido e ao funcionário entregando a safra na Cocamar com o caminhão. Também enquanto o marido almoça, assume a boleia do trator para não parar o serviço, quando está corrido. "Hoje o guincho e o bag facilitam muito a nossa vida e



Lucineia e Joel ladeados pelo gerente Natan e agrônomo Alan, da Cocamar

temos um funcionário que ajuda, mas já dei duro lado a lado com meu marido", conta a produtora.

EDUCAÇÃO - Trabalhando juntos, os dois foram crescendo, adquirindo um pedaço de terra de tempos em tempos até chegar à área atual. Também investiram na educação dos filhos - Fábio e Fernanda - e fizeram questão que ambos fizessem faculdade - são formados em Contabilidade -, mas também ensinaram como lidar com as lavouras, pensando na sucessão familiar. Desde pequenos, Fábio e Fernanda acompanhavam os pais no sítio. E até hoje, mesmo tendo sua vida na cidade, os dois, sempre que podem, dão uma mão para os pais.

NETAS - A exemplo dos filhos, as netas de Lucineia e Joel já têm se interessado pelo serviço na propriedade. Formada em Veterinária, Gabriela, a mais velha, brinca que se não gostasse tanto dos bichos, seria engenheira agrônoma e até as menores, Graziela, 13 anos, Lavínia, 10 anos e a bebe, Estela, estão sempre no sítio e amam acompanhar os avós. "Estamos preparando nossa sucessão", afirma Lucineia.

SUCESSÃO - Ela cita que era difícil toda a família sobreviver só da propriedade, já que não tinham muita terra. Então fizeram questão de proporcionar aos filhos a oportunidade de terem uma profissão. Mas, também fizeram questão de ensinar a lidar com a terra e a amar o trabalho e a vida no campo. "Estamos sempre orientando eles e até as nossas netas. Isso tudo será delas um dia".

APOIO - Segundo Lucineia, ela e Joel têm conseguido acompanhar os avanços tecnológicos nas lavouras graças ao suporte técnico oferecido pela Cocamar. Sempre que possível, os dois participam de dias de campo e palestras, além de contarem com a assistência técnica dos profissionais da unidade de Palmital. "Contar com a Cocamar nestes seis anos em que a cooperativa atua na região foi muito importante", resume.



Veja mais fotos acessando o QRCode



UMA FUSÃO ENTRE ALTA PERFORMANCE E BAIXO INVESTIMENTO.

O FUNGICIDA DA SOJA QUE VOCÊ TEM QUE USAR.



IMBATÍVEL
no controle da ferrugem, mancha-alvo e antracnose.



RÁPIDA PROTEÇÃO:
máximo desempenho em condições climáticas desfavoráveis.



CONSISTÊNCIA
em alta produtividade comprovada pelos especialistas.

Fusão

PERFORMANCE

INVESTIMENTO



Conheça Fusão e impressione-se com esse fungicida.

ATENÇÃO ESTE PRODUTO É PERIGOSO À SAÚDE HUMANA, ANIMAL E AO MEIO AMBIENTE; USO AGRÍCOLA; VENDA SOB RECEITUÁRIO AGRÔNOMICO; CONSULTE SEMPRE UM AGRÔNOMO; INFORME-SE E REALIZE O MANEJO INTEGRADO DE PRAGAS; DESCARTE CORRETAMENTE AS EMBALAGENS E OS RESTOS DOS PRODUTOS; LEIA ATENTAMENTE E SIGA AS INSTRUÇÕES CONTIDAS NO RÓTULO, NA BULA E NA RECEITA; E UTILIZE OS EQUIPAMENTOS DE PROTEÇÃO INDIVIDUAL.

Fusão EC

IHARA
Agricultura é a nossa vida

Projeto de Conservação de Nascentes avança

Será avaliado o estado das nascentes dos cooperados de Querência do Norte e Atalaia visando sua restauração e uso para as atividades das propriedades

No final de abril foi dado início ao Projeto de Conservação de Nascentes na cidade de Querência do Norte, que também se estende ao município de Atalaia, contemplando inicialmente a bacia do Ribeirão Caxangá, afluente do Rio Pirapó, o manancial que abastece a cidade de Maringá.

AVALIAÇÃO - Em parceria com a Ihara e com a CS Consultoria Ambiental será possível avaliar o estado atual das nascentes dos cooperados e preservá-las ou restaurá-las quando necessário, visando à conservação das nascentes e viabilizar o uso desta água para as atividades das propriedades. O intuito do projeto é atender todos os cooperados que demonstraram interesse na pesquisa realizada no final do ano de 2022 e início de 2023.

PRESERVAÇÃO - Essa iniciativa é mais um passo importante no compromisso da Cocamar com a preservação do meio ambiente e a sustentabilidade, sendo inicialmente desenvolvido em parceria com o Instituto de Desenvolvimento Rural (IDR), Instituto da Água e Terra (IAT), e Prefeituras Municipais de toda a área de ação da cooperativa no Paraná, São Paulo e Mato Grosso do Sul e que conta com o apoio da empresa Ihara.

RECURSO ESSENCIAL - A água



Rodrigo Favaro e Mariana Veronese da Cocamar (no centro), ladeados por Diego Guimarães e Charles Santos da CS Consultoria Ambiental

é um recurso essencial para a vida, mas, finito em condições ideais de uso se não for preservada. Ao preservar as nascentes, a Cocamar busca garantir água de qualidade e em quantidade para os produtores e para as comunidades.

PROJETO - A Cocamar realizou um levantamento dos cooperados e produtores em geral interessados em participar do projeto que visa recuperar e proteger nascentes, e da quantidade de nascentes existentes na região que poderão ser conservadas. O contato inicial e as primeiras visitas são acompanhadas por um representante do departamento ambiental da Cocamar, que intermediará o cooperado com a empresa que auxiliará na execução do projeto, a CS Consultoria Ambien-



Foto Charles Santos

tal. "O projeto é ambicioso e tem um propósito de melhorar as atividades nas propriedades de nossos cooperados, colocando o meio ambiente como um pilar principal para atingir o nosso objetivo", afirma Rodrigo Favaro, Analista de Responsabilidade Socioambiental da Cocamar.

PROTEÇÃO - Neste trabalho de proteção, a técnica utilizada é a de solo-cimento e pedra rachão ou pedra-ferro, que serve como uma espécie de filtro instalado no olho d'água, que protege e garante a qualidade da água, protege da erosão e evita a contaminação da nascente e ainda aumenta a sua vazão.



Liberado o carregamento: Mistura de Calcário ITAÚ Fyller + Gesso agora em Itaperuçu!

Nosso Optmix é a combinação perfeita para para nutrir o solo rapidamente com absorção otimizada de nutrientes, para um plantio mais produtivo e lucrativo

Com a nova unidade Itaperuçu, toda a região ganhou mais velocidade na entrega, além de qualidade de produto, afinal, só a Viter oferece para você uma mistura pronta de Calcário Fyller + Gesso.



Unidade Itaperuçu



Calcário agrícola

Renovação
Corrige o pH do solo enquanto o nutre em profundidade.



Calcário + Gesso

Otimização
Calcário e gesso em aplicação única com Cálcio (Ca), Magnésio (Mg) e Enxofre(S).



Saiba mais em
viteragro.com.br



De área de lazer a fonte de renda familiar

Chácara de dois alqueires, em Astorga, comprada por Manoel Pereira para descansar, foi transformada em pesqueiro e restaurante para sustento da família

Com apenas dois alqueires de terra em Astorga, o produtor Manoel Lopes Pereira, junto com a esposa Regina, fez do seu pequeno paraíso um espaço para gerar renda para a família, além de buscar preservar a natureza: o Pesqueiro Nossa Senhora Aparecida.

VOLTA AO CAMPO - Manoel trabalhou por muitos anos na construção civil. Mas, apesar de viver na cidade por muito tempo, sempre sonhou em voltar para o campo. De origem rural, morou por muitos anos no campo quando criança. Por isso, quando conseguiu formar um pé de meia, investiu na compra de uma chácara em 2015 e a transformou em uma área de lazer da família.

NASCENTES - Bem abastado de água, o sítio tem 12 nascentes que abastecem as lagoas de peixes e desembocam no Ribeirão Astorga, que cruza a pro-

priedade. Investindo aos poucos, foi melhorando a estrutura e por sugestão de amigos, que frequentavam a chácara, transformou-a em pesqueiro e fonte de renda. A princípio, entretanto, só abria aos sábados, domingos e feriados.

INÍCIO - Devido a um problema de coluna, Manoel parou de trabalhar, há oito anos, na construção civil e com o crescimento da frequência de clientes no pesqueiro, passou a abrir todos os dias e ainda servir almoço aos sábados, domingos e feriados.

FREQUÊNCIA - Atualmente, o pesqueiro tem uma frequência de umas 700 pessoas por dia nos finais de semana. "É a maior correria", comenta Manoel, que além da esposa, conta com a ajuda da nora Bruna, do filho Alexandre, e de uma cozinheira.

LAGOAS - Ao todo são seis lagoas ativas, duas de engorda e



Manoel e Regina: correria é grande nos finais de semana



quatro de pesca com tilápia, pacu, tambaqui, patinga, piaú, seis variedades de carpa bagre, traíra e cascudo, além de uma lagoa dentro de reserva. Manoel trabalha com cria e engorda e compra peixes já criados para complementar a demanda mensal de 2 mil quilos de pacu e 4 mil quilos de tilápia.

RECUPERAÇÃO - Cooperado, o produtor compra toda ração na Cocamar e nos últimos tempos, preocupado com o meio ambiente e com a sustentabilidade de seu negócio, tem investido na recuperação de todas as nascentes da propriedade, participando do Projeto de Conservação de Nascentes da Cocamar.



Tecnologia Mobil™ para o seu maquinário durar mais.

Mobil™

Sua colheita mais produtiva com Mobil Delvac™ Power 15W-40, produto com maior desempenho para motores a diesel.



Prolonga a vida útil do seu maquinário



Melhor desempenho e maior intervalo de troca



Aprovado pelas principais montadoras



Para saber mais, aponte a câmera do seu celular para o QR Code ao lado.



curious;

Se tem movimento, tem Mobil™.

© 2024. Todos os direitos reservados a Cosan Lubrificantes e Especialidades S.A. (Moove). Proibidas a reprodução e a distribuição sem autorização. Todas as marcas utilizadas neste material são marcas ou marcas registradas da Exxon Mobil Corporation, ou uma de suas subsidiárias, utilizadas por Cosan Lubrificantes e Especialidades S.A., ou uma de suas subsidiárias, sob licença. Outras marcas ou nomes de produtos utilizados neste material são de propriedade de seus respectivos donos.



SCHAEFFLER



Programa de Capacitação em ILPF chega ao fim

Objetivo foi treinar profissionais para prestar assistência técnica e fomentar a tecnologia entre os produtores paranaenses

Depois de 13 meses, em que foram totalizadas 139 horas de formação que incluíram dias de campo, visitas técnicas e consultorias, o Programa de Capacitação em Integração Lavoura-Pecuária-Floresta (ILPF), realizado pela Cocamar e o Sistema Faep/Senar-PR, chega ao seu estágio final, em que os participantes, agrupados em 19 equipes, apresentaram no início de abril seus trabalhos para uma banca de avaliação.

TREINAR - Com o apoio da Associação Rede ILPF, Embrapa e Instituto de Desenvolvimento Rural do Paraná (IDR/PR), o Programa tem a finalidade de treinar profissionais para prestar assistência técnica e fomentar a tecnologia entre os produtores paranaenses. No total, foram apresentados 19 trabalhos, com 20 minutos para cada qual e mais



15 para responder perguntas.

PROJETOS - De forma paralela ao Programa, os técnicos da Cocamar e do IDR-Paraná, cooperativa Unicampo e instrutores do SENAR-PR desenvolveram projetos em propriedades rurais de cooperados da Cocamar para

implementação das técnicas de ILPF.

CONHECIMENTO - “Criamos conhecimento na área, para diversificar a propriedade, intensificar a produção sob a mesma área e aumentar a produção de grãos e carne onde há baixa pro-

ductividade. Para isso é preciso um bom trabalho técnico de apoio ao produtor. Ou seja, precisamos capacitar técnicos para ajudar”, ressalta Luiz Lourenço, presidente do Conselho de Administração da Cocamar.

ARENITO - Inicialmente, o foco do programa é o Arenito Caiuá, região conhecida pelo solo arenoso, baixa umidade e temperaturas elevadas. Nessa região, as atividades desenvolvidas em sistemas de ILPF desempenham papel importante para promover a recuperação de áreas de pastagens degradadas e aumentar a rentabilidade das propriedades rurais com o cultivo da soja.

CENÁRIO - No cenário nacional, 17,4 milhões de hectares são usados com a tecnologia ILPF. A meta é atingir 35 milhões de hectares no país até 2030.



Apresentação de trabalhos finalizou programação que durou 13 meses

AVICTA[®] Completo

Tripla proteção para a lavoura desde o início.

A solução que mais cresce na Região Sul.

Controle
de Doenças



Controle
de Pragas



Controle de
Nematóides



AVICTA[®] Completo.
Proteção 3 em 1 para a lavoura.



c.a.s.a.
0800 704 4304

www.portalsyngenta.com.br

Avicta[®] Completo é uma oferta que contempla os produtos Avicta 500 FS, Cruiser 350 FS e Maxim Advanced. Cruiser 350 FS é um produto com restrição de uso para *Rhopalosiphum rufiabdominale* e pulgão-da-raiz no Estado do Paraná. Informe-se sobre e realize o manejo integrado de pragas. Consulte a bula para verificação de restrição de uso nos estados.

 **Avicta[®] Completo**

syngenta.

ATENÇÃO

ESTE PRODUTO É PERIGOSO À SAÚDE HUMANA, ANIMAL E AO MEIO AMBIENTE; USO AGRÍCOLA; VENDA SOB RECEITUÁRIO AGRÔNOMICO; CONSULTE SEMPRE UM AGRÔNOMO; INFORME-SE E REALIZE O MANEJO INTEGRADO DE PRAGAS; DESCARTE CORRETAMENTE AS EMBALAGENS E OS RESTOS DOS PRODUTOS; LEIA ATENTAMENTE E SIGA AS INSTRUÇÕES CONTIDAS NO RÓTULO, NA BULA E NA RECEITA; E UTILIZE OS EQUIPAMENTOS DE PROTEÇÃO INDIVIDUAL.

A forte presença feminina em Astorga

Além de cooperadas atuantes, uma das mais novas unidades da Cocamar conta com uma jovem gerente que cresceu dentro da cooperativa

Numa região de forte atuação feminina, com vários exemplos de produtoras empreendedoras e participativas, tendo, inclusive entre o Conselho Consultivo uma representante feminina do município - a cooperada Joseane de Marchi -, uma das mais jovens gerentes de unidades produtoras da Cocamar, Rhaliny Carol Rebequi, 29 anos, assumiu a gerência de uma das mais novas unidades da cooperativa, Astorga, com o desafio de conquistar e impulsionar cooperados e cooperadas para uma melhora contínua de produtividade e sustentabilidade em suas propriedades.

JOVEM APRENDIZ - Formada em Ciências Contábeis, em 2019, Rhaliny cursa o terceiro ano de Agronomia e trabalha há nove anos na Cocamar, a maior parte do tempo na unidade de Floresta. Começou como Jovem Aprendiz em 2015. Quando venceu o contrato, graças ao seu desempenho, foi efetivada como auxiliar administrativo.

CRESCIMENTO - Trabalhou um tempo como balconista, até ser convidada a fazer um treinamento como supervisora. Após quatro meses de treinamento foi efetivada, trabalhando como supervisora da unidade de Floresta por três anos. Recentemente recebeu o convite para ser treinada como gerente e praticamente já entrou como gestora da unidade de Astorga, em janeiro deste ano.

EM CASA - "Assumi a gerência da unidade em plena safra, indo a campo, conhecendo a região e os novos produtores, me adaptando às mudanças durante o aprendizado. Mas, o pessoal daqui, tanto colaboradores, quanto cooperados, foram extremamente receptivos. Estou me sentindo em casa", comenta Rhaliny.

VESTI A CAMISA - Ciente da grande responsabilidade e do desafio que terá daqui para frente, a nova gerente busca se aperfeiçoar constantemente e diz estar muito grata pela oportunidade. "É muito gratificante quando você trabalha e se esforça por algo e vê seu empenho reconhecido. Tem que ter muita força de vontade, ter um objetivo claro traçado e trabalhar muito para isso. Desde o início, vesti a camisa da Cocamar e busquei evoluir, crescer, aprender cada vez mais, melhorando, acompanhando as evoluções e mudanças ao redor", afirma.

INCORPORAÇÃO - A Unidade de Astorga é uma das mais novas da Cocamar, que passou a atuar na região em novembro de 2022, quando incorporou a área de atuação da Cooperativa Agropecuária Norte Paranaense (Coanorp), depois de manter uma parceria desde 2021.

SOJA, MILHO E PECUÁRIA - Como era a sede da antiga cooperativa, a unidade de Astorga conta com 29 colaboradores e estrutura bem completa, rece-



A gerente Rhaliny Rebequi e a sua equipe para atendimento aos cooperados



bendo grãos de toda região, além dos produtores da área do município, que é bem grande. São 672 cooperados, 293 cooperantes, produtores de soja e milho, além da pecuária, segmento que é bem forte na região. "Há muitos produtores que adotam o sistema de Integração Lavoura, Pecuária e Floresta - ILPF - e alguns que fornecem carne de qualidade para o Programa Carne Precoce Cocamar", diz Rhaliny.

ESTRUTURA COMPLETA - Além da loja agropecuária e de armazéns de peças e químicos - três barracões -, a unidade tem um armazém graneleiro com fundo em V, quatro silos armazenadores e três silos-pulmão com capacidade total de armazenagem para 45 mil toneladas de grãos, três secadores, máquinas de limpeza e pré-limpeza, um tombador de bi-trem e um de truck, duas balanças e cinco moegas.

Cocamar Máquinas chega a Santo Antônio da Platina

Proposta é oferecer as mais modernas tecnologias para apoiar os produtores em seus negócios, levando soluções para que cresçam e se mantenham competitivos

Estamos inaugurando a nossa instalação de número 11, uma bem servida Filial Express em Santo Antônio da Platina, que foi aberta para estar mais próxima dos produtores do município e região e a eles oferecer as suas tecnologias e serviços. Mais do que apenas comercializar máquinas agrícolas, a Cocamar Máquinas se propõe a oferecer as mais modernas tecnologias para apoiar os produtores em seus negócios, levando a eles soluções para que se mantenham competitivos e continuem crescendo.

INAUGURAÇÃO - Com essa mensagem, o presidente executivo da Cocamar Cooperativa Agroindustrial, Divanir Higino, participou dia 18/4 da inauguração da loja Express da Cocamar Máquinas em Santo Antônio da Platina, município da região norte do Paraná. Higino estava em companhia do superintendente da Concessionária, Arquimedes Alexandrino, e de gestores da corporação e da cooperativa.

CONVIDADOS - Entre outros convidados, a solenidade contou com a presença dos Gerentes de vendas e de pós-vendas da John Deere Brasil para o Paraná, respectivamente Murilo Suguisawa e Edson Velozo, e dos secretários municipais Alexandre Levati, do Planejamento, que representou o prefeito José da Silva Coelho Neto, e Antônio Marcos de Souza, de Desenvolvimento Econômico.

CRESCIMENTO - Em sua sauda-



ção às autoridades e produtores ali presentes, o Presidente Executivo da Cocamar destacou ainda o forte crescimento da Cocamar Máquinas após sua fundação em 2016, ressaltando que com a chegada ao município, o objetivo é estabelecer uma parceria para fomentar o desenvolvimento tecnológico dos produtores.

APOIO AOS PRODUTORES - Ao dar as boas-vindas, o secretário Alexandre Levati agradeceu a Cocamar e a Cocamar Máquinas pela confiança no município e enfatizou que a produção de grãos se expandiu bastante nos últimos anos. A chegada da concessionária, segundo ele, vai apoiar os produtores na necessária modernização da atividade.

SOLUÇÕES - Ao pronunciar-se, o superintendente Arquimedes

Alexandrino falou sobre o comprometimento da concessionária em oferecer soluções aos produtores em relação aos seus desafios, lembrando que atualmente mais de 90% dos atendimentos são prestados de forma remota, com resultados satisfatórios, fazendo-se um acompanhamento em tempo real a mais de 1,8 mil máquinas. Atualmente, a concessionária atua em regiões que compreendem 136 municípios no norte e noroeste do Paraná, conta com 11 pontos de atendimento e cerca de 300 colaboradores.

PRINCÍPIOS - Finalizando, Murilo Suguisawa, Gerente Territorial da John Deere para o Paraná, disse que integridade, compromisso, inovação e qualidade são os princípios que norteiam a John Deere, desenvolvendo máquinas co-

nectadas e inteligentes e contando, em seu portfólio, com mais de 25 marcas e uma linha completa de soluções inovadoras destinadas aos seus clientes.

ENDEREÇO - Instalada na Rodovia BR153 Transbrasiliana 1.475, Vila J. Mascaro, a mais nova loja da Cocamar Máquinas tem como gerente Rafael Auriglietti, que responde também pela gestão das lojas de Cornélio Procópio e Andirá, e uma equipe de cinco colaboradores.

LOJAS - Sediada em Maringá, a Cocamar Máquinas conta com lojas nesta cidade e também em Paranaíba, Apucarana, Cambé, Ivaiporã, Cornélio Procópio e Andirá, e lojas express em São Pedro do Ivaí, São Jorge do Ivaí, Querência do Norte e agora em Santo Antônio da Platina.

Expoingá celebra jubileu de ouro

Com perspectivas positivas e contando com diversidade de produtos, raças de animais e expositores, jubileu de ouro será celebrado com três dias de portões abertos

A Expoingá 2024, realizada de 9 a 19 de maio, no Parque Internacional de Exposições Francisco Feio Ribeiro, comemora o jubileu de ouro, um ano para celebrar as conquistas históricas. Com mais de mil expositores, o evento tem onze dias de programação, com as novidades mais recentes dos segmentos do agronegócio, indústria, comércio, serviços, gastronomia e entretenimento, e três dias de portões abertos com entrada gratuita para os visitantes.

TRADIÇÃO E INOVAÇÃO - Consolidada como uma das maiores e mais importantes feiras agropecuárias de categoria mista do País, a 50ª Exposição Feira Agropecuária, Industrial e Comercial de Maringá tem como tema "O Elo entre Tradição e Inovação" e o objetivo é fomentar o setor do agronegócio, valorizar e apresentar o potencial de toda a cadeia produtiva do segmento, que representa mais de 25% do PIB brasileiro, gera mais de 20% dos empregos e é responsável por 48% das exportações.

BOAS PERSPECTIVAS - Mesmo com a quebra na produção de

grãos, ocorrida este ano, devido às condições climáticas, a expectativa é ter uma feira com números promissores, segundo a presidente da Sociedade Rural de Maringá, Maria Iraelândia de Araújo. "O segmento do agronegócio conta com a garra e determinação dos produtores rurais, que se mantém firmes no propósito de evoluir cada vez mais e produzir com eficiência. E o estado do Paraná, com o apoio de políticas públicas governamentais, das entidades e cooperativas, se profissionaliza e leva até o consumidor final sempre o que há de melhor", afirmou.

PROJEÇÃO - A projeção é que os negócios gerados e prospectados na feira se aproximem do R\$ 1 bilhão, registrado no ano passado, e o número de visitantes fique acima de 500 mil pessoas. "Vale ressaltar que a Expoingá gera mais de 10 mil empregos direta e indiretamente, movimentando o turismo e contribuindo com a economia da região", disse.

DIVERSIDADE - A Feira tem grande importância no fomento ao agronegócio no Estado, ajudando a divulgar e difundir as no-



vidades do setor e atrair os olhares para o Paraná, um dos maiores produtores no segmento agropecuário brasileiro.

ATRAÇÕES - Na Expoingá estão concentrados equipamentos, insumos e tecnologias modernas, desde máquinas a sensores inteligentes que ajudam a otimizar o processo de semeadura, pulverização e colheita no campo. Instituições bancárias também estão presentes, disponibilizando linhas de crédito especiais para o produtor rural que poderá fazer bons negócios durante o evento.

NEGÓCIOS - Além disso, a Expoingá é um megaevento com oportunidades de grandes negócios em outras áreas, como a indústria automobilística, que traz seus últimos lançamentos, e uma variedade de outros produtos, que vão desde barcos a bicicletas elétricas, passando por produtos mobiliários até o vestuário, entre vários outros. A Cocamar há anos é parceira da SRM e expõe todo ano sua linha de produtos, levando um grande número de cooperados e cooperadas ao evento.

ANIMAIS - No segmento da Pe-

cuária, a Feira conta com 18 diferentes raças de bovinos, além de equinos e ovinos e a realização de oito leilões.

CONHECIMENTOS - A Expoingá também é forte na difusão de novos conhecimentos, chegando a realizar mais de 100 eventos técnicos entre cursos, congressos, encontros, seminários, fóruns e debates voltados ao produtor rural, técnicos, estudantes e o público da área em geral.

SHOWS - A Expoingá 2024 tem uma grade especial de shows em comemoração aos 50 anos. São 12 shows incluindo os principais nomes do sertanejo do Brasil na atualidade confirmados para subir ao palco da Arena: Ana Castela, Luan Santana, Jorge e Mateus, Fernando e Sorocaba, Maiara e Maraisa, Simone Mendes, Os Menottis, Henrique e Juliano, Clayton e Romário, Rayane e Rafaela, Luan Pereira e Malfoo.

SERVIÇO

Acompanhe as informações da Expoingá 2024 no site www.expoingá.com.br e pelo Instagram @expoingao oficial





loja
cocamar
.com.br



Acesse nosso site
pelo QR Code

Explore toda a variedade de produtos da Loja Cocamar Online.

Aqui você encontra todos os produtos **Cocamar** da linha pet, supermercado, rações e suplementos, insumos agrícolas além de ferramentas, utilidades e até vestuário country.

Acesse agora mesmo e aproveite uma loja completa para você!

Compre online e receba na comodidade da sua casa.

Aproveite **5% de desconto** na sua primeira compra, utilizando o cupom: **JC5off**

*Válido somente para produtos Cocamar.



Sicredi Dexis estima oferta de R\$ 4,1 bi em crédito rural

Cooperativa ainda tem recursos e taxas da safra 2023/2024 para quem contratar o custeio de soja antes da virada do plano safra

Para a safra 2024/2025, que se inicia em 1º de julho, a Sicredi Dexis realizou planejamento de liberação de volume total estimado em R\$ 4,1 bilhões em linhas de crédito rural com fonte de recursos controlados e livres. Produtores rurais podem contratar financiamento para custeio, investimento, comercialização, industrialização e CPR Financeira. A cooperativa espera atender mais de 8 mil associados.

PÚBLICOS - Para o público Pronaf (Programa Nacional de Fortalecimento da Agricultura Familiar), o volume que poderá ser liberado chega a R\$ 186 milhões; para o público Pronamp (Programa Nacional de Apoio ao Médio Produtor Rural), o volume poderá ser de R\$ 1,54 bilhão; para demais produtores, poderá ser disponibilizado um total de R\$ 1,31 bilhão. As linhas de investimento poderão chegar a R\$ 1,05 bilhão, sendo R\$ 500 milhões via BNDES e R\$ 555 milhões de outras fontes (livres ou equalizadas).

APOIO - Para contratar crédito rural na Sicredi Dexis é preciso ser associado e possuir imóvel rural como proprietário ou arrendatário, apresentando projeto, orçamento ou plano técnico de plantio. "Hoje a Sicredi Dexis possui especialistas do agronegócio na maioria das agências, que podem apoiar o produtor rural com as documentações exigidas, além de



contar com mais de 200 técnicos especializados para assistência técnica ao produtor rural", diz o gerente de desenvolvimento do Agronegócio da Sicredi Dexis, Vitor Pasquini.

LINHAS - O acesso às linhas de crédito depende do enquadramento do produtor rural, classificado em três públicos: pequeno produtor; médio produtor; e demais produtores (Pronaf, Pronamp e demais produtores). De acordo com a renda bruta anual, o produtor será direcionado para linhas de crédito rural passíveis de financiamentos, tanto para linhas de custeios quanto linhas de investimento.

RECURSOS - Para quem contratar o custeio de soja antes da

virada do plano safra, a Sicredi Dexis ainda possui recursos disponíveis do plano safra 2023/2024: pelo Pronaf a taxa é de 6%; Pronamp, de 8%; e demais produtores, de 12% (as taxas de juros para o novo plano safra - ano 2024/2025 - devem ser publicadas pelo governo federal até junho).

VANTAGENS - Quanto mais cedo o produtor contratar o custeio, mais vantagens poderá ter na negociação à vista de insumos agrícolas para a formação da próxima safra. Vale destacar que, para as linhas de investimentos, o prazo para pagamento é maior, variando conforme o item financiado, que vai de cinco a dez anos para pagamento, evitando a descapitalização do

fluxo de caixa do produtor.

SEGURO - Na Sicredi Dexis também há a facilidade nos contratos de seguro agrícola ou Proagro (Programa de Garantia da Atividade Agropecuária), o que garante segurança em caso de evento que possa reduzir a produtividade. O montante a ser ofertado em seguros via seguradoras parceiras é compatível com a oferta de crédito disponibilizada pela cooperativa.

COBERTURAS - As coberturas básicas do seguro agrícola são: chuvas excessivas; granizo; geada; incêndio e raio; seca; tromba d'água; ventos fortes; ventos frios. Também há cobertura para replantio em caso de chuva excessiva; granizo e tromba d'água.

A força do agronegócio brasileiro

De país extrativista, Brasil se tornou um dos principais produtores de alimentos no mundo e o agronegócio responde por 25% do PIB nacional

Os primeiros passos da agricultura no Brasil foram baseados no extrativismo, explorando os produtos originários da terra, como o pau-brasil. As primeiras lavouras de maior porte surgiram junto com as capitânicas hereditárias, dando início aos ciclos agrícolas, como o da cana-de-açúcar, do algodão, do café na região sudeste - sendo um dos principais motores da economia moderna de nosso país, e o ciclo da borracha, na região norte do Brasil.

Atualmente, as principais culturas cultivadas no país são a soja (Brasil é o segundo maior produtor do mundo), milho (terceiro maior), cana-de-açúcar (maior produtor do mundo), algodão (quinto maior), café (maior produtor), laranja (quase um terço de todas as laranjas cultivadas no mundo saem de nosso país), além de outras culturas de destaque como tabaco, arroz, mandioca e cacau. O país é o quarto maior produtor de grãos do mundo atrás dos EUA, Índia e



China, e é o maior exportador de carne bovina, cerca de 23% do mercado mundial - em torno de 2,75 milhões de toneladas de carne.

Tudo isso faz do Brasil um dos maiores expoentes do agronegócio. Segundo o CEPEA (Centro de Estudos Avançados em Economia Aplicada), cerca de

25%, um quarto do Produto Interno Bruto (PIB) brasileiro - que é de mais de 1,6 trilhão de dólares (2021) - vem do agronegócio, sendo que 2% do PIB está "da porteira para dentro", dados do IBGE. No Paraná, cerca de 33% do PIB vem do agronegócio.

Outro dado interessante é que

dos 220 milhões de brasileiros somente 2,5% são produtores rurais - isso significa que só 5,5 milhões de pessoas são capazes de produzir mais de um quarto do PIB brasileiro, e ainda geram empregos para 20% do mercado de trabalho, sendo que desse total, 77% dos empregos são gerados pela agricultura familiar.



Classificados

Máquinas



VENDO COLHEITADEIRA Massey Ferguson 56-50, não cabinado, ano 1985-B, em bom estado de conservação, revisão em dia, lataria, mecânica e com pneus bons, acompanha uma Espigadeira 4 linhas original da Massey Ferguson ano 1993. Valor: R\$ 40.000,00. Contato com Gilmar pelo fone 44 99135-2934 (Vivo) ou 45 99929-1270 (Tim).

VENDO Trator Massey Ferguson 235, ano 1980, valor R\$ 35.000,00, tratar com Ari Bagatim no fone (43) 99135-3659.

Equipamentos



PULVERIZADOR DE LARANJA, (BERTÔ), Modelo Ômega, 2.000 litros, - Cambé/PR. Tratar com 43 99936-0601 ou 99936-0877.

ESPARRAMADOR ICOMAGRI no valor de R\$ 10.000,00 e um **PULVERIZADOR JACTO** 600 Litros no valor de R\$ 15.000,00. Tratar com Vanderley Sanches 043 99616-8515.

PULVERIZADOR, Jacto Columbia, Modelo Ad18, ano 2003, Valor a combinar, Tratar pelo fone 43 99180-0173 com Rodrigo.

PLANTADEIRA Fabricante Plant Center - Terraçu-S 13000 Premier - com Titanium 13 linhas, valor pedido R\$ 300.000,00. Contato pelo fone (44) 99977 1125, falar com Marcos Antonio Fanhani.

PULVERIZADOR Eco Ranger da Kuhn, ano 2020, 18 metros de barra e comando elétrico na abertura de barra e na água, no valor de R\$ 105 mil, e uma

PLANTADEIRA BALDAN, nove linhas, com botinha e disco duplo no adubo, ano 1999/2000, único dono, perfeitas condições. R\$ 32 mil. Contato pelo telefone (45) 99924-7933.

PLANTADEIRA EcoPlant Center Terraçús 11.000ano 2012, articulada, pivotada, pipoqueira simples, marcador de linha, sensor semente, abre e fecha 1/2 Plantadeira facão dezarme, disco duplo e **DESCOMPACTADOR** de solo da Marca Panter Terramax Ouro, 05 astes de 65cm entre aste de arrasto, ano 2018. Tratar pelo fone (44) 99973- 2248, falar com Alcindo Boatto - Florai-Pr.

PLANTADEIRA 11 linhas, Tatu, ano 2009, no valor de R\$ 95.000,00, **TRATOR NEW HOLLAND**, com 320 horas, ano 2019, no valor de R\$ 230.000,00, **BAZUCA** Tatu, ano 2019, no valor de R\$ 60.000,00 e **GRADE** 18/28, ano 2020, no valor de R\$ 52.000,00. Tratar pelo fone (043) 99913-2811, falar com Thomaz Steinbrecher.

PLANTADEIRA ABUDEIRA modelo COP CAMH CSU PM400 S-0913, 9 linhas, ano 20/20 - marca Tatu, no valor de R\$300.000,00. Tratar pelo fone (15) 99640-4959, falar com Denise. Massari - Salto de Pirapora / SP.

PLANTADEIRA Kuhn pen PG 1200, disco de adubo e facão de adubo, ano 2012, com sensor de semente. Preço a combinar. Tratar pelo fone (44) 99119-5788, falar com o Luiz Palaro.

**Cooperado, esse espaço é seu.
Para anunciar, solicite ao
gerente de sua unidade.**

Propriedades



VENDO CHÁCARA com 82.764m², na estrada Jurupoca, a 1.500 metros do asfalto, em Umuarama. Possui casa de madeira boa, curral de gado, energia elétrica, rodão d'água, formado de mombaça, 2.000 pés de eucalipto alonado e 7.000 pés de eucalipto. Valor: R\$ 550 mil. Tratar com José Costa, tel. (44) 99927-6678.

VENDO SÍTIO com 58.4 alqueire, mais 02 alqueires de reserva legal, totalizando 60,4 alqueires, Sendo: 02 Alqueires com eucaliptos, 16 piquetes, mais 02 praças de alimentação, mangueira, 03 casas, 02 Barracões, Área de lazer, sauna, pomar, toda cercada (cerca arame liso - 06 arames). Tratar com Caroline - Araruna/PR - (44) 3562-1196.

VENDO SÍTIO de 7,50 alqueires em Maringá, localizado na estrada Romeira, pagamento com plano lavoura/soja, Valor 3.800 sacas de soja por alqueire, Tratar com (66) 98156 7387 (Tim), (66) 98102 6464 (WhatsApp).

VENDO PROPRIEDADE em Jaguapitã-PR, com 35 alqueires de terra roxa, plantado laranja, de porteira fechada. Tratar com João Ricardo Bortolassi, fone (43) 99930-6562.

VENDO SÍTIO na estrada do Guerra em Maringá, a 3 km do Jardim Oriental, com 7,5 alqueires. Forma de pagamento: 5.000 sacas de soja por alqueire. Interessados entrar em contato pelo tel. 44 99103-6457, falar com Sérgio. OBS: prazo para comprador que seja cooperado tradicional da Cocamar.

Outros



VENDO Casa de alvenaria no centro de Cambé-PR. 230m² de área construída em terreno de 588m². Sem permuta. Contato: (44) 3354-5385 / 98856-7334. Tratar com Luciana.

VENDO Sobrado com 202,40m², 3 dormitórios, no Jardim Oásis, em Maringá. Valor R\$ 600 mil. Tratar fone 44 991025048.

VENDO Sobrado com 220m² de área privativa, 3 dormitórios, espaço gourmet com churrasqueira, no Jardim Iguazú, em Maringá. Valor R\$ 1.2 milhão. Tratar fone 44 991011466.

VENDO CASANOVA, em Floresta, Valor R\$ 160.000,00, Aceita-se troca por imóvel rural. Pagamos a diferença do valor. Tratar c/Denise Kobata 44 99917-0742.

VENDO CASA em Mandaguaçu, de material, aprox. 70m², na Rua Geraldo de Jesus Ramalho, 244. Aceita-se caminhão graneleiro no negócio. Valor: R\$ 120.000,00. Tratar 43 99665-6888 ou 43 99619-8884.

VENDO Imóvel de dois andares em Londrina-PR, com 1260 m² de área construída. Possui 7 lojas e 24 salas comerciais. Valor a combinar. Tratar 43 3037-9788 ou 43 99997-2126.

VENDO Ford Ranger XLS 2.3, ano/mod: 2008/2009, gasolina 16 v, preta, vidro elétrico, ar condicionado, pneus BF, 3 lugares, 148 mil km. Valor a combinar. Tratar 1899773-3540 com José Lázaro Tusco.

VENDO Belina 4x4, ano 1986, cor dourada, único dono, roda livre, chave geral, direção hidráulica, impecável. Tratar pelo fone 43 3254-3441, com Osvaldo.

VENDO Fiat Toro 2019/19, diesel, 4x4, preta, câmbio automático, cabine dupla, com 94 000 km. Valor R\$ 120.000,00. Tratar com Cláudio José de Souza (41) 99159-5297.

Novos Cooperados do mês

UNIDADE	COOPERADO	UNIDADE	COOPERADO	UNIDADE	COOPERADO
ÁGUA BOA - MT	LEONEL ROQUE BOJARSKI	LOANDA	ITAMAR DE OLIVEIRA FERREIRA	ROLÂNDIA	AGROPEC TERRAS DE MARIA LTDA ANGELA EIKO SAZAKI KURAMOTO CÁSSIA TOMOKO SAZAKI
ALTÔNIA	LESLIE FELIZARI DE FRANCA SILVIO CAVICCHIOLI	LOBATO	ELVIRA EGEA SANCHES LUIZ CARLOS PALHARES ROSELI APARECIDA GOMES ZANOLI	SANTA CECÍLIA DO PAVÃO	PEDRO JOSE CORREIA NETO
ALVORADA SUL	NILVA GASPARELLI DOS SANTOS	LONDRINA	VALDECIR APARECIDO MAZIERO	SANTA FÉ	GASSEN ABOU GHATTAS HAYANA FREITAS CIUFFA MARINA DE ALMEIDA SIMARDI NOEL COLOMBO
ARAPONGAS	FERNANDO CORREA GANASSIN GUILHERME WILLIAN GRECCO	MARINGÁ	ALCIDES HIROMITSU YAMAKAWA JR. JOÃO PRIMO GASPARI	SANTA MARIANA	JOSÉ FERNANDO PAIVA DE MELLO JOSÉ LUIZ FERREIRA
ASSAÍ	CÉLIA REGINA DE SOUZA SANTANA	MIRANTE DO PARANAPANEMA /SP	DANIEL TRABA BRAMBILLA EDMARCIO CERENCOVICH PAULO ALENCAR BARIANI	SAO JERÔNIMO DA SERRA	ELIAS ALVES DA SILVA MÁRCIA RIBEIRO DE SOUZA VANDERLEI TREVISAN ANTIGO
BELA VISTA DO PARAÍSO	VITOR SOARES PINTO	NAVIRAÍ - MS	REBECA PAPARELLI	SERRINHA	EDSON LEVYR NANTES
CAMBÉ	JAHIR FAVARO	NOVA ANDRADINA - MS	DONA AMELIA AGROPASTORIL LTDA PAULO VITOR PIMENTA FATTOR	SERTANEJA	PAULO PONTIN
CENTENÁRIO DO SUL	LUIZ ANTONIO ARALI SILVIO CÉSAR MIRANDA	PALMITAL - SP	FERNANDO VASQUES FONTANA LÍVIA GONCALVES VICTOR PAULO SÉRGIO ROSA SALVATORE DE ANGELIS SILVIA CODA VITOR LUIZ FULANETO	TAMARANA	ADALBERTO DEPIERI VICENTE ANNA VITORIA YABE LUIZ CLAUDIO DEPIERI VICENTE LUIZ VICENTE HERNANDES MARIA DE FATIMA REAL BARBOSA SEBASTIÃO DE ARAUJO
CIANORTE	ALEX CABRERA ALMENDROS	PARANACITY	MAUCIR JOSÉ MARION	TERRA BOA	BRUNA MANTOVANI CALEGARI
DR CAMARGO	AGROPECUÁRIA MANETTI LTDA	PARANAVAI	HUGO KANABUSHI	TUNEIRAS DO OESTE	CARLOS AUGUSTO ALVES
IGUARAÇU	FERNANDO FERREIRA VIDAL	PÉROLA	EVANY DA SILVA MACHADO RANUCI	UMUARAMA	FÁBIO REBUCCI GABRIEL CARVALHO TSCHAEN
IPORÃ	ROBERTO NUNES DÉBORA C. BERTOLDI DE ARAUJO	PRIMEIRO DE MAIO	HAMILTON CARLOS ANTUNES	WARTA	WAGNER ZARPELON TORRES
IVATUBA	SALETE APARECIDA ALVES	QUERÊNCIA DO NORTE	FLÁVIO BENANTE MANOEL RUBENS ALEIXO		
IVINHEMA - MS	ANTÔNIO CARLOS POLATTO				
JAGUAPITÃ	MARCELO HENRIQUE SABEC THAIS ROSA CLIMACO WILSON GERALDO CAVINA JUNIOR				
JAPURÁ	MÁRIO FRAZATO				

Piscicultura PIRACEMA Produção de Alevinos (44) **3263-4445**
99914-4445

CRIAR PEIXES É NOSSA PAIXÃO

Venda de Alevinos cultivados e nativos, Filé de Tilápia, Aeradores, Acessórios, temos tudo o que você precisa para a criação de peixe. O melhor Filé de Tilápia fresco da região.

Av. Kakogawa - 2306 - Jardim Cidade Campo - Maringá - PR

LEILÕES JUDICIAIS DE FAZENDAS NO BRASIL!

98ha, c/ poços de petróleo, GOVERNADOR DIX-SEPT ROSADO/RN R\$ 12.800.000,00

786ha, NOVA MONTE VERDE/MT R\$ 10.468.000,00

423ha, PIMENTA BUENO/RO R\$ 4.080.000,00

1.383ha, MATEIROS/TO R\$ 1.729.241,00

109ha, MONTALVÂNIA/MG R\$ 230.000,00

Centenas de fazendas leiloadas, temos essas e outras MELHORES que essas!

leiloesjudiciais.com.br

RECICLAR É PRECISO

INIPAR

EMPRESA AMIGA DO MEIO AMBIENTE

CATRAÇAS • MÁQUINAS DE ESTICAR ARAME DOBRADIÇAS • CORREDIÇAS • TRINCOS FERRAMENTAS • E MUITO MAIS

Rua Pion. Victório Marcon, 466
MARINGÁ • PARANÁ • BRASIL
☎ 44 3027-2288 ☎ 0800 602 2288

www.cinfer.com.br
@cinferoficial
/cinferoficial

Do campo até o destino, sua carga sempre nas melhores

ROTAS

Sua logística nas mãos e volantes de quem conhece o caminho e conhece você. Confiança e segurança na direção certa.

Transcocamar
44 3218-3600 | 0800 704 4765

O que fazemos em vida, ecoa pela eternidade

Em memória daqueles que deixaram seu legado na história da Cocamar, falecidos entre 20/03/2024 e 20/04/2024

Oswaldo Fonzar

★ 01/12/1926 † 08/03/2024

Cooperado da Unidade de Cambé desde 13/05/2022

Takashi Yuyama

★ 08/07/1944 † 17/03/2024

Cooperado da Unidade de Ibiporã desde 10/07/2015

Mauro de Santa

★ 23/03/1954 † 29/03/2024

Cooperado da Unidade de Cambé desde 26/07/2010

Oswaldo Crippa

★ 01/08/1937 † 30/03/2024

Cooperado da Unidade de Cambé desde 02/08/2010

Gildo Lizotti

★ 10/04/1933 † 01/04/2024

Cooperado da Unidade de Cambé desde 07/07/2010

Onofre Bolotti

★ 04/01/1935 † 01/04/2024

Cooperado da Unidade de Maringá desde 22/03/2018

Yassuo Kadimura

★ 23/04/1934 † 01/04/2024

Cooperado da Unidade de Rancho Alegre desde 13/08/2010

Manoel Graciano Reis

★ 13/01/1937 † 06/04/2024

Cooperado da Unidade de Sertanópolis desde 15/07/2010

Paulo Rosolen

★ 14/07/1962 † 17/04/2024

Cooperado da Unidade de Rolândia desde 07/07/2010

Miguel Galindo Moreno

★ 09/01/1932 † 17/04/2024

Cooperado da Unidade de Sertanópolis desde 08/07/2010

Devonete R. de Araújo

★ 05/06/1939 † 19/04/2024

Cooperada da Unidade de Tamarana desde 19/03/2013



FALECIMENTO

Perda de Roland Fernandes

Engenheiro agrônomo trabalhou na cooperativa de 1984 a 1998, quando se aposentou, tendo respondido pela gerência do Departamento Técnico



Faleceu no dia 18/4 o engenheiro agrônomo Manoel Roland Figueira Fernandes, ex- colaborador da Cocamar. Com grande conhecimento em algodão, Roland trabalhou na cooperativa de 1984 a 1998, quando se aposentou, tendo, por um período, respondido pela gerência do Departamento Técnico.

FORMAÇÃO - Roland, que se formou em 1960 na Escola de Agronomia da Amazônia, em Belém do Pará e fez especialização nas culturas do algodão e de soja pelo Instituto Agrônomo de Campinas e pelo Instituto IAPAR. Ele trabalhou alguns anos na Associação de Crédito Agrícola em Goiania, antes de se

mudar para Maringá em 1972.

PALESTRAS - Ao se associar ao Núcleo de Maringá da Associação dos Engenheiros Agrônomos do Paraná (atual Associação Maringaense dos Engenheiros Agrônomos - AMEA) Roland foi diretor técnico por várias gestões, sendo o responsá-

vel por trazer palestrantes e cursos sobre os temas que estavam em discussão no período, dificuldades que enfrentavam ou problemas nas lavouras. E como fazia na maior parte das vezes, ele mesmo pesquisava a respeito e organizava as palestras técnicas.

Morre o ex-diretor Lauro Moreira



Faleceu no dia 19/4, em Maringá, o ex-cooperado da Cocamar, Lauro Fernandes Moreira. Ele tinha 90 anos e, no início da década de 1980, fez parte do Conselho de Administração da cooperativa, chegando a ocupar, por curto período, a função de diretor-secretário.

De uma família que faz parte da história de Maringá, Lauro era filho de Napoleão Moreira da Silva, que manteve por muito tempo no centro da cidade um importante estabelecimento comercial, a Casa Napoleão, chegando também a ser vereador e tendo perdido a vida durante o

mandato em um acidente de avião no Rio de Janeiro, no começo dos anos 1960.

Lauro foi, também, jogador do Serm, um dos primeiros times de futebol de Maringá, que mandava suas partidas no Maringá Velho.

USADOS COCAMAR MÁQUINAS



COLHEITADEIRA

Ano 2010, marca New Holland TC5090, com 20 pés



PLATAFORMA DE MILHO

Ano 2019, marca Stara, modelo Brava+Elektra 7980, com 16X50



PLATAFORMA DE MILHO

Ano 2017, John Deere, modelo 611C, 11X45, com sensor de altura, com engate Multicooper

COLHEITADEIRA

Ano 2016, marca John Deere, modelo S550, com plataforma de corte JD modelo 630 de 30 pés, ano 2012



PLATAFORMA DE MILHO

Ano 2022, marca John Deere, modelo 615C



PLANTADEIRA

Ano 2013, marca Valtra BP1709M, 15X45, rodado triplo, sem marcador, caixa extra, pantográfica, disco na semente e facão no adubo, monitor de sementes e pipoqueira



TRATOR

Ano 2016, marca Valtra, modelo BH 180



PULVERIZADOR AUTOPROPELIDO

Ano 2016, marca Stara, modelo Imperador, 3100 litros, 4X4 hidro, 30 metros de barra, Piloto e GPS



PLANTADEIRA

Ano 2017, marca Tatu Marchesan, modelo Coop Flex 600, 13X45, discos e facão com desarme, titânio, marcador hidráulico, monitor de sementes, pantográfica

TRATOR

Ano 2012, marca New Holland TS6020-4, cabine original, rodado 18.4X34, 6.280 horas



PULVERIZADOR AUTOPROPELIDO

Ano 2019, marca John Deere M4025, barras de fibra de carbono



PLANTADEIRA

Ano 2014, marca Kuhn modelo PG 1500 extra, com 15 linhas, pantográfica, marcador de linhas, pipoqueira, só discos



DISTRIBUIDOR DE NUTRIENTES

Ano 2022, marca Green System DN 1006



PULVERIZADOR AUTOPROPELIDO

Ano 2016, marca PLA 125J 27 metros de barra, 1665hs de motor, 540hs de barra



PLANTADEIRA

Ano 2012, marca John Deere, modelo 1111

DISTRIBUIDOR DE NUTRIENTES ORGÂNICO

Ano 2021, marca Sollus, modelo Spander 12.0



PULVERIZADOR AUTOPROPELIDO

Ano 2020, marca Stara 3.0



PLANTADEIRA

Ano 2021, Planticenter, Terraçus Premier 13X45, pantográfica, articulada, discos e facão, marcador de linhas, desarme automático, caixa extra, Titânio, monitor de sementes



PLATAFORMA DE MILHO

Ano 2021/22, marca Green System, modelo PI 1013A, 13X45



PULVERIZADOR

Ano 2021, marca JAN, modelo Power Jet



PLANTADEIRA

Ano 2020, marca Tatu Marchesan Ultra Flex

PLATAFORMA DE MILHO

Ano 2021, marca Stara, modelo Brava+Elektra 5880 13X45, especial para John Deere



PULVERIZADOR

Ano 2013, marca Jacto Advance 3000 litros, AM 24, 24 metros de barra, sensor KS, comando eletroeletrônico



PLANTADEIRA

Ano 2022, marca John Deere, modelo 1113



Cocamar Máquinas



Se interessou?

Entre em contato pelo
WhatsApp (44) 99706-0089

ou pelo
QR Code

