



Ano 48 | Número 797 | Março / 2025 | www.jornalcocamar.com.br



Instituto Cocamar promove tarde de convivência

Iniciativa foi realizada no Lar dos Velinhos em Maringá, que também contou com uma oficina de confecção de máscaras

O Programa de Voluntariado do Instituto Cocamar promoveu dia 27/2 uma tarde de convivência com residentes do Lar dos Velinhos de Maringá. Inspirada em tema carnavalesco, a iniciativa envolveu colaboradores voluntários da cooperativa e foi precedida de uma oficina de confecção de máscaras. Além de participar da oficina, a equipe ajudou na decoração do ambiente, na recepção aos idosos e



garantiu todo o apoio necessário durante a realização.

EXPERIÊNCIA - "Participar da atividade no Lar dos Velinhos foi uma experiência diferente, muito enriquecedora. Imaginar as histórias de cada um e ver isso de perto é algo precioso, e podemos fazer a diferença com pequenas ações. A vontade que fica é a de ir mais vezes, estar presente não só no voluntariado, mas na vida como um todo", declarou a colaboradora Camila Souza.

GRATIFICANTE - Por sua vez, Maria Carolina da Silva Ribeiro não pensou duas vezes em ser uma das voluntárias da oficina

de máscaras, "uma experiência muito boa, divertida e ao mesmo tempo, criativa. O voluntariado é gratificante, ver que a sua entrega beneficia o próximo e faz a diferença na vida das pessoas é motivo de muita alegria".

VOLUNTARIADO - Mayumi Oliveira Tateishi também prestou sua colaboração na oficina de máscaras. "Eu fico muito feliz em saber que, com pequenos gestos, podemos fazer o dia desses idosos mais feliz. Quem tiver a oportunidade de participar do programa de voluntariado, deve fazê-lo, é uma experiência muito boa, estamos fazendo um bem para a nossa comunidade".



Estrada Oswaldo de Moraes Corrêa, 1.000, Fone: (44) 3221-3007
CEP 87065-240 - Parque Industrial Cocamar - www.cocamar.com.br

CONSELHO DE ADMINISTRAÇÃO (2022/2025)

Luiz Lourenço (presidente), Luiz Plo Lonardoni (vice-presidente), Afonso Akioishi Shiozaki (diretor-secretário), Adauto Lazarin, Anderson Rufato, Antonio César Pacheco Formighieri, Cleber Veroneze Filho, Fred Frand Frandsen, Johnny Nakashima, José Rogério Volpato, Luiz Antonio dos Reis, Luiz Henrique Pedroni, Paulo Vinicius Tamborlin, Sérgio Luis Viudes e Valdomiro Peres Júnior

CONSELHO FISCAL 2024

Guilherme Martins Gomes dos Santos, Danilo Paiva Trujillo, Luciano Rodrigo Fagioni (efetivos), Aledson Andriato, Eiderval Vinicius Piazzentin Pinto e Roberto Carlos Palaro (suplentes).

DIRETORIA EXECUTIVA

Divanir Higino - presidente
José Cicero Aderaldo - vice-presidente

SUPERINTENDENTES

Alair Zago - Administrativo e Financeiro
Osmar Liberato - Operações
Leandro Cezar Teixeira - Relação com o Cooperado
Anderson Alves Bertolleti - Negócios
Arquimedes Alexandrino - Concessionárias

MISSÃO

Atender o Cooperado, assegurando a perpetuação da Cooperativa de forma sustentável

VISÃO

Crescer com rentabilidade

VALORES

• Rentabilidade • Qualidade • Confiabilidade • Ética • Transparência
• Equidade • Pessoas • Responsabilidade Socioambiental • Segurança

POLÍTICA INTEGRADA DA QUALIDADE

Estamos comprometidos com a obtenção de resultados e a satisfação de nossos clientes e cooperados, através da melhoria contínua de nossos processos orientados pelos princípios da Governança Cocamar.

1. Liderança e governança.
2. Estratégia e resultados.
3. Riscos.
4. Relações com partes interessadas.
5. Cooperativismo.
6. Mercado.
7. Social.
8. Ambiental.
9. Qualidade e Segurança do Produto.
10. Processos.
11. Cadeia de Suprimentos.
12. Melhoria.
13. Pessoas.
14. Saúde e Segurança Ocupacional.
15. Informação.



Fone: 44 3028-5005 - www.jornalcocamar.com.br

Jornalistas: Rogério Recco (DRT-087) e Marly Aires
Edição Gráfica: André Bacarim

Registro: Este periódico foi matriculado no Cartório Civil de Pessoas Jurídicas da Comarca de Maringá, sob número 8, livro B, folha 4.

Representante Local
Isa Simões - 44 - 3028-5005 - 99963-3500

Representantes nacionais
Agromidia Ltda - 11 5092-3305
Guerreiro Agro Marketing - 44 3026-4457/99180-4450

Com a nova esmagadora de soja, Cocamar agrega valor ao cooperado

A construção dessa estrutura se tornou necessária para absorver os crescentes volumes de soja recebidos pela cooperativa

Conforme anunciamos nos últimos meses, a Cocamar está finalizando detalhes para iniciar a construção no seu parque industrial em Maringá, de uma nova esmagadora de soja, cuja configuração a posiciona entre as maiores e mais inovadoras do país.

Serão 5 mil toneladas/dia de capacidade que, no futuro, poderá ser ampliada para 7,5 mil toneladas/dia. Além disso, a indústria tem aspectos inovadores: em paralelo à sua grande capacidade de processamento, apresenta elevada automação e sustentabilidade nos processos, entre os quais o menor consumo de água. E, dos R\$ 750 milhões orçados para o investimento, R\$ 500 milhões foram assegurados junto a Finep (Financiadora de Estudos e Projetos), uma empresa pública vinculada ao Ministério da Ciência, Tecnologia e Inovações, interessada em apoiar realizações assim.

A construção dessa estrutura se tornou necessária para absorver os crescentes volumes de soja recebidos pela

cooperativa, em relação aos quais a atual indústria – inaugurada em 1979 – se tornou pequena, o que elevou as quantidades do produto para comercialização in natura, sem agregação de valor.

Maior projeto da história da Cocamar, a construção da nova esmagadora demandou um amplo redimensionamento do parque industrial, que exigiu, entre outras providências, o aumento da capacidade estática de armazenamento de grãos. Com uma indústria maior e mais eficiente, a cooperativa poderá elevar seu faturamento e alcançar melhores resultados, o que vai beneficiar diretamente os cooperados.

Prevista para ficar pronta em 2027, a indústria é estratégica para que a cooperativa continue agregando resultado de forma sustentável ao produto do cooperado, ao impulsionar o aproveitamento da matéria-prima e fortalecendo ainda mais a sua atuação no segmento em que foi pioneira entre as cooperativas no Paraná e é considerada uma de suas principais referências.



Divanir Higino, presidente da Cocamar



Prevista para ficar pronta em 2027, a indústria é estratégica para que a cooperativa continue agregando resultado de forma sustentável ao produto do cooperado

Mais rentabilidade com ILP em Londrina

Desde 2019 a Agropecuária San Luca vem implementando com sucesso esse modelo produtivo, com rotação de soja, milho, pastagens e outras culturas

Quem pensa que o sistema de integração lavoura-pecuária (ILP) seria mais indicado para regiões de solos arenosos, precisa ver o que está acontecendo em Londrina, na terra roxa do norte do Paraná. Desde 2019 a Agropecuária San Luca vem implementando com sucesso esse modelo produtivo, em que soja, milho, pastagens e outras culturas, como aveia no inverno, são cultivados em rotação. O Rally Cocamar de Produtividade esteve lá.

ILP - Somando duas propriedades próximas, de um total de 226 alqueires da Agropecuária, 105 são mantidos atualmente com soja, 30 com milho verão e 27 com pastos, setor em que o rebanho de animais nelore destinado a recria e engorda, varia entre 400 a 450 cabeças. Os lotes entram com oito meses, ocupam piquetes manejáveis de 60 mil metros quadrados cada e saem aos dezoito meses pesando 13 arrobas em média.

FAMÍLIA - O médico-veterinário Ricardo Luca, de 42 anos, está à



A família recebe apoio logístico, comercial da Cocamar

frente dos negócios, com a participação da irmã Raquel e da cunhada Cláudia, que se dedicam principalmente à parte burocrática. O casal José Antônio Luca e Dolores, pais de Ricardo e Raquel, fazem a supervisão. Um outro filho, Rafael, trabalha ao lado do pai na empresa da família, na cidade, especializada em tornearia mecânica.

INCENTIVO - Ricardo conta que antes de implantar a ILP, foi consultar especialistas da Embrapa Soja, que o incentivaram a adotar o modelo, e se sentiu mais seguro ao saber que a Cocamar é a cooperativa mais bem estruturada do país para atender produtores interessados em investir na integração.

SUORTE - Assim, ele passou a ter o suporte logístico, comercial e a assistência técnica da Cocamar, onde entrega a produção na cooperativa, adquire os insumos agrícolas e pecuários, e recebe orientação técnica especializada de três profissionais: o médico-veterinário Rodrigo Pellisson e os engenheiros agrônomos Thiago Fontes e Osmar Burato, este último do Grupo Mais de Consultoria Personalizada, que há pouco mais de seis meses começou a prestar atendimento.

CARNE PRECOCE - Agora, para experimentar, Ricardo começa a enviar os primeiros lotes de animais para o programa de carne precoce da Cocamar. "Queremos aprimorar o sistema de integração e, por isso, contratamos o Grupo Mais", salienta o produtor, ao explicar que estão em pauta melhorar o perfil de solo e tornar a propriedade mais resiliente aos problemas climáticos.

NÚMEROS - O milho e a pecuária geralmente ocupam, cada qual, cerca de 15% da área da soja. acrescenta Ricardo, que estima uma produtividade média de, pelo menos, 150 sacas de soja e de 400 sacas de milho por alqueire, nesta safra. No último ano, devido à estiagem, a média da soja caiu para 111 sacas, mas no ciclo anterior, com o tempo mais favorável, chegou a 171 sacas de média, o que revela o seu alto potencial produtivo.



PECUÁRIA - Já a pecuária apresenta uma rentabilidade líquida equivalente a 85 sacas de soja por alqueire no verão, número que sobe durante os meses de inverno por causa do reforço das pastagens com aveia, de acordo com cálculos de Ricardo. O produtor cita que além de diversificar as atividades, a integração é um bom negócio também porque a pecuária conta com crédito rural a taxas atraentes, de 8% ao ano, oferecido por meio do Pronamp (Programa Nacional de Apoio ao Médio Produtor Rural).

SICREDI - A família é associada da cooperativa de crédito Sicredi Dexis, na sua agência Santos Dumont, em Londrina. No ano passado, inclusive, os Luca investiram na aquisição de maquinários agrícolas John Deere, fornecidos pela Cocamar Máquinas, parte dos quais com financiamento da Sicredi Dexis.

SOLO - O agrônomo Osmar Buratto destaca que o produtor efetua a correção regular dos solos com calcário e gesso utilizando um distribuidor de taxa variável para otimizar a aplica-

ção desses insumos. "A reposição de nutrientes é feita com base em análises de solo e na taxa de exportação das culturas.

ROTAÇÃO - Além disso, o produtor adota um sistema de rotação de culturas, alternando espécies de interesse comercial com plantas de cobertura, combinando leguminosas e gramíneas para melhorar a saúde do solo e promover a sustentabilidade da produção". Agora, será feita uma análise detalhada por talhão, para promover um ajuste fino.

MIX - Por sua vez, a rotação é constante, nunca repetindo a mesma cultura no mesmo lugar. O programa prevê, em uma das áreas, o cultivo de um mix de plantas e forrageiras, seguido de milho verão, cultura a ser sucedida por braquiária e, logo em seguida, por plantio de feijão, cobertura com nabo e, por fim, soja. Em outra área, depois de a soja colhida, foi feito o plantio de capim piatã (uma espécie de braquiária), a qual permaneceu por dois verões. Além de fornecer alimentação de qualidade e em quantidade, o piatã, segundo



Ricardo, aguenta mais o pisoteio.

VALE A PENA - Não há muitos produtores fazendo integração no norte do Paraná, mas a experiência da família Luca demonstra que vale a pena, conforme cita o gerente da unidade da Cocamar em Londrina, Ricardo Mendes. "A família Luca é exemplo de gestão e segue um modelo de rotação de culturas que traz sustentabilidade financeira e ambiental para a propriedade", pontua.

VISITA - O gerente Ricardo Mendes e os engenheiros agrônomos Osmar Buratto e Thiago

Fontes acompanharam o Rally na visita à propriedade, que contou com a presença, também, de dois representantes da Sicredi Dexis: a gerente de negócios agro, Alessandra Fares, e o engenheiro agrônomo João Mafra.

RALLY - O Rally Cocamar de Produtividade, em sua 10ª edição, conta com o patrocínio da Ourofino Agrociências, Sicredi Dexis, Seguradora Sombrero, Fertilizantes Viridian, Nissan Bonsai Motors e Texaco, com o apoio da cooperativa de profissionais de agronomia Unicampo, Comitê Estratégico Soja Brasil (Cesb) e Aprosoja-PR.



10º Rally Cocamar de Produtividade



Sicredi Dexis

Promoção Muda a Vida da Gente

40 anos Sicredi Dexis



R\$ 4 milhões em prêmios

EM SETEMBRO
sorteio de 5 apartamentos

Para participar
e mais
informações
acesse:



Certificado de autorização SPS/ME 04.036037/2024
Fundos de investimento não contam com a garantia do administrador do fundo, do gestor da carteira, de qualquer mecanismo de seguro ou, ainda, do Fundo Garantidor de Crédito - FGC. A rentabilidade obtida no passado não representa garantia de rentabilidade futura. É recomendada a leitura cuidadosa do prospecto e do regulamento do fundo de investimento pelo investidor ao aplicar os seus recursos. Seguros Intermediados por Corretora de Seguros Sicredi Ltda., CNPJ 04.026.752/0001-82, registro SUSEP nº 10.0412376. Os planos em PGBL e VGBL são administrados pelo Banco Cooperativo Sicredi S.A., CNPJ 01.181.521/0001-55. Este produto/serviço pode não estar disponível para associados conta Woop Sicredi. Contate o atendimento no seu app para maiores informações. Promoção válida durante o período de 25/09/2024 a 05/09/2025, para os associados da cooperativa Sicredi Dexis. Consulte o regulamento completo da promoção e condições de contratação nas unidades de atendimento participantes e no site sicredi.com.br/promocoas. Imagens meramente ilustrativas. SAC - 0800 724 7220 / Deficientes Auditivos ou de Fala - 0800 724 0525. Ouvidoria - 0800 646 2519.

 **Sicredi**

Irrigação viabiliza soja no areião

Com 2.600 alqueires, a Fazenda Estrela e Monte Azul é a soma de seis propriedades localizadas no município de Icaraíma, a 60 quilômetros de Umuarama, na região noroeste do Paraná. Do total da área, há 100 alqueires mantidos com soja sob sistema de irrigação que utiliza três pivôs, 500 alqueires com lavouras de mandioca e os restantes 2 mil alqueires destinados a pastagens, ocupados por um rebanho de 10 mil cabeças em programas de cria, recria e engorda, das quais 5 mil em confinamento. O Rally Cocamar de Produtividade passou por lá em companhia do gerente das unidades da Cocamar em Umuarama e Icaraíma, Alisson Rodrigues Nunes, e da engenheira agrônoma Mariane Carvalho.

GARANTIA - A soja é irrigada desde 2020, utilizando estruturas fabricadas pela Lindsay e segundo o administrador Alexandre Rios, a média de produtividade tem ficado ao redor de 160 a 180 sacas por alqueire. Para se ter uma ideia da importância da irrigação, nas poucas áreas não servidas pelos pivôs, a média despenca para 50 sacas por alqueire. Em relação ao milho, cultivado no inverno na sucessão da soja, a média não fica abaixo de 250 sacas por alqueire, tendo já chegado a 280.

AMPLIAR - "Sem irrigação não



O investimento nos três pivôs, realizado em 2020, foi quitado ainda no período da pandemia

tem viabilidade", observa Alexandre, ao comentar que há planos de se ampliar o investimento em lavouras irrigadas e alcançar também pastagens e até mesmo a área de confinamento, com aspersores, para refrescar o local.

CARNE - Os animais nelore e de rebanho misto são confinados com peso de entrada entre 400 a 450 quilos e após 80 ou 90 dias, saem com 550 quilos de média. O ganho, na engorda, é de 1,6 quilos por dia em média, por animal, mas não é incomum chegar a 1,8 quilos/dia. A carne é destinada ao mercado externo.

TRANQUILIDADE - Com 21% de média de teor de argila e a uma

altitude de 350 metros, os solos dessas fazendas não são muito diferentes dos da região, onde geralmente chove pouco. "Temos a tranquilidade de poder contar com a irrigação e, todas as noites, pelo menos 10 milímetros de água são despejados nas lavouras", comenta Alexandre.

CUSTO - Ainda assim, devido às altas temperaturas registradas na fase de enchimento de grãos da soja, a irrigação foi agilizada mesmo durante o dia, embora a um custo bem mais alto que a operação noturna. Para se ter uma ideia, se das 21h às 6h o custo da energia para o produtor rural é de 12 centavos o quilowatt/hora (kW/h), durante o dia

esse valor salta para 48 centavos o kW/h.

PAGOU RÁPIDO - O administrador citou ainda que o investimento nos três pivôs, realizado em 2020, foi quitado ainda no período da pandemia, com a elevação dos preços da soja. "Valeu a pena e planejamos agora ampliar". A irrigação, que deve incluir pastagens, visa a assegurar a produção de comida para o gado no inverno.

VALORIZAÇÃO - Alexandre observa que as propriedades servidas por irrigação são mais valorizadas. "Trata-se de uma tecnologia que está disponível e, como qualquer outra, o produtor precisa preparar-se para explorar todo o seu potencial", afirma.






A parceria que fortalece o seu negócio!

Produtor rural, você precisa de profissionais qualificados para impulsionar sua produção?

A Unicampo Cooperativa conecta você a especialistas do agronegócio, garantindo serviços de qualidade, inovação e eficiência no campo.

Equipe especializada em diversas áreas do agro
Parceria estratégica para aumentar sua produtividade

 44 4009-3800

 www.unicampo.coop.br



A **GTOP-GBR** parabeniza a

 **cocamar**

pelos seus **62 anos** de sucesso!



Uma propriedade com fartura e muito capricho

Para muita gente é impraticável tirar o sustento de uma pequena propriedade rural, mas, o Rally Cocamar de Produtividade constatou que mesmo em uma área de tamanho reduzido é possível sobreviver com renda, tranquilidade e satisfação. Acompanhada pelo gerente das unidades da Cocamar em Umuarama e Icaraíma, Alisson Rodrigues Nunes, e da engenheira agrônoma Mariane Carvalho, da cooperativa, o Rally esteve no município de Alto Paraíso, a 60km de Umuarama, onde visitou a propriedade de Paulo Faria e Eunice, casados há 48 anos.



Paulo Faria e Eunice (a direita) como gerente das unidades de Umuarama e Icaraíma, Alisson Nunes, e a engenheira agrônoma Mariane Carvalho

GADO - Os dois afirmam não querer outra vida. O principal negócio deles é a cria, recria e engorda de gado e chegam a manter um rebanho de 100 cabeças. “A gente não compra nenhum bezerro, é tudo nascido aqui”, diz Paulo, que integra o conselho consultivo da Cocamar, coopera-

tiva que os atende no fornecimento de insumos e assistência técnica.

CAFÉ - Os olhos do casal brilham quando falam da bonita e acon-

chegante propriedade, mas parecem brilhar ainda mais quando o assunto é a “moita de café” – na definição do produtor. São 2 mil plantas bem cuidadas que impressionam pela elevada carga de grãos. “Nossa média é de 53,5 sacas limpas por ano, mas em 2024 colhemos 66 sacas”, comenta Paulo. Agora, a quantidade deve ficar em torno disso. Para se ter uma ideia, a média brasileira, segundo a Embrapa Café, não passa de 30 sacas por hectare.

SE PAGA - “Estou no café desde quando me conheço por gente”, comenta Paulo. Ele e a esposa é quem se encarregam, com muito zelo, de todos os serviços na lavoura, pois não têm funcionários. Nunca deixam de investir na correção do solo e em adubação diferenciada, “esse é um investimento que se paga”, afirma o produtor.

DE TUDO - Eunice cita que no meio do cafezal eles plantam de tudo. Há desde bananeiras e abacaxi, a abóboras, hortaliças, mandioca, quiabo e inúmeros outros itens, que compõem a

fartura na mesa e geram excelente para a elaboração de doces e conservas. E, com o leite, Eunice ainda acha tempo para fazer queijos e iogurtes. “Temos uma alimentação saudável, é só buscar no quintal”, observa.

PRAZEROSO - Ao ser indagado se o dia a dia deles é trabalhoso, Paulo prefere responder: “É prazeroso”. E, sempre junto da esposa, comenta que mesmo em uma área tão pequena, não dão conta de consumir tudo o que plantam e conseguem colher. “A propriedade do sr. Paulo e da dona Eunice é um encanto, eles aproveitam cada metro quadrado e são muito queridos”, destaca o gerente Alisson.

PROSA ANIMADA - Para completar, eles fazem em casa a torra e a moagem do café, oferecendo um produto de sabor diferenciado aos visitantes, que é servido com queijo e outras gostosuras, em meio a uma prosa pra lá de animada. Paulo e Eunice têm um casal de filhos, Alex e Katty, que optaram por dedicar-se a suas profissões, no meio urbano.



Novo T-Cross

Mais que um SUV, um SUVW.

Imponente por fora e elegante por dentro.



SER VOLKS É SERVOPA!
Seu próximo Volkswagen
zero km é aqui!



Venha fazer um **best drive.**

Servopa



DESACELERE. SEU BEM MAIOR É A VIDA.

Av. Colombo, 3887 - Zona 7 - Maringá

 (44) 3027-1000



Dia de campo celebra 10 anos de ILPF na Fazenda Campina

Grupo Nelore Mocho CV produz 70 mil sacas de soja, 16 mil toneladas de silagem, 20 mil sacas de milho, além de aveia, girassol, milheto e sorgo, sem comprometer a tradição na criação de Nelore Mocho PO

Com a participação da Cocamar e o apoio da Rede ILPF, a Fazenda Campina, pertencente ao grupo Nelore Mocho CV e localizada no município de Caiuá (SP), promove no dia 13 de março dia de campo especial para comemorar os 10 anos da implantação do sistema de Integração Lavoura-Pecuária-Floresta (ILPF) na propriedade.

10ª EDIÇÃO - Voltado a produtores rurais, pesquisadores, técnicos e estudantes de Ciências Agrárias, a 10ª edição do Dia de Campo Nelore Mocho CV apresenta os resultados do uso do sistema agrossilvipastoril, além de trazer dados atualizados e informações sobre a gestão da propriedade, bem como da melhoria da produção com planejamento e manejo adequados.

PROGRAMAÇÃO - O presidente do Conselho de Administração da Cocamar e do Conselho de Administração da Rede ILPF, Luiz Lourenço, fala na palestra de abertura sobre "A importância das parcerias para aumento da adoção de sistemas ILPF". Na sequência, os participantes são divididos em turmas para visitar três estações distribuídas em diferentes áreas da fazenda.

ESTAÇÕES - A Estação 1, comandada pela Soesp (Sementes Oeste Paulista) e a Timac Agro, aborda o tema "Cultivares forrageiras e recuperação de pastagens em sistema ILPF". Na Estação 2, o tema é "Alternativas



de mercado e produção de madeira em sistema ILPF", apresentado por especialistas da Suzano Papel e Celulose e da Unoeste (Universidade do Oeste Paulista). A Estação 3, sob responsabilidade da Embrapa Pecuária Sudeste e Embrapa Cerrados, trata do tema "Bem-estar animal e conforto térmico em sistema ILPF".

NOVO PATAMAR - O titular da Nelore Mocho CV, Carlos Viacava, explica que a Fazenda Campina alcançou um novo patamar, inicialmente, com a ILP e, posteriormente, com a ILPF, explorando agora o componente florestal. "A opção foi pelo eucalipto, que cresce rápido, entre outras modalidades de árvores que podem produzir madeira nobre e de maior valor, porém mais lentas para acabamento".

GRATIDÃO - E completa: "Somos gratos aos nossos parceiros, que transformaram nossa pecuária em uma operação

agrícola diversificada. Hoje, produzimos 70 mil sacas de soja, 16 mil toneladas de silagem, 20 mil sacas de milho e diversas outras culturas, como aveia, girassol, milheto e sorgo. E tudo isso sem comprometer nossa tradição na criação de Nelore Mocho PO, que mantemos desde 1986".

EVOLUÇÃO - Para Luiz Adriano Maia Cordeiro, da Embrapa Cerrados, a adoção anterior da Integração Lavoura-Pecuária (ILP) propiciou à Fazenda Campina uma evolução positiva e significativa, tanto da produtividade vegetal como da produtividade animal.

BEM-ESTAR - O pesquisador ressalta ainda que "mais benefícios são observados, como por exemplo, o bem-estar animal e conforto térmico, bem como a renda extra com a venda da madeira em um sistema integrado com grãos, silagem, pecuária e árvores na mesma área".

DESAFIO - Francisco Matturro, presidente-executivo da Rede ILPF, lembra que a Fazenda Campina está localizada em uma região desafiadora, predominantemente de solos arenosos, característica que marca o arenito Caiuá. "A implantação do sistema ILPF tem proporcionado o desenvolvimento simultâneo de lavouras e bovinocultura, assim como a produção de silagem para alimentação dos rebanhos nos períodos de seca, que são bem acentuados na região", destaca Matturro.

REDE ILPF - Fundada em 2012, a Associação Rede ILPF é uma parceria público-privada composta por Cocamar, John Deere, Embrapa, Sementes Soesp, Bradesco, Syngenta, Suzano, Minerva Foods e Timac Agro. Seu objetivo é intensificar a sustentabilidade da agropecuária brasileira, por meio da adoção das tecnologias de integração lavoura-pecuária-floresta (ILPF).

Vagens de soja com cinco grãos, são comuns?

Isso é possível graças ao melhoramento genético e as boas condições ambientais e de fertilidade do solo

É comum encontrar vagens de soja com cinco grãos? Na propriedade do cooperado e conselheiro César Formighieri, que fica no município de Maria Helena, próximo a Umuarama, no noroeste paranaense, foram encontradas aleatoriamente vagens com tal característica. Segundo César, isto pode ser explicado em parte, pelo investimento que ele faz na fertilidade do solo.

MELHORAMENTO - Consultado sobre o assunto, o pesquisador da Embrapa Soja, Rogério Borges, informou que vagens com cinco grãos não é comum. "O normal para uma cultivar de soja são três grãos por vagem, mas, graças ao melhoramento genético, há no mercado cultivares que podem apresentar em uma mesma planta de soja algumas vagens com quatro ou até cinco grãos".

BOAS CONDIÇÕES - Mesmo assim, esclareceu, ainda se pode considerar que não é algo comum e prevalente. Também depende de boas condições ambientais e de fertilidade para que essas cultivares possam expressar tais características. "É algo que se busca em programas de melhoramento genético", citou o pesquisador.

PRODUTIVIDADE - Ele observou ainda que o fato de uma cultivar apresentar algumas vagens com quatro ou cinco grãos não determina, necessariamente, que ela seja mais produtiva que as demais. "É apenas mais um componente de produtividade, mas não o único".

PESO - Segundo Rogério, atualmente há cultivares com prevalência de dois a três grãos que são muito produtivos. E concluiu: "Geralmente essas cultivares possuem grãos mais pesados".



Vale lembrar que o que se comercializa são quilos de soja e, no final das contas, o que interessa é saber quantos quilos se colhe por hectare".

tebuco A



Para as doenças,
um doutor à altura.

Mancha-branca • Cercosporiose • Ferrugem



scudeiro

NORTOX

A mancha-branca-do-milho
não vai entrar em campo.

Princípios ativos: PROTIOCONAZOL + TEBUCONAZOL



nortox.com.br
/nortoxbrasil
@nortoxsa
/nortox-sa

ATENÇÃO ESTE PRODUTO É PERIGOSO À SAÚDE HUMANA, ANIMAL E AO MEIO AMBIENTE; USO AGRÍCOLA; VENDA SOB RECEITUÁRIO AGRÔNOMICO; CONSULTE SEMPRE UM AGRÔNOMO; INFORME-SE E REALIZE O MANEJO INTEGRADO DE PRAGAS; DESCARTE CORRETAMENTE AS EMBALAGENS E OS RESTOS DOS PRODUTOS; LEIA ATENTAMENTE E SIGA AS INSTRUÇÕES CONTIDAS NO RÓTULO, NA BULA E NA RECEITA; E UTILIZE OS EQUIPAMENTOS DE PROTEÇÃO INDIVIDUAL.

NORTOX

Anaurilândia (MS) ganhará unidade da Cocamar

Com estrutura para armazenar 80 mil toneladas de grãos, deve ficar pronta em janeiro do próximo ano para receber a safra de verão 2025/26

Uma estrutura ampla, moderna e com capacidade estática para armazenar 80 mil toneladas de grãos. Esta é, em resumo, a unidade que a Cocamar Cooperativa Agroindustrial começa a construir em Anaurilândia (MS) e que tem projeção de ficar pronta em janeiro do próximo ano para receber a safra de verão 2025/26.

INÍCIO DAS OBRAS - Recentemente, o superintendente de Operações, Osmar Liberato, e o gerente executivo de Logística Integrada, Ezequiel Scopel, estiveram reunidos na cidade com

o prefeito Professor Rafael Hamamoto para oficializar o início das obras em uma área de 12 hectares.

INVESTIMENTO - O investimento está orçado em cerca de R\$ 65 milhões e a estrutura consta de um armazém graneleiro para 60 mil toneladas e dois silos para 10 mil toneladas cada e fluxo de secagem de 240 toneladas/hora (t/h) servido por silos-pulmão de 750 t cada.

RECEBIMENTO - Para garantir a agilidade na entrega da produção, os produtores vão contar com 3 moegas, sendo um deles

com tombador de bitrem, um tombador de carreta e uma de basculante, além de 2 balanças automatizadas de 30 metros e classificação dotada de um coletor de amostras 360°.

ESTRUTURA - Estão previstos, ainda, uma loja de atendimento ao produtor com 400 metros quadrados e um armazém de insumos com 2 mil metros quadrados, pátio de triagem com banheiros para motoristas, armazém de cavacos, oficina, vestiário e refeitório.

PRESENÇA - A Cocamar amplia assim sua presença no Mato

Grosso do Sul, onde já opera no recebimento de grãos e comercialização de insumos em Nova Andradina, Ivinhema e Itaquiraí e possui lojas em Naviraí, Campo Grande e Chapadão do Sul.

EXPANSÃO - Em ritmo de expansão, no mês de janeiro último a cooperativa inaugurou a sua maior estrutura de recebimento, localizada em Água Boa (MT). Ao todo, são 115 unidades distribuídas pelos estados do Paraná, São Paulo, Mato Grosso do Sul, Goiás e Mato Grosso, que atendem a cerca de 20 mil produtores cooperados.



Yoorin:

Yoorin®
Fertilizantes

a força que impulsiona a sua produtividade.

Quem produz sabe que **produtividade**
e **rentabilidade** começam no solo.

A Yoorin, empresa 100% brasileira,
entrega soluções **sustentáveis** e
exclusivas de **nutrição**, garantindo
um crescimento mais forte,
produtivo e **saudável** para
o campo.

**Yoorin: Mais produtividade,
mais lucratividade,
mais sustentabilidade,
mais futuro para o seu negócio.**

**Conheça
nossas soluções.**



 www.yoorin.com.br

 [@oorinfertilizantes](https://www.instagram.com/oorinfertilizantes)



Cocamar chega aos 62 anos em expansão e anunciando investimentos

Além de inaugurar a maior de suas estruturas de recebimento de grãos, anunciou a construção de uma das maiores e mais modernas indústrias de esmagamento de soja no país

A Cocamar começou 2025, ano em que completa seu 62º aniversário de fundação no dia 27 de março, em ritmo de expansão e anunciando investimentos.

INAUGURAÇÃO - No mês de janeiro, inaugurou em Água Boa, na região do Alto Araguaia, no Mato Grosso, a sua primeira unidade naquele estado e a maior dentre todas as suas estruturas de recebimento de grãos em operação no Paraná, São Paulo e Mato Grosso do Sul.

RECEBIMENTO - O início de atividades em Água Boa garante suporte e agilidade na

entrega da safra aos produtores locais - que haviam reivindicado a presença da cooperativa - e a previsão é que o volume de recebimento chegue a 150 mil toneladas, impulsionado pela boa produtividade da região neste ano.

PRÓXIMO - E para reforçar a sua atuação no Mato Grosso do Sul, a Cocamar acaba de anunciar a construção de uma unidade em Anaurilândia, outro importante polo produtor de grãos, já para o recebimento da safra 2025/26, no começo do próximo ano.

NOVA INDÚSTRIA - No momento que promove a revisão do seu planejamento estraté-

gico para o ciclo 2025/2030, a cooperativa finaliza detalhes para o início da construção de uma nova unidade de esmagamento de soja no seu parque industrial em Maringá. Projetada para ser uma das maiores e mais modernas indústrias voltadas a esse segmento no país, a estrutura terá capacidade para 5 mil toneladas/dia, podendo ser ampliada para 7,5 mil toneladas/dia.

FATURAMENTO - Com ela, a Cocamar processará um volume 70% maior de soja que a capacidade atual, agregando assim mais valor à produção dos cooperados, além de, com uma indústria maior e

mais eficiente, impulsionar seu faturamento e resultados.

SAFRA - Tudo isso sem esquecer que 2025 promete ser um ano bem melhor que o anterior para a cooperativa e os cooperados, com uma boa safra de soja em andamento.

REDE - Com cerca de 20 mil produtores associados e entre as principais cooperativas agropecuárias do país, a Cocamar possui uma rede com 115 unidades de atendimento - entre operacionais e lojas - distribuídas pelos estados do Paraná, São Paulo, Mato Grosso do Sul, Mato Grosso e Goiás.





Calcário Fyller + Gesso da Viter. Nutre o solo com agilidade para a rotação de Soja e Milho.

Experimente a eficácia do Calcário Fyller + Gesso da Viter. Essa combinação nutre o solo rapidamente, ideal para a rotação entre culturas de Soja e Milho.

Garanta raízes fortes e uma absorção de nutrientes otimizada para maximizar sua produtividade agrícola de forma sustentável.



Unidade Itaperuçu



Renovação
Corrige o pH do solo enquanto o nutre em profundidade.



Otimização
Calcário e gesso em aplicação única com Cálcio (Ca), Magnésio (Mg) e Enxofre(S).



Saiba mais em viteragro.com.br



Cocamar participa da Gulfood 2025, em Dubai

Cooperativa levou sua linha de produtos e buscou conhecer as tendências do mercado global, como lançamentos e atualização de embalagens

A Cocamar Cooperativa Agroindustrial participou em Dubai, nos Emirados Árabes Unidos, da 30ª edição da Gulfood, uma das maiores feiras globais do segmento de bebidas e alimentos, realizada de 17 a 21/2. São 129 países representados, com 5,5 mil expositores e 1 milhão de produtos em destaque.

OPORTUNIDADES - Acompanhado do gerente de negócio comercial varejo, Diego Aliano, e da gestora de exportação, Elis Simone Ferreira Fernandes, o presidente executivo Divanir Higino se deslocou à feira com o objetivo de manter contatos e pesquisar oportunidades de novos negócios para a cooperativa.

NEGÓCIOS E PARCERIAS - Em seu estande, onde apresenta sua linha de cafés, óleos especiais de milho, canola e girassol, molhos, farinhas e néctares de frutas e bebidas à base de soja, a Cocamar recebeu visitantes interessados em conhecer o portfólio e propor negócios e parcerias.

PRESENTES - De acordo com Diego, a expectativa da Gulfood era gerar 20 bilhões de dólares em negócios e muitas empresas brasileiras, que atuam com exportação, estavam presentes. "O Brasil tem uma excelente aceitação em relação aos seus produtos", comentou o gerente, ressaltando que a feira "é muito importante para as companhias do país, e não somente as que atuam com varejo, mas tam-



bém industrializados e commodities".

DEGUSTAÇÃO - A Cocamar promoveu a degustação de néctares de frutas e bebidas à base de soja. Diego citou que sabores como manga e goiaba agradam muito o mercado, o que também acontece com as bebidas à base de soja. "A gente vê muitas perspectivas de negócios", disse.

TENDÊNCIAS - Além de expor seus produtos, a presença da cooperativa na feira teve a finalidade, também, de conhecer as tendências do mercado global, como lançamentos e atualização de embalagens. "Fizemos uma atualização de embalagens no ano passado, trazendo-as para um lado mais gourmet, e pudemos constatar que estamos bem sintonizados a isso", frisou o gerente, ao mencionar também que a feira apresenta produtos ainda não conhecidos no Brasil, o que abre a possibilidade de estudos para que a cooperativa venha, no futuro, a



oferecê-los ao mercado.

NOVIDADES - Entre as novidades, segundo Diego, há bebidas com um delicioso mix de sabo-

res e até mesmo iogurte em pó que, adicionado à água, fica exatamente igual ao produto disponível nas geladeiras dos supermercados.

AGORA É COM

SUGOY

O AVASSALADOR

Exclusivo e inovador fungicida com tripla ação que assegura máximo efeito preventivo e máxima performance no controle do complexo de doenças da soja.



PROTEÇÃO COMPLETA

Contra ferrugem, mancha-alvo, antracnose, oídio e anomalia da soja em um só produto.



TRIPLA AÇÃO

Múltiplos mecanismos de ação, assegurando máxima produtividade.



PRATICIDADE

Formulação completa, com protetor, sem necessidade de mistura em tanque.



Proteja sua lavoura de forma avassaladora. Saiba mais sobre Sugoy.



ATENÇÃO ESTE PRODUTO É PERIGOSO À SAÚDE HUMANA, ANIMAL E AO MEIO AMBIENTE; USO AGRÍCOLA; VENDA SOB RECEITUÁRIO AGRÔNOMICO; CONSULTE SEMPRE UM AGRÔNOMO; INFORME-SE E REALIZE O MANEJO INTEGRADO DE PRAGAS; DESCARTE CORRETAMENTE AS EMBALAGENS E OS RESTOS DOS PRODUTOS; LEIA ATENTAMENTE E SIGA AS INSTRUÇÕES CONTIDAS NO RÓTULO, NA BULA E NA RECEITA; E UTILIZE OS EQUIPAMENTOS DE PROTEÇÃO INDIVIDUAL.

Sugoy



Agricultura é a nossa vida

Cocamar e Coopsoli conscientizam população

Trabalho contínuo visa ajudar a frear o greening nos pomares. Citricultura é um dos pilares da economia da região noroeste

O atual período é de entressafra para a cultura da laranja, a colheita da fruta na região inicia somente em maio, mas os produtores precisam se manter permanentemente ligados no controle do psilídeo, o inseto transmissor do greening – a pior doença dos pomares, que ainda não tem tratamento eficaz e é causada por uma bactéria.

CAMPANHA - Recentemente, com o lema “Para a incidência ser zero, o controle precisa ser dez”, o Fundo de Defesa da Citricultura (Fundecitrus) lançou uma campanha para reforçar o alerta junto aos produtores quanto a necessidade de uma ação rigorosa para tentar reduzir a presença do inseto nas principais regiões produtoras do país e áreas de expansão.

PSILÍDEO - O psilídeo se reproduz principalmente em pomares mal-cuidados, em pequenos pomares mantidos em chácaras e, mesmo, em plantas cítricas em fundos de quintais, que não recebem tratamento. E, no meio urbano, espécies ornamentais como a murta, também conhecida como “dama da noite”, são hospedeiras da praga.

NO ROTARY - Na região, o trabalho de conscientização dos produtores e da população é feito rotineiramente. Recentemente, por exemplo, a equipe técnica de citros da Cocamar Cooperativa Agroindustrial e da Coopsoli (Cooperativa de Produtores do Mercado Solidário) participou de um evento no Rotary Club de Paranavaí, comemorativo aos 120 anos do Rotary Internacional.



PILAR - Na oportunidade, a engenheira agrônoma Kelyn Henkemaier fez palestra sobre a importância de toda a sociedade se mobilizar – e não apenas os produtores – para evitar o alastramento da enfermidade. Segundo ela, a citricultura é um dos pilares da economia da região noroeste, gerando riquezas, impostos e centenas de empregos que beneficiam a população em geral.

ESTIMATIVA - A terceira reestimativa da safra de laranja 2024/25 do cinturão citrícola de São Paulo e Triângulo/Sudoeste Mineiro, divulgada no último dia 10/2 pelo Fundecitrus, aponta que a produção da temporada deve ser de 228,52 milhões de caixas de laranja de 40,8 kg, 2,4% maior do que a quantidade estimada anteriormente, 223,14 milhões de caixas,

divulgada em dezembro. No entanto, o volume ainda é 1,7% menor do que a projeção inicial, de 232,38 milhões, prevista em maio.

CHUVAS - As chuvas dos últimos dois meses foram bem distribuídas em todas as regiões, o que contribuiu diretamente para o aumento do tamanho dos frutos da quarta florada, principalmente das variedades Pera e Natal.

NA REGIÃO - Em 2024, a Cocamar e a Coopsoli registraram o recebimento de 1,668 milhão de caixas, volume bem abaixo das 2,625 milhões de caixas do ano anterior, sendo que a redução causada por fatores climáticos e os efeitos do greening. Para a safra de 2025, estão orçadas 1,8 milhão de caixas.



Campanha quer superar números do ano passado

Vão ser distribuídos 27 prêmios, incluindo 9 telefones celulares (iPhones), 9 assistentes virtuais, 3 patinetes elétricos, 3 motocicletas e 3 carros

Foi dada a largada da edição 2025 da Campanha União Solidária. A iniciativa, que é realizada em parceria pelo Dexis Instituto e o Instituto Cocamar, foi lançada em três municípios do Paraná: dia 24 em Maringá, no auditório da Sicredi Dexis; dia 25 em Londrina, no Espaço Dexis; e dia 26 em Cianorte, no Espaço Dexis.

ANO PASSADO - Mais de R\$ 6 milhões foram arrecadados no ano passado para 566 entidades assistenciais de 135 municípios do Paraná, São Paulo, Mato Grosso do Sul, Mato Grosso e Goiás, beneficiando cerca de 400 mil pessoas. O objetivo é superar esses números.

DOAÇÃO - As entidades cadastradas efetuam a comercialização de cupons em suas comunidades e todo o recurso é capitalizado para seus projetos. O Dexis Instituto e o Instituto Cocamar participam com a organização, a doação das premiações e de todo o material necessário.

PREMIAÇÕES - Nesta edição, vão ser distribuídos 27 prêmios, incluindo 9 telefones celulares



(iPhones), 9 assistentes virtuais (Alexas), 3 patinetes elétricos, 3 motocicletas e 3 carros. Haverá oito sorteios, com o primeiro no dia 30 de abril e o último em 29 de novembro.

PARTICIPAR - Para participar dos sorteios, é necessário adquirir um cupom no valor de R\$ 10 junto às entidades participantes e cadastrá-los no site (ver abaixo). As instituições interessadas podem se inscrever na campanha até 30 de março através do site, enviando a documentação necessária e a

descrição do projeto a ser contemplado.

PROJETOS - Podem ser inscritos projetos voltados para crianças e adolescentes, mulheres, famílias carentes, idosos, pessoas com deficiência, pacientes oncológicos e comunidades, dentro de seis eixos temáticos: Assistência Social, Cultura, Educação, Esporte, Meio Ambiente e Saúde. As entidades aprovadas receberão cupons físicos para venda, conforme o valor apresentado em seus projetos.

USO - Os recursos arrecadados poderão ser utilizados em ações pontuais, como reformas, compra de equipamentos e materiais didáticos, ou para despesas recorrentes, como salários, contas de infraestrutura (água, luz, telefone, materiais de limpeza), aquisição de alimentos e produtos farmacêuticos para o público atendido.

SERVIÇO - O cadastro das entidades, o edital da Campanha e outras informações estão disponíveis no site: campanhauniao-solidaria.com.br



Contratar fornecedores locais é estratégico

Além de beneficiar a cooperativa, também gera impactos positivos na comunidade, movimentando a economia em toda a região

Estabelecer parcerias com empresas locais para a compra de produtos e contratação de serviços em cada uma de suas unidades nas regiões de atuação - Paraná, São Paulo, Mato Grosso do Sul, Goiás e Mato Grosso - sempre foi uma prioridade para a Cocamar. Nos últimos anos, cerca de 60% dos fornecedores da cooperativa foram locais, somando aproximadamente 3 mil fornecedores cadastrados ativos.

BENEFÍCIOS - "Apoiar fornecedores locais e de grupos minoritários não só favorece a organização como também gera impactos positivos na comunidade. Traz uma série de benefícios, com potencial de fortalecer tanto os negócios quanto as relações comunitárias, incluindo o desenvolvimento econômico local, o fortalecimento da responsabilidade social e a criação de laços com a comunidade, fortalecendo o nome e a marca Cocamar em toda a região. Além disso, a prática amplia a diversidade na cadeia de suprimentos, ajuda a cumprir políticas corporativas e reduz custos ao ter a logística facilitada", afirma Marcos Henrique Dias Gonçalves, do Departamento de Suprimentos da Cocamar.

REQUISITOS - Segundo Marcos, a cooperativa privilegia a contratação de parceiros em suas regiões de atuação, além de buscar a contratação de outras cooperativas, mas a escolha depende do cumprimento de re-

quisitos específicos. É preciso que eles atendam as especificações do produto ou serviço a ser comprado, e estejam de acordo com as diretrizes internas de segurança, compliance, Lei Geral de Proteção de Dados, entre outras descritas em contrato e nas demais documentações relacionadas.

DIRETRIZES - Embora a Cocamar não tenha compromissos externos relacionados ao tema, possui políticas internas que abrangem diretrizes para compras, recebimento de bens e serviços, além de um procedimento para qualificação e avaliação de fornecedores. "Há auditorias internas e externas de processos (ISO 9001, GMP+ e ISCC), assim como indicadores próprios da área de compras, como tempo de compras, ganho de negociação, custo ponderado de insumos e o prazo médio de pagamento", especifica Marcos.

NOVOS FORNECEDORES - A inclusão de novos fornecedores no banco de dados da Cocamar é contínua para a participação em processos de cotação, buscando-se sempre melhorias dos sistemas e processos. Os insumos de fornecedores que não estão homologados, mas, apresentam bons preços nos processos licitatórios são encaminhados ao P&D para teste e homologação. Também é feita a busca e acompanhamento de matérias-primas chaves do negócio (produtos de safra por exemplo) para identificação dos melhores momentos de aquisi-



ção de produtos, e acompanhamento com as indústrias de fertilizantes, ração e varejo para verificar oportunidades de troca de materiais.

ESTRATÉGICO - "O processo de compras é estratégico para uma gestão eficaz da cadeia de abastecimento da cooperativa, já que influencia diretamente nos estoques, no processo industrial, no atendimento às demandas diárias das áreas e no relacionamento com os cooperados e clientes, estando também relacionado a competitividade e ao sucesso da organização", comenta Marcos Henrique. Ele ressalta que a aquisição de produtos ou serviços representam um fator decisivo nas atividades da Cocamar pois podem gerar redução dos custos, qualidade dos produtos, gestão de fornecedores e me-

lhorias consideráveis nos resultados observados.

PARCEIROS - Ex-funcionário e parceiro da Cocamar há 16 anos, quando seu setor foi terceirizado, José Francisco Moreira, da Águia Manutenção e Montagem, de Maringá, presta serviço para várias empresas, mas, tem a Cocamar como seu carro chefe. "Temos serviço garantido o ano todo, dando segurança financeira e gerando emprego para cerca de 40 funcionários", diz. Prestando serviço para a Cocamar desde o ano passado, João Caros Santini, da Solar Construção e Locação Ltda, de Água Boa (MT) diz que "é muito importante para nós termos a parceria de uma empresa do porte da Cocamar. É uma oportunidade de crescimento e geração de renda e emprego. Toda a comunidade ganha".

Alunos do Cultivar têm curso sobre cultivo de alimentos

Participantes do programa em Rolândia aprenderam as técnicas do cultivo de hortaliças e outros alimentos orgânicos em sistema de agrofloresta



Alunos da Apae (Associação dos Pais e Amigos dos Excepcionais) que participam como colaboradores do programa Cultivar na sede da entidade em Rolândia, norte do Paraná, aprenderam durante dois dias as técnicas do cultivo de hortaliças e outros alimentos orgânicos em sistema de agrofloresta.

CULTIVAR - Iniciativa da Cocamar e da Apae, o Cultivar - que possui viveiros em Maringá e naquela cidade - é voltado à inclusão dos alunos no mercado de trabalho, por meio da produção de mudas de espé-

cies nativas, que são doadas a cooperados para a recomposição de áreas de preservação permanente.

CURSO - O curso foi ministrado nos dias 5 e 6/2 pelo técnico Eduardo Carriça, da consultoria Terra Planta, e segundo Mariana Simões Piccin, instrutora do programa em Rolândia, as hortaliças vão ser destinadas a abastecer a Apae no preparo da merenda escolar, com a doação do excedente às famílias dos alunos.

PRODUÇÃO PERMANENTE - Será utilizada uma área de 20

por 8 metros, onde cabem seis canteiros de 20 metros cada que, mediante um planejamento bem conduzido, permitirão abastecer 120 famílias por semana.

AGROFLORESTA - No modelo de agrofloresta, conforme explica a instrutora, árvores nativas são consorciadas com culturas agrícolas e a produção é colhida permanentemente. "As agroflorestas otimizam o uso da terra, conciliam a preservação ambiental com a produção de alimentos, conservam o solo e podem restaurar florestas e recuperar áreas degradadas", ressalta.

PROGRAMAÇÃO - No primeiro dia o curso abordou sobre alimentação saudável, técnicas e princípios da agrofloresta como sucessão, diversidade, cobertura de solo e estratificação. E no final do dia, foi preparada a área de cultivo e o plantio de árvores. No segundo, as hortaliças foram cultivadas em diferentes consórcios (combinações de plantas).

MODELO - A instrutora observa ainda que transformar o espaço em um local produtivo pode servir de modelo e incentivo para outras iniciativas da área, além de fomentar o trabalho de educação ambiental do município.

Cocamar apresenta agricultura digital na ACIM

Além de falar sobre os serviços digitais, Victor Palaro discorreu a respeito da entrada da cooperativa na comercialização de drones

Participando no dia 11/2 do evento Conexões de Valor, promovido pela Associação Comercial e Empresarial de Maringá (Acim), em sua sede, o engenheiro agrônomo Victor Wilson Palaro, coordenador de agricultura digital da Cocamar, destacou os trabalhos realizados nessa área pela cooperativa.

SERVIÇOS DIGITAIS - Um seleto grupo de empresários e dirigentes da Acim, liderados pelo seu presidente José Carlos Barbieri, acompanhou a apresentação. Em resumo, Palaro falou sobre a utilização de drones, pulverização, mapeamento e aplicação localizada, detalhando como os serviços digitais vêm ampliando seu espaço no setor.



DRONES - Palaro discorreu, ainda, a respeito da entrada da Cocamar na comercialização de drones, após desenvolver estudos ao longo de quatro anos para entender sobre esse mercado e a funcionalidade dos equipamentos.

OPÇÃO - Segundo ele, grandes produtores têm a opção de complementar o seu manejo recorrendo a essa tecnologia, ao passo que pequenos e médios podem, até mesmo, substituir a aplicação convencional por drones, o que pro-

porciona mais agilidade e economia, além de não causar o amassamento das plantas, sendo que o serviço pode ser executado mesmo após chuvas, o que torna impraticável a entrada de maquinário na lavoura.

Cooperado de Floresta ganha mil litros de diesel

Durante a 35ª edição do Safratec promovido pela Cocamar na sua Unidade de Difusão de Tecnologias (UDT) em Floresta, região de Maringá, produtores que aproveitaram oportunidades oferecidas pelo Balcão de Negócios, que foi um dos destaques do evento, concorreram a prêmios.

GANHADOR - Um dos contemplados, o cooperado José Paulo Stempniak, de Floresta, ganhou mil litros de óleo diesel para abastecer suas máquinas. Para dar a notícia, o gerente da unidade local da cooperativa, Claudinei Donizete Marcondes,

convidou José Paulo para que fosse até lá, onde, acompanhado da esposa Silvânia, assistiu a um vídeo do sorteio. "Puxa, aã é bom demais", disse, satisfeito, ao receber os cumprimentos do gestor.

FILHA - Bastante participativo na Cocamar, o casal tem uma filha, Natália Serena, que é considerada uma revelação como cantora infantil e já se apresentou, sob muitos elogios, em eventos organizados pela unidade. Recentemente, o Jornal Cocamar publicou reportagem com a jovem cantora.



Sicredi Dexis sorteia cinco apartamentos de R\$ 500 mil

O objetivo da ação é reforçar o compromisso da cooperativa com seus associados, promovendo impacto real na vida dos participantes

A Sicredi Dexis deu início à campanha comemorativa de seus 40 anos, intitulada "40 anos – Sicredi Dexis: promoção muda a vida da gente!". A iniciativa prevê a distribuição de R\$ 4 milhões em prêmios até setembro de 2025, com o sorteio de cinco apartamentos avaliados em R\$ 500 mil cada. O objetivo da ação é reforçar o compromisso da cooperativa com seus associados, promovendo impacto real na vida dos participantes.

Ao longo da campanha, diversos prêmios serão sorteados, incluindo iPhone, TVs, aparelhos de ar-condicionado e scooters. No entanto, o grande destaque fica para os cinco apartamentos, que serão sorteados em 3 de setembro de 2025, com anúncio dos vencedores em 5 de setembro. O prêmio representa uma oportunidade de transformação significativa para os associados contemplados.

Todos os associados da Sicredi Dexis já possuem um número da sorte, mas há formas de aumentar as chances de ganhar. Aqueles que investirem em produtos financeiros da cooperativa, como Capital Social, Poupança, Fundos de Investimento, Depósitos e Crédito acumulam números adicionais para o sorteio. Além disso, associados com conta ativa e adimplente ao final da campanha receberão cinco números extras.



A campanha reflete o compromisso da Sicredi Dexis em promover melhorias na vida dos associados. "Os apartamentos são um dos prêmios mais significativos da iniciativa, pois representam segurança, estabilidade e uma verdadeira mudança de vida para os sorteados", destacou Rogério Machado, diretor executivo da cooperativa, no lançamento da campanha.

Além da premiação direta, os ganhadores dos apartamentos terão a chance de indicar uma entidade de sua cidade,

participante da Campanha União Solidária, para receber uma doação de R\$ 15 mil. A ação reforça o caráter social e comunitário do cooperativismo de crédito.

SORTEIOS

Os próximos sorteios serão 113 scooter (12/03/25 - Resultado: 14/03/25), cinco iPads (16/04/25 - Resultado: 18/04/25); cinco iPhones 15 Pro Max (14/05/25 - Resultado: 16/05/25); cinco TVs Smart (11/06/25 - Resultado: 13/06/25); cinco Playstations (16/07/25 - Resultado: 18/07/25); cinco vales-

presentes de R\$ 10mil – Shopping Sicredi (13/08/25 – Resultado: 15/08/25); e cinco apartamentos de R\$ 500 mil cada (03/09/25 – Resultado: 05/09/25). Já foram sorteados cinco iPhones 15 Pro Max (16/10/24 – Resultado: 18/10/24); cinco iPads (20/11/24 – Resultado: 22/11/24); cinco Apple Watches (18/12/24 – Resultado: 20/12/24); cinco aparelhos ar-condicionado (15/01/24 – Resultado: 17/01/25); cinco Playstations (12/02/25 – Resultado: 14/02/25 e 113 Scooters (12/03/25 – Resultado: 14/03/25).

Novos Cooperados do mês

UNIDADE	COOPERADO	UNIDADE	COOPERADO	UNIDADE	COOPERADO
ÁGUA BOA - MT	Adair Rodrigues de Oliveira Adriano Sagrillo Adriely Rodrigues de Souza Campos Ana Paula da Silva Fonseca Anthony Bacheladenski Rocha Atanazio Dalzoto Rocha Bruno Gabe de Sousa Dariel Jose Frapporti Diemes Agustinho Catto Eloni Fatima Tatto Jeferson Boing Santi Joelson Cezar Camara Leoni Pedro Sari Lucas Diego Biscaro Luiz Osmar Dalla Costa M E JA Agropecuária Ltda Moacyr Watanabe Olivio Comoचना Otmar Lauro Derlam Rodrigo Jose Seibt Silvana Xavier Nunes Valdir Luiz Frapporti Waldemar Alves Rodrigues	CARLÓPOLIS	Edson Roberto Gabriel Josirleth Xavier Ignacio	PRADO FERREIRA	Aparecida Maria de Caires Ginesa Maria Gomes Fusca Nayane de Caires
ALTÔNIA	Jhone Trevizan Castanheira Leonardo Trevizan Castanheira Luciene Nascimento Almeida Maria Helena Bertonecelo Roque Rubilei Osorio de Santana	CENTENÁRIO DO SUL	Eduarda Zan Gabriella Ferreira Puia Geovane Celante Sadowski José Roberto Meneghetti Julia Aparecida Goncalves Ernesto Maria Rita Aparecida Zan	PRESIDENTE PRUDENTE - SP	Gustavo Gabriel Lopes Franco Ivanete Gomes de Goes Luis Fernando Guimaraes Nogueira Marisa Gomes Monteiro Pinheiro Rodrigo Girardi Davi Junior
ANDIRÁ	Alberto Cardoso de Oliveira Alcibio Gimenes Alcieder Gimenes Antonio Christiano Torejani Aparecido Barra Domingos Maurilio Angelini Eder Lourenco Erick Zanon Fabio Antônio Garcia Vieira Fabio Scardua Helvis João Papini Jorivaldo Zava Luiz Fernando Torejani Otavio Archangelo Vieira Rodrigo Milani Ronilda Odorizzio Pinto Rosa Vanir Fernandes Troina	CHAPADÃO DO CÉU - GO	Nadim Batista de Oliveira	PRIMEIRO DE MAIO	Antônio Moreira Molina Bianca Souza Pelogia Eduardo Cardoso Agostinetti Hara Agropecuária Lta Maria de Fátima Pires Martins Carme Maria de Lourdes Carmezini Matheus Canato Mauro Canato Netto Victor Hugo Carmezini Doroso
ÂNGULO	Mauro Ito	CIANORTE	Josi Cristina Strazza Martins Luiza Puia De Souza Paulo De Moraes Barros	QUERÊNCIA NORTE	Matheus Vinicius Pinheiro Zotto
ARAPONGAS	João Aparecido Fernandes Rinaldo Antonio Fedrigo	COLORADO	Silvia Gianetti Cavalleri	RANCHO ALEGRE	Hale Abdul Hamid
ASSAÍ	Alceu Massaharu Nakayama Alzira Harumi Nakashima Lemos Gabriel Lopes Fernandes Igor Andrei dos Santos Gomes Jonas Hidemi Arabori Kerlen Cristina Romano Goes Lucas Manoel Cheffer Luis Felipe Cheffer Mieko Hoshino Sérgio Nakayama	DOUTOR CAMARGO	Marilene Bellincanta Tercilia Neri Roberto	ROLÂNDIA	Angélica Marion Rosenthal Giseli Mariani Bossa Moraes Machado Guilherme Esquissato Teruel
ASTORGA	Ederley Magri da Silva Eloisa Balarotti Fábio Luiz Pereira Luiz Rogério Nunes Patricia Balarotti Rafael Balarotti Ziguardo Jacoboski	FLORESTA	Irineia Volponi Rosana Reis Tonietti Waldecio Barga Rosa	SALTO GRANDE-SP	Hideki Marvulle Nagae Wanderley Rosa Junior
BURI - SP	Kleber Vieira da Silva	ICARAÍMA	Lucas Vieira Camossato	SANTA CRUZ DO RIO PARDO - SP	Antônio Donizeti Bermejo José Roberto Pinhata Paulo Sérgio Terezan Ronaldo Luiz Francison
CAMBÉ	Antônio Romero Larissa Chinaglia Pascoal Pereira Lucy Matsuko Tanji Nishitani Maria Marta Trosdolf Mauro Mortari Junior	IEPÊ - SP	Danilo de Souza Machado Genio Augusto Barbosa	SANTA FÉ	Rinaldo Dalaqua
CAMPO GRANDE-MS	Heladio Stabile Filho João da Silva Luiz Roberto Rodrigues	IPORÃ	João Paulo Raimondi Israel Leonardo Pestana Gabriel Luis Donizete Zanin Viero Milton Bauermann Pedro Cecluski	SANTA MARIANA	Jhenifer Pulcinelli Matiasi Sandreli Ferrer Pescador
		ITAPEVA - SP	Luiz Antônio Rocha	SÃO JERÔNIMO DA SERRA	Dougherthy Portela de Oliveira Silva Evania Caldas Gomes de Aquino
		IVINHEMA - MS	Carine Gonzatto Edson José Bernardes Nicollas Santos Schneider Roberto Aparecido Casarini	SÃO JORGE DO IVAÍ	Adilson Aparecido Martins Giovani Gualberto dos Santos José Otavio Miriani Vignoto Pedro Palha Junior
		JUSSARA	Darci Gasparini Gurgel	SÃO MIGUEL DO IGUAÇU	Felipe Gustavo Dinca
		LONDRINA	Aparecido Osvaldo Magro Gilmar Mello Costa Guiomar Antonia Thomaz Darolt José Roberto Caria Mortari Mercedes Bijetti Ricci Sandra Maria Mortari Lotfi Silvana Cristina Ricci	SÃO SEBASTIÃO DA AMOREIRA	Divino Rossieri Ruiz Sebastião Rossieri Ruiz
		LUPIÓNÓPOLIS	Genivaldo Marrafo Paulo Sidney de Castro e Souza	SERTANEJA	Isizaki Macaco Tanji
		MARINGÁ	Adélia Joana dos Santos Alves Divina Suely Marostica Stroher Francieli Gomes Cazeta Sartori Marcia Carpena Gomes Santina Barison Zenco Vilma Cremm Pereira	TAMARANA	Alice Ruschel Anschau Daiane Botelho Ferreira Orlando Odair Tinph Valdemar Inácio Anschau
		NAVIRAÍ - MS	Amanda Mansano Zanella Blauth Milton Pontin	TERRA BOA	Dirce Biazin Cordeiro Maria Celia Lavagnolli Gomes Maria Maura Martins Diosti
		NOVA ANDRADINA - MS	Luiz Felipe Sartori Gutierrez Rolda	TUNEIRAS DO OESTE	Larissa Gabrielle Grasso Ferrari Lourival Rodrigues da Silva
		NOVA ESPERANÇA	Otavio Martins Daguano	UMUARAMA	Almiro Alves de Lima Antônio Carlos Moretti Diego Augusto Santos Toesca Djalma Gameiro Marileide Meurer Moacir Meurer
		NOVA FÁTIMA	Eleida Pereira de Camargo Marluci Aparecida do Nascimento	URAI	Bruno Galatti Avelino Carlos Eduardo de Souza Clarice Branco da Silva Edgard Antonio Galafassi Ionice da Silva Goncalves Leandro Kendy Muriyassu Nilda Pereira Amaro Roberto Setsuo Koguichi Shinnichi Ito Vania Maria Galafassi Vinicius Kressin Camargo
		NOVA LONDRINA	André Luis Da Silva		
		PAIÇANDU	Luiz Antônio Loni Thiago Estevam		
		PALMITAL - SP	Antonio Carlos Rego Gil Maria Gabriela Gil Pegurier Reginaldo José de Oliveira		
		PARANAÍ	Leo Diego Ravagnani Miranda		
		PÉROLA	Mateus Oliveira dos Santos		

MEMÓRIA

O que fazemos em vida, ecoa pela eternidade

Em memória daqueles que deixaram seu legado na história da Cocamar,
falecidos entre 22/01/2025 e 21/02/2025

Wilson Pimenta de Paula

* 14/02/1967 †23/01/2025
Unidade: Ivinhema - MS
Data de admissão: 27/06/2024

José Pedro Moreli

* 23/05/1946 †25/01/2025
Unidade: Colorado
Data de admissão: 25/03/2002

João Parron Scobossa

* 22/04/1933 †30/01/2025
Unidade: Colorado
Data de admissão: 31/03/2005

Sebastião Fábio Deganutti

* 20/01/1945 †30/01/2025
Unidade: São Jorge do Ivaí
Data de admissão: 21/10/1982

Odair José Esposto

* 21/03/1980 †01/02/2025
Unidade: Terra Boa
Data de admissão: 26/03/2004

Antenor Miqueleto

* 05/06/1937 †03/02/2025
Unidade: Maringá
Data de admissão: 17/04/1974

Antônio Biliatto

* 09/12/1953 †15/02/2025
Unidade: Primeiro de Maio
Data de admissão: 29/03/2012

Antônio da C. Santos

* 28/06/1942 †15/02/2025
Unidade: Rolândia
Data de admissão: 07/10/2010



Raulino Duminelli

* 16/04/1948 †16/02/2025
Unidade: Ivatuba
Data de admissão: 25/09/1975

Iracema Trabuco

* 16/04/1940 †20/02/2025
Unidade: São Jorge do Ivaí
Data de admissão: 11/10/1984

 **cocamar**

  cocamarcooperativa  cocamar.com.br

 **Piscicultura** Produção de Alevinos **PIRACEMA** (44) 3263-4445 99914-4445

CRIAR PEIXES É NOSSA PAIXÃO

Venda de Alevinos cultivados e nativos, Filé de Tilápia, Aeradores, Acessórios, temos tudo o que você precisa para a criação de peixe. O melhor Filé de Tilápia fresco da região.

Av. Kakogawa - 2306 - Jardim Cidade Campo - Maringá - PR

LEILÕES JUDICIAIS DE FAZENDAS NO BRASIL!

128ha,	PITANGA/PR	R\$ 3.188.400,00
191ha,	BUERAREMA/BA	R\$ 1.690.000,00
619ha,	PINTÓPOLIS/MG	R\$ 1.519.000,00
730ha,	IBARETAMA/CE	R\$ 1.246.000,00
250ha,	PORTO VELHO/RO	R\$ 565.690,00

Centenas de fazendas leiloadas, temos essas e outras MELHORES que essas! | LEILOESJUDICIAIS.COM.BR

RECICLAR É PRECISO  EMPRESA AMIGA DO MEIO AMBIENTE

cinfer

CATRACAS • MÁQUINAS DE ESTICAR ARAME DOBRADIÇAS • CORREDIÇAS • TRINCOS FERRAMENTAS • E MUITO MAIS

Rua Plon. Victório Marcon, 466 MARINCÁ • PARANÁ • BRASIL
☎ 44 3027-2288 ☎ 0800 602 2288

www.cinfer.com.br @cinferoficial /cinferoficial

Do campo até o destino, sua carga sempre nas melhores

ROTAS

Sua logística nas mãos e volantes de quem conhece o caminho e conhece você. Confiança e segurança na direção certa.

 **Transcocamar**
44 3218-3600 | 0800 704 4765

Classificados

Máquinas



VENDO COLHEITADEIRA Massey Fergusson 56-50, não cabinado, ano 1985-B, em bom estado de conservação, revisão em dia, lataria, mecânica e com pneus bons, acompanha uma Espigadeira 4 linhas original da Massey Fergusson ano 1993. Valor: R\$ 40.000,00. Contato com Gilmar pelo fone 44 99135-2934 (Vivo) ou 45 99929-1270 (Tim).

VENDO Trator Massey Ferguson 235, ano 1980, valor R\$ 35.000,00, tratar com Ari Bagatim no fone (43) 99135-3659.

Equipamentos



PULVERIZADOR DE LARANJA, (BERTÔ), Modelo Ômega, 2.000 litros, - Cambé/PR. Tratar com 43 99936-0601 ou 99936-0877.

ESPARRAMADOR ICOMAGRI no valor de R\$ 10.000,00 e um **PULVERIZADOR JACTO** 600 Litros no valor de R\$ 15.000,00. Tratar com Vanderley Sanches 043 99616-8515.

PULVERIZADOR, Jacto Columbia, Modelo Ad18, ano 2003, Valor a combinar, Tratar pelo fone 43 99180-0173 com Rodrigo.

PLANTADEIRA Fabricante Plant Center - Terraçu-S 13000 Premier - com Titanium 13 linhas, valor pedido R\$ 300.000,00. Contato pelo fone (44) 99977 1125, falar com Marcos Antonio Fanhani.

PULVERIZADOR Eco Ranger da Kuhn, ano 2020, 18 metros de barra e comando eletrônico na abertura de barra e água, no valor de R\$ 105 mil, e uma

PLANTADEIRA BALDAN, nove linhas, com botinha e disco duplo no adubo, ano 1999/2000, único dono, perfeitas condições. R\$ 32 mil. Contato pelo telefone (45) 99924-7933.

PLANTADEIRA EcoPlant Center Terraçús 11.000 ano 2012, articulada, pivotada, pipoqueira simples, marcador de linha, sensor semente, abre e fecha 1/2 Plantadeira facão dezarme, disco duplo e **DESCOMPACTADOR** de solo da Marca Panter Terramax Ouro, 05 astes de 65cm entre aste de arrasto, ano 2018. Tratar pelo fone (44) 99973-2248, falar com Alcindo Boatto - Florai-Pr.

PLANTADEIRA 11 linhas, Tatu, ano 2009, no valor de R\$ 95.000,00, **TRATOR NEW HOLLAND**, com 320 horas, ano 2019, no valor de R\$ 230.000,00, **BAZUCA** Tatu, ano 2019, no valor de R\$ 60.000,00 e **GRADE** 18/28, ano 2020, no valor de R\$ 52.000,00. Tratar pelo fone (043) 99913-2811, falar com Thomaz Steinbrecher.

PLANTADEIRA ABUDEIRA modelo COP CA MH CSU PM400 S-0913, 9 linhas, ano 20/20 - marca Tatu, no valor de R\$ 300.000,00. Tratar pelo fone (15) 99640-4959, falar com Denise. Massari - Salto de Pirapora / SP.

PLANTADEIRA Kuhm pen PG 1200, disco de adubo e facão de adubo, ano 2012, com sensor de semente. Preço a combinar. Tratar pelo fone (44) 99119-5788, falar com Luiz Palaro.

EQUIPAMENTOS MANDIOCA - PLANTADEIRA 2 linhas, Plant Center, Bazuca G2 ano 2021, R\$ 31.800,00; **ROÇADEIRA** frontal, Visanorte, ano 2021, R\$ 19.000,00; **ENXADA/CAPINADEIRA**, rotativa Agrimec Rotacarp R\$ 20.000,00; **MOTO CG** agro, com kit aplicador, sem placa, uso exclusivo no agro, R\$ 4.000,00. Tratar pelo fone (44) 99972-0804, falar com o Fernando Serrano.

Propriedades



VENDO CHÁCARA com 82.764m², na estrada Jurupoca, a 1.500 metros do asfalto, em Umuarama. Possui casa de madeira boa, curral de gado, energia elétrica, rodão d'água, formado de mombaça, 2.000 pés de eucalipto alonado e 7.000 pés de eucalipto. Valor: R\$ 550 mil. Tratar com José Costa, tel. (44) 99927-6678.

VENDO SÍTIO com 58.4 alqueire, mais 02 alqueires de reserva legal, totalizando 60,4 alqueires, Sendo: 02 Alqueires com eucaliptos, 16 piquetes, mais 02 praças de alimentação, mangueira, 03 casas, 02 Barracões, Área de lazer, sauna, pomar, toda cercada (cerca arame liso - 06 arames). Tratar com Caroline - Araruna/PR - (44) 3562-1196.

VENDO SÍTIO de 7,50 alqueires em Maringá, localizado na estrada Romeira, pagamento com plano lavoura/soja, Valor 3.800 sacas de soja por alqueire, Tratar com (66) 98156 7387 (Tim), (66) 98102 6464 (WhatsApp).

VENDO PROPRIEDADE em Jaguapitã-PR, com 35 alqueires de terra roxa, plantado laranja, de porteira fechada. Tratar com João Ricardo Bortolassi, fone (43) 99930-6562.

VENDO SÍTIO na estrada do Guerra em Maringá, a 3 km do Jardim Oriental, com 7,5 alqueires. Forma de pagamento: 5.000 sacas de soja por alqueire. Interessados entrar em contato pelo tel. 44 99103-6457, falar com Sérgio. OBS: prazo para comprador que seja cooperado tradicional da Cocamar.

Outros



VENDO Casa de alvenaria no centro de Cambé-PR. 230m² de área construída em terreno de 588m². Sem permuta. Contato: (44) 3354-5385 / 98856-7334. Tratar com Luciana.

VENDO Sobrado com 202,40 m², 3 dormitórios, no Jardim Oásis, em Maringá. Valor de R\$ 600 mil por R\$ 500 mil. Tratar fone 44 991025048.

VENDO CASANOVA, em Floresta, Valor R\$ 160.000,00, Aceita-se troca por imóvel rural. Pagamos a diferença do valor. Tratar c/Denise Kobata 44 99917-0742.

VENDO CASA em Mandaguçu, de material, aprox. 70m², na Rua Geraldo de Jesus Ramalho, 244. Aceita-se caminhão graneleiro no negócio. Valor: R\$ 120.000,00. Tratar 43 99665-6888 ou 43 99619-8884.

VENDO Imóvel de dois andares em Londrina-PR, com 1260 m² de área construída. Possui 7 lojas e 24 salas comerciais. Valor a combinar. Tratar 43 3037-9788 ou 43 99997-2126.

VENDO Ford Ranger XLS 2.3, ano/mod: 2008/2009, gasolina 16 v, preta, vidro elétrico, ar condicionado, pneus BF, 3 lugares, 148 mil km. Valor a combinar. Tratar 18 99773-3540 com José Lazaro Tusco.

VENDO Belina 4x4, ano 1986, cor dourada, único dono, roda livre, chave geral, direção hidráulica, impecável. Tratar pelo fone 43 3254-3441, com Osvaldo.

VENDO Fiat Toro 2019/19, diesel, 4x4, preta, câmbio automático, cabine dupla, com 94 000 km. Valor R\$ 120.000,00. Tratar com Cláudio José de Souza (41) 99159-5297.

**Cooperado, esse espaço é seu.
Para anunciar, solicite ao
gerente de sua unidade.**

SEMINOVOS COCAMAR MÁQUINAS



COLHEITADEIRA

New Holland CR 9060, ano 2012, com plataforma 30 pés, 6.006 horas motor e 4.110 horas de trilha



COLHEITADEIRA

Case 2688, ano 2013, plataforma de 25 pés



COLHEITADEIRA

Case 7230 Axial, ano 2014, peneira nivelante, pc 35 pés Drapper adaptada, rodado duplo, piloto e GPS, 5.641 hs motor e 3.935 hs rotor, lona no graneleiro e medidor de umidade e produtividade

COLHEITADEIRA

Case 8120 axial, ano 2010, peneira nivelante, pc 35 pés drapper adaptada, rodado duplo, piloto e GPS, 1.430 hs motor e 4.865 hs rotor, medidor de umidade e produtividade



COLHEITADEIRA

John Deere 1570, ano 2011 com plataforma 622



COLHEITADEIRA

John Deere 1470, ano 2010, com pc 20 pés, 7.120 horas motor, 5.200 horas de trilha



COLHEITADEIRA

John Deere 1550, ano 2003, com pc 25 ano 2011, 7.260 horas de motor e 5.940 horas de trilha



COLHEITADEIRA

John Deere 9470 STS, ano 2013, pc 22 pés, 2.950 horas motor, 2.100 horas rotor, peneira nivelante e pré disposta para piloto



COLHEITADEIRA

John Deere 9570 STS, ano 2013, pc 25 pés, 5.950 hs motor, 4.240 hs rotor, peneira nivelante, sensor de umidade, rodado duplo e pré disposta p piloto

COLHEITADEIRA

John Deere 9650 STS, ano 2003, com pc 25 pés, rodado dual e 8.243 horas



COLHEITADEIRA

John Deere 9670 STS, ano 2013, pc 30 pés, 4.485 horas motor e 2.971 horas rotor



COLHEITADEIRA

John Deere S430, ano 2017, com pc 22 pés, 1826 horas de motor e 1440 horas de trilha



COLHEITADEIRA

John Deere S550, ano 2014, com pc 30 pés, piloto eggs, 6.832 horas de motor e 3.757 horas de trilha



COLHEITADEIRA

John Deere S550, ano 2017, plataforma 630, ano 2012, 2.378 horas de motor e 1.481 horas de trilha



COLHEITADEIRA

John Deere S660, ano 2013, com pc 35 pés, motor 5.926 horas, rotor 3.612 horas e com piloto

COLHEITADEIRA

New Holland TC 5070, ano 2009, com plataforma 20 pés, 5.572 horas de motor e 4.376 horas de trilha



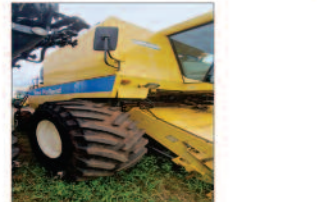
COLHEITADEIRA

New Holland TC 5070, ano 2010, com plataforma 20 pés, 5.572 horas motor, 3.513 horas de trilha



COLHEITADEIRA

New Holland TC 5090, ano 2010, com plataforma 20 pés



COLHEITADEIRA

John Deere S430, ano 2018, com plataforma 622



AUTOPROPELIDO

Jacto Uniport 3030, ano 2012, 4x4 hydro, com 32 mts de barra, corte de seção bico a bico, 9.970 horas motor



AUTOPROPELIDO

Kuhn Stronger, ano 2016, 3000 litros, 30 mts barra, piloto e GPS, corte de seção (9), motor 6442 horas e barras, 5082 horas

AUTOPROPELIDO

Stara Imperador 3100I, ano 2016, 30 mts de barra, 4x4 hidro, 5100 horas de barra, piloto e GPS



PULVERIZADOR AUTOPROPELIDO

John Deere M4025, ano 2018, barras de fibra



PLANTADEIRA

John Deere, modelo 1109, ano 2015, com 9X45, radial, marcador de linhas, monitor sementes, kits semente capim, disco e facão



Cocamar Máquinas



Se interessou?

Entre em contato pelo
WhatsApp (44) 99706-0089

ou pelo
QR Code

